

Tanner

Servicios Financieros



Presentación de Resultados
Primer Semestre 2015

- **Aspectos a destacar**

- Atributos y fundamentos de Tanner

- Resultados 2Q15

- Récord histórico en colocaciones de \$730.640 MM, un 5,6% más respecto de diciembre del 2014. Se ha mantenido la tendencia de fuerte crecimiento en colocaciones de créditos, negocio que da estabilidad al stock de préstamos y a los resultados de la compañía
- En el negocio Automotriz se ha mantenido el stock de la cartera en un mercado que disminuye considerablemente su volumen de ventas
- El negocio del Leasing creció un 17% en los últimos 6 meses, concentrado principalmente en el Leasing inmobiliario y Leasing Vendor
- Respecto del último día de diciembre de 2014, la cartera de Factoring disminuye por las siguientes razones:
 - Estacionalidad del producto
 - Traspaso de operaciones al negocio de créditos
 - Racionalización de clientes/productos de mayor riesgo
 - Menor actividad económica
- En Agosto se emitió un bono local de largo plazo por UF 1 Millón (21 años plazo)

- La Utilidad antes de Impuestos tuvo una caída de 29% versus el mismo periodo de 2014, equivalente a \$3.838 millones. Lo anterior se explica, en parte, por los siguientes conceptos:
 - Cambio en las políticas contables de la compañía, los que explican \$797 MM. Los más importantes son la constitución de provisiones para pago de aguinaldos y el aprovisionamiento lineal de los bonos de gestión
 - Gastos en indemnizaciones extraordinarias por \$803 MM dado los cambios que se han efectuado en la organización de la compañía
 - Ajustes extraordinarios por \$984 MM vinculados a, entre otros factores, cambios en los criterios de devengo de préstamos Automotrices y de Factoring

- Dado lo anterior la caída en las utilidades recurrentes de las operaciones fue de un 9,5%, en línea con la tendencia de la banca para igual periodo

- La mora sobre 90 días de Factoring se deterioró marginalmente, pasando desde 3,1% a 3,2%
- Los indicadores de Leasing mejoraron, pasando de mora sobre 90 días desde 2,2% a 2,1%
- A pesar de que los indicadores de mora de 90 días en el negocio Automotriz se deterioraron (de 7,8% a 8,8%), los cambios en las políticas de admisión y cobranza ya están generando impacto positivo en los indicadores de mora de 30 días (18,1% a 17,4%). Estos números a Julio y Agosto ya están mostrando mejoras sustantivas (16,1% y 14,4% respectivamente)

- Aspectos a destacar

- **Atributos y fundamentos de Tanner**

- Resultados 2Q15

Descripción del Negocio

- Institución financiera no bancaria líder en Chile
- Foco en segmento de pequeñas y medianas empresas ("PYMEs")



+20 años de experiencia

Factoring

- Factoring nacional e internacional
- #1 institución no bancaria de la ACHEF¹

Crédito Automotriz

- Enfoque en vehículos nuevos y usados para uso comercial-personal

Leasing

- Enfocado en Leasing financiero
- Único actor no bancario de la ACHEL²

Crédito Empresas

- Créditos a mediano plazo destinados a empresas chilenas

Servicios complementarios

- Corredora de Bolsa de Valores
- Corredora de Bolsa de Productos
- Corredora de Seguros

Rating Internacional

BBB-



FitchRatings

Rating Local

A+

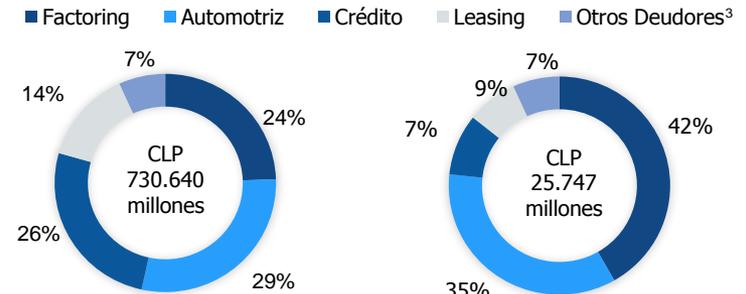


FitchRatings

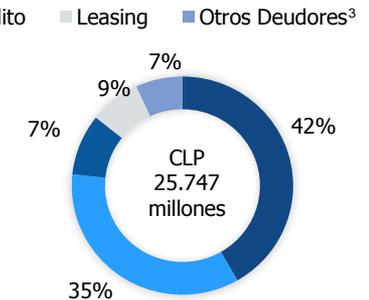


Colocaciones y resultado operacional (jun-15)

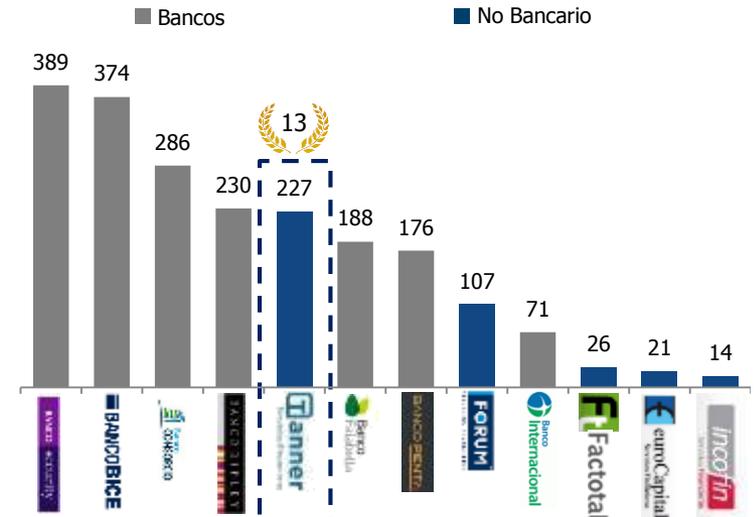
Colocaciones netas



Margen operacional 2Q-15



Patrimonio a mar-15 (CLP miles de millones)



Fuente: Tanner

Nota: Reportes provisorios según IFRS

(1) ACHEF: Asociación Chilena de Empresas de Factoring A.G.

(2) ACHEL: Asociación Chilena de Empresas de Leasing

(3) Otros deudores equivalen a actividades de intermediación de la Corredora de Bolsa de Valores, la Corredora de Bolsa de Productos y la Corredora de Seguros

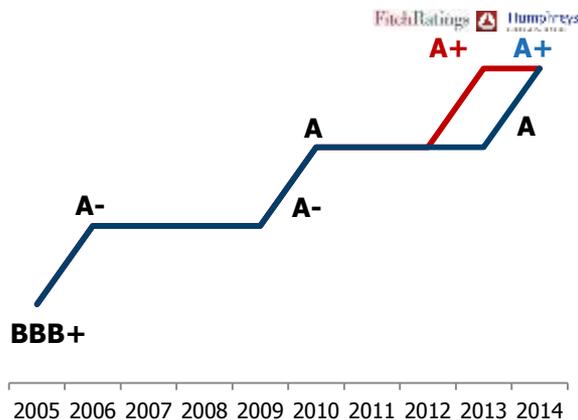
Mejora continua en nuestra clasificación de riesgo

Clasificación de riesgo

Internacional	Local
BBB-	A+
BBB-	A+

✓ Tanner cuenta con clasificación investment grade internacional desde 2012

Evolución de la clasificación de riesgo local



Clasificación de riesgo de solvencia local¹

	AA
	AA
	AA-
	AA-
	A+
	A
	A-
	A-
	A-
	BBB+

Clasificación de riesgo internacional²

	BBB+
	BBB
	BBB-
	BB-

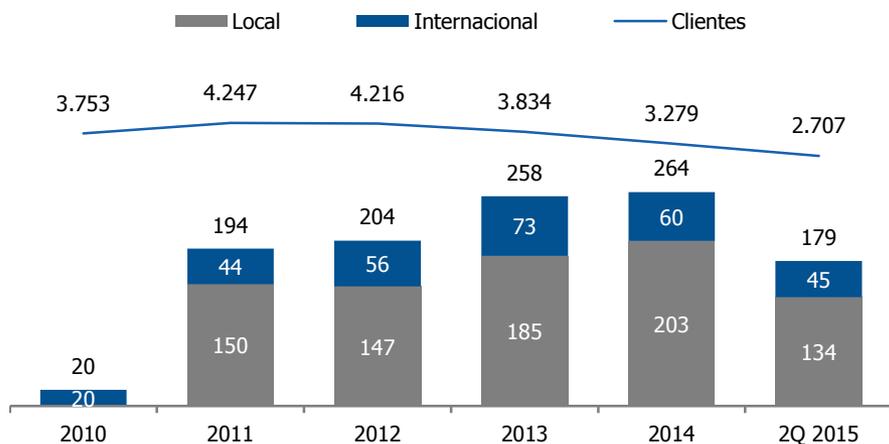
Fuente: SVS, Clasificadores de riesgo

(1) Clasificación de riesgo considera la mínima calificación local

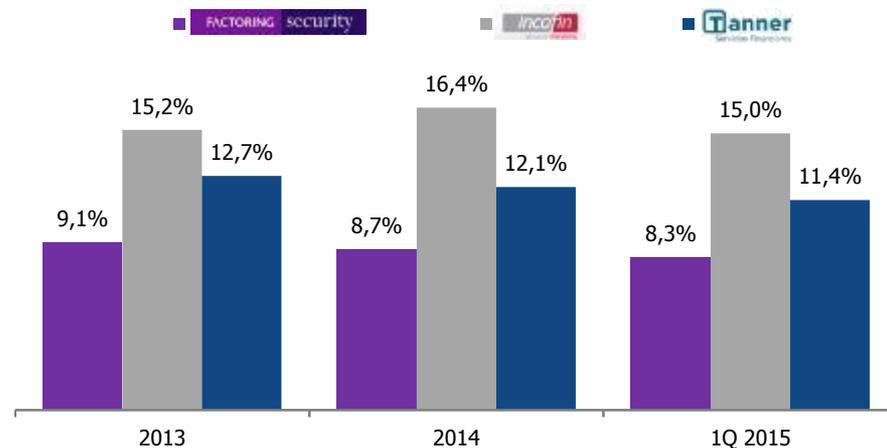
(2) Clasificación de riesgo internacional considera la mínima calificación entre Fitch y S&P.

Factoring: Líderes dentro de la industria no bancaria

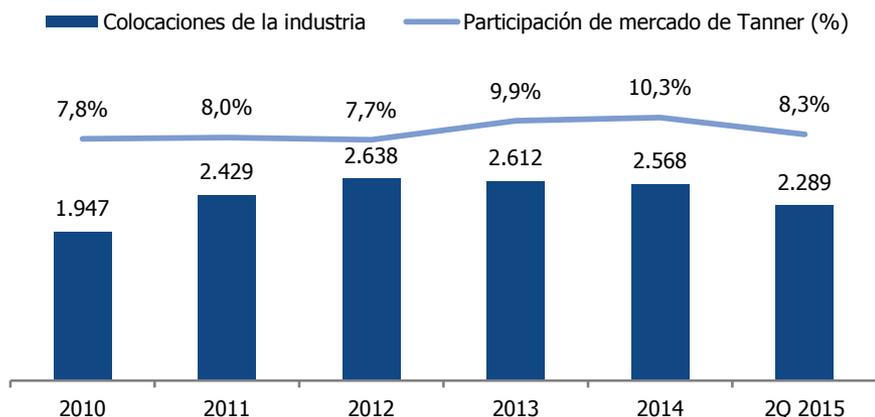
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner ⁽¹⁾



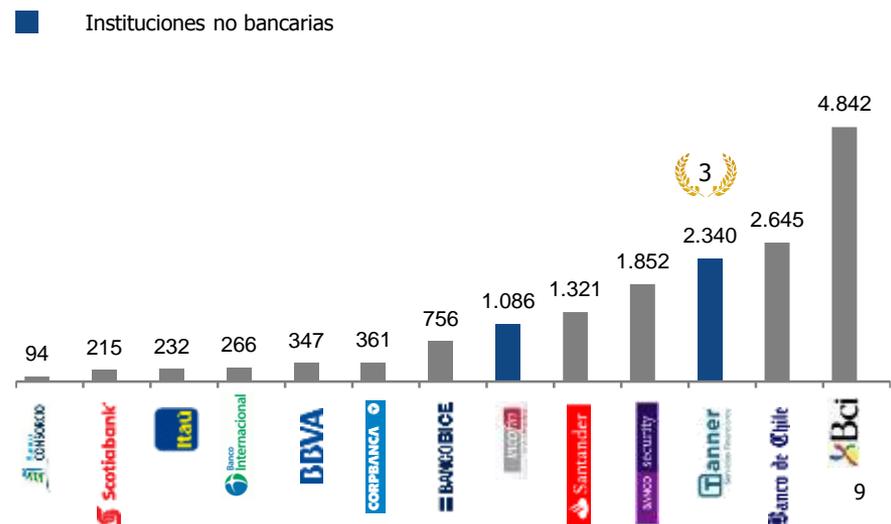
Margen operacional sobre colocaciones promedio (%)



Colocaciones del mercado (CLP miles de millones)



Cientes 2015 vs 2014 por actor (#)

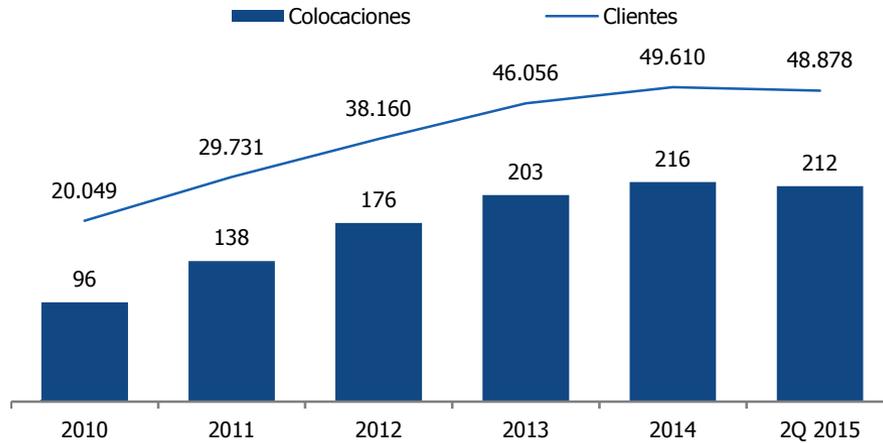


Fuente: Tanner, ACHF

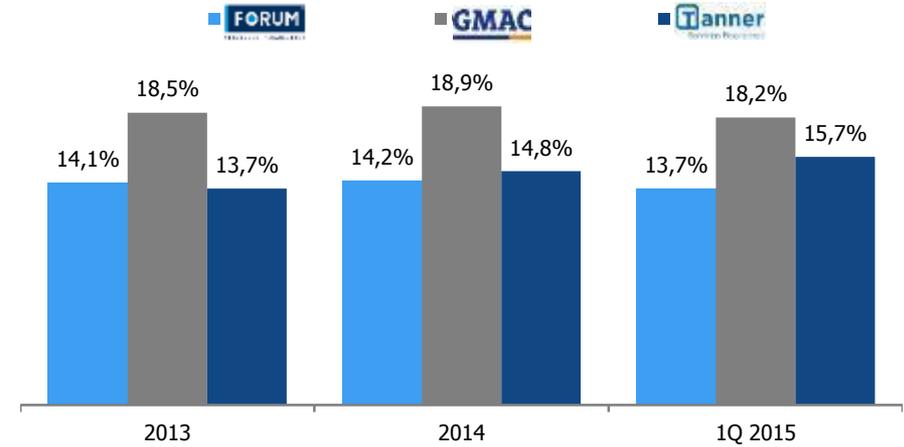
(1) 4Q 2014: Créditos por \$42 (CLP miles de millones) en Factoring. Sin este efecto cartera el total desciende a \$222

Crédito Automotriz: Colocaciones se mantienen pese al complejo escenario económico

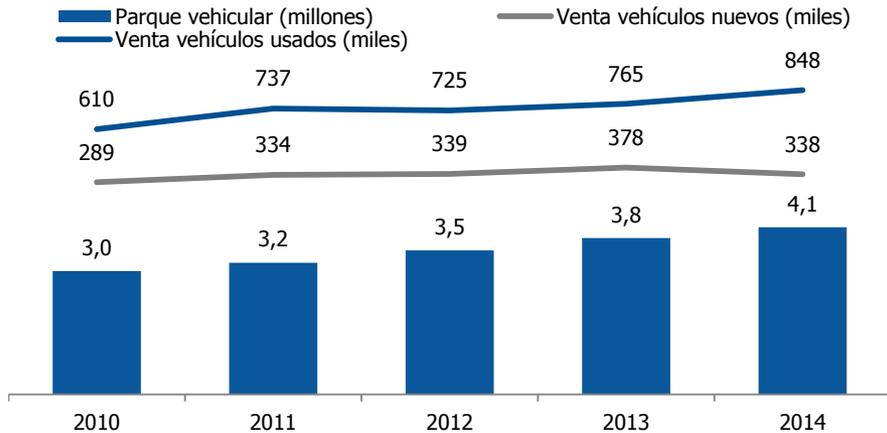
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner



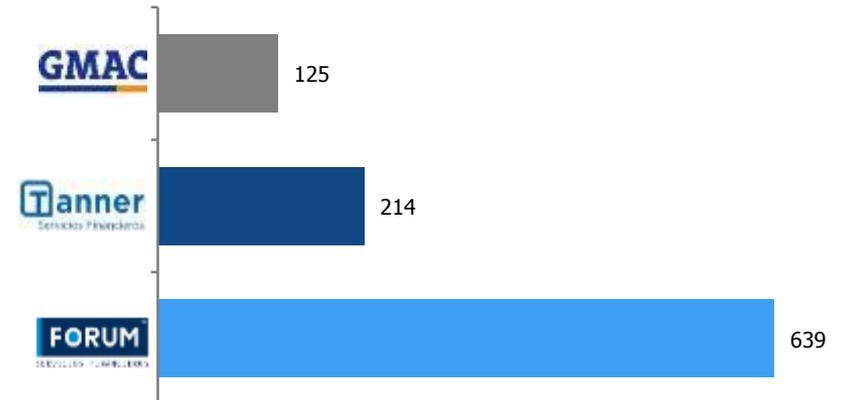
Margen operacional sobre colocaciones promedio (%)



Vehículos vendidos y parque vehicular en Chile

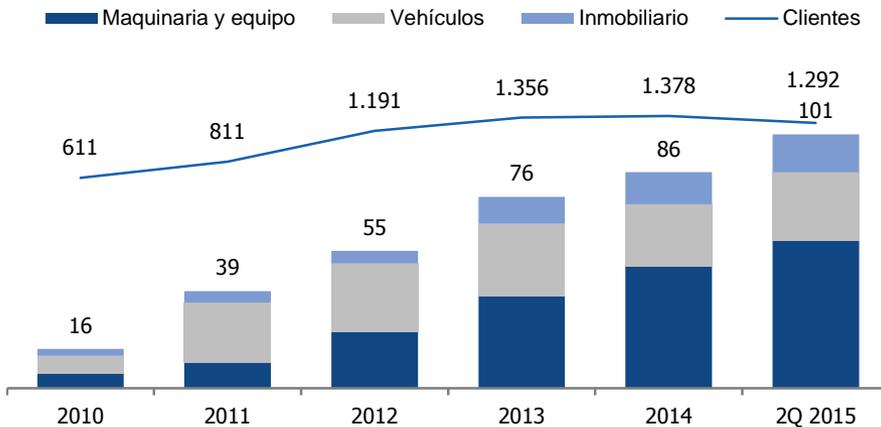


Colocaciones netas por actor 1Q 2015 (CLP miles de millones)

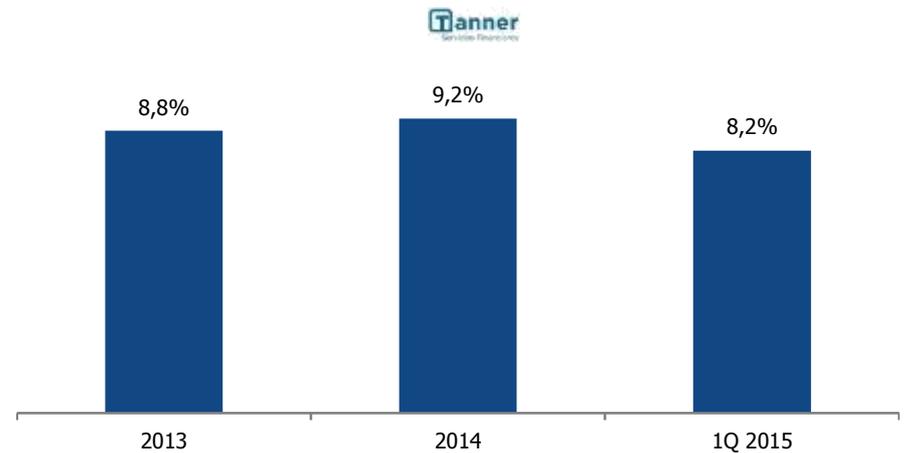


Leasing: Crecimiento sostenido con potencial en colocaciones de mediano y largo plazo

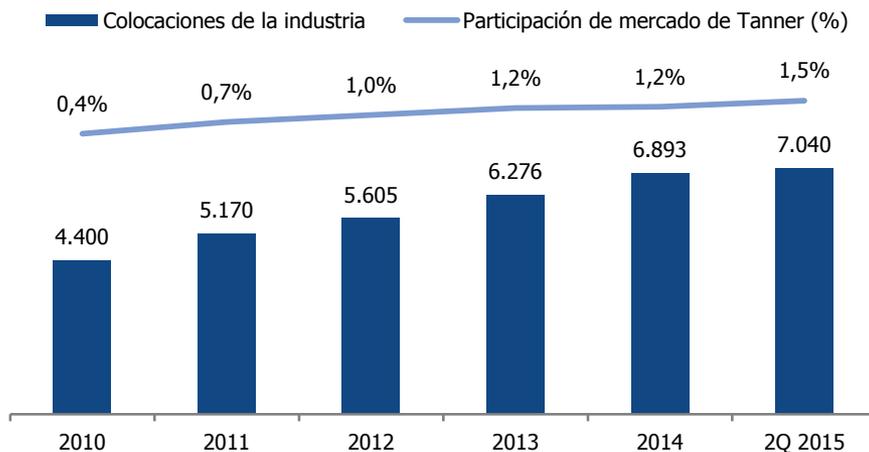
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner



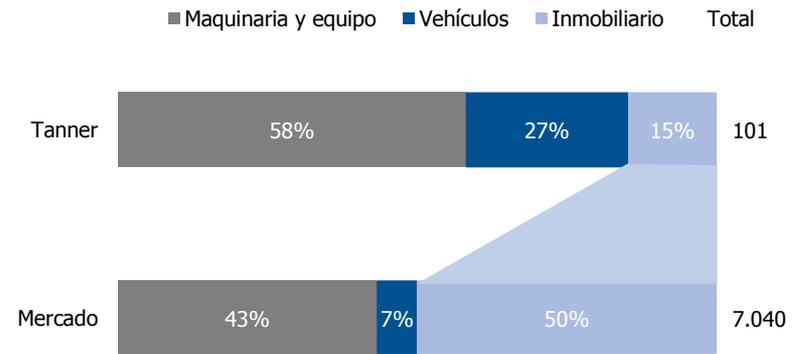
Margen operacional sobre colocaciones promedio de Tanner (%)



Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner

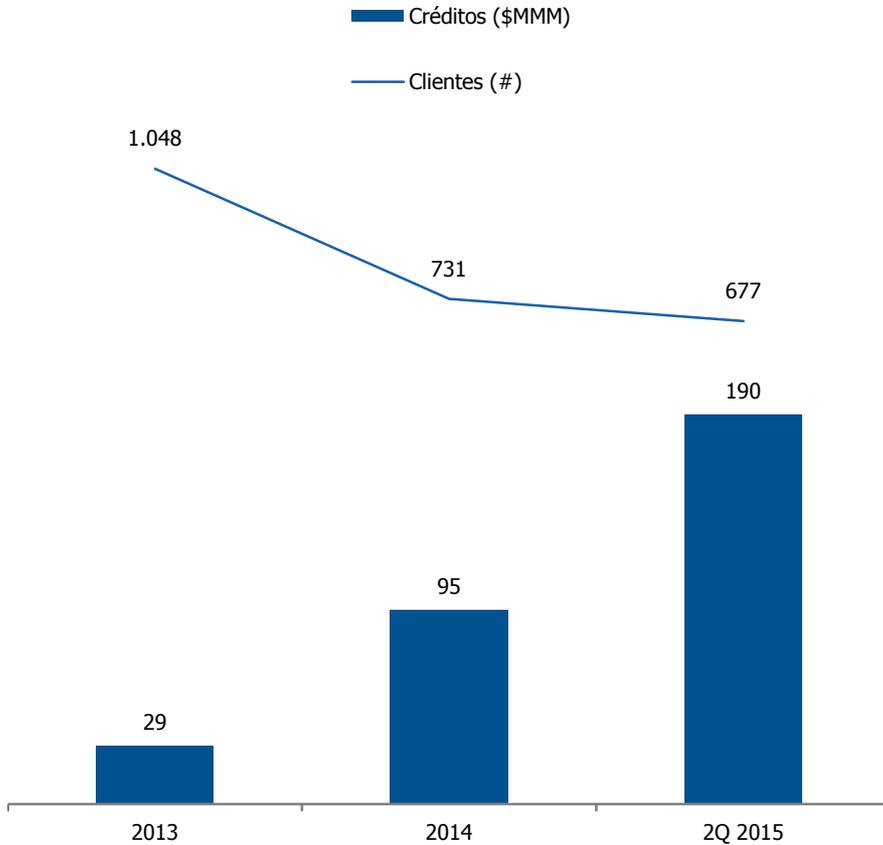


Mix de productos a 2Q 2015 (CLP miles de millones)

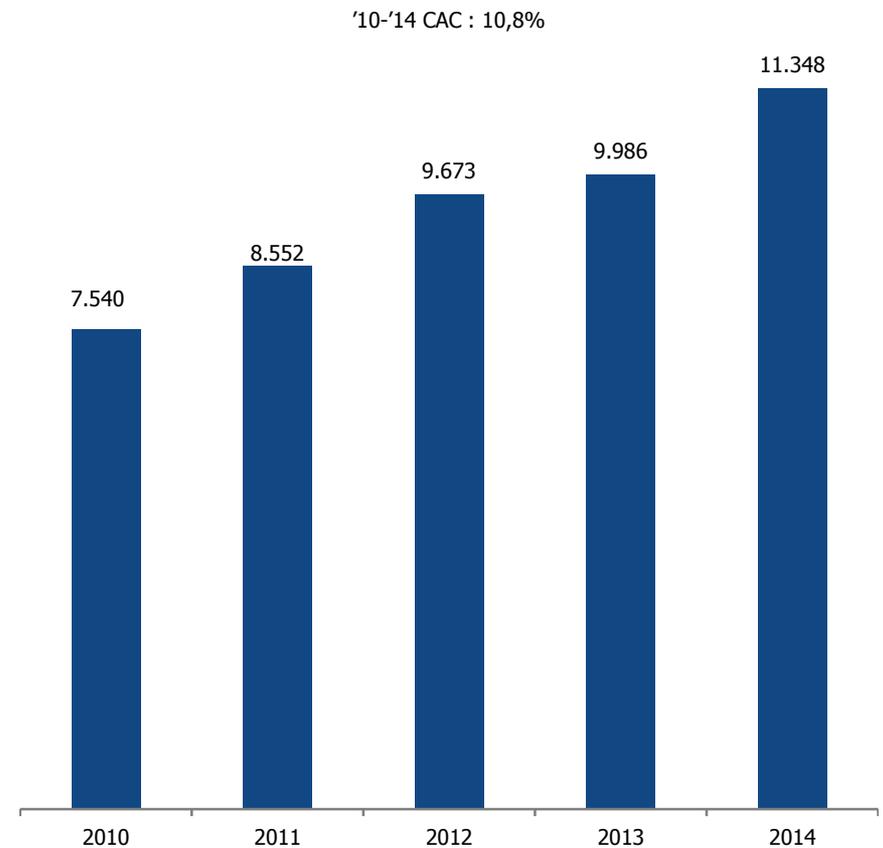


Crédito empresas: Crecimiento enfocado en clientes de mayor tamaño

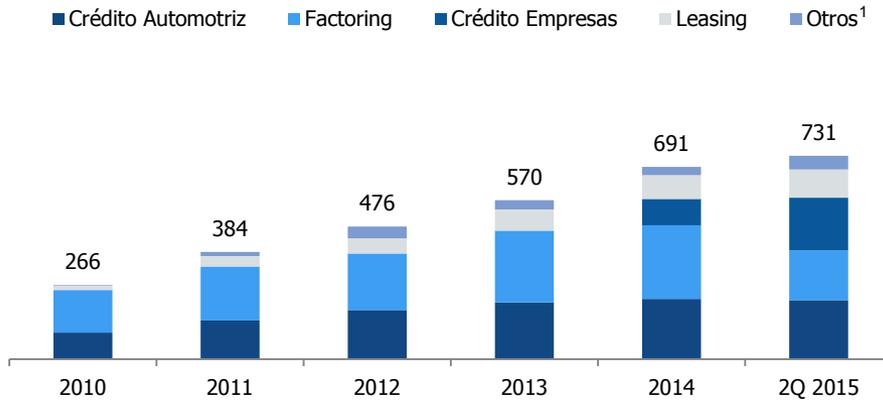
Características principales de Tanner



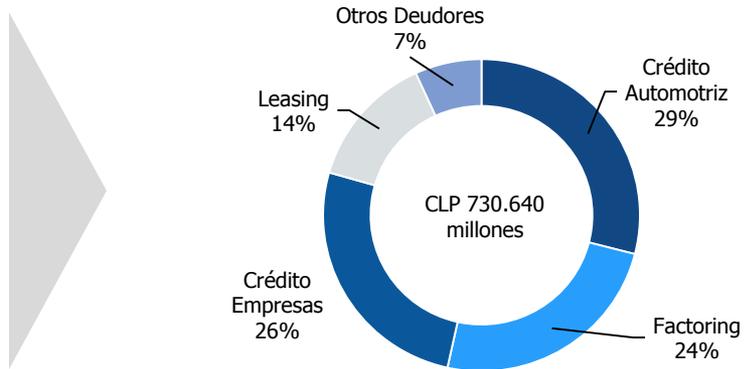
Colocaciones pequeñas y medianas¹ empresas del sector bancario (CLP miles de millones)



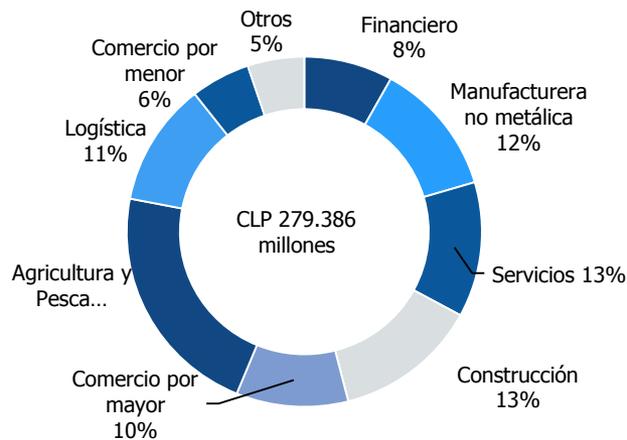
Colocaciones de Tanner (CLP miles de millones)



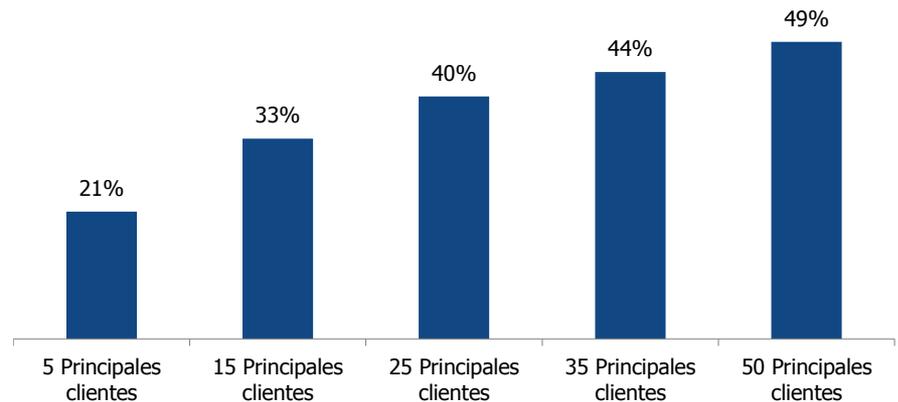
Diversificación por segmento de negocio (2Q 2015)



Diversificación segmentos para Factoring y Leasing (2Q 2015)



Concentración por clientes para Factoring y Leasing (2Q 2015)

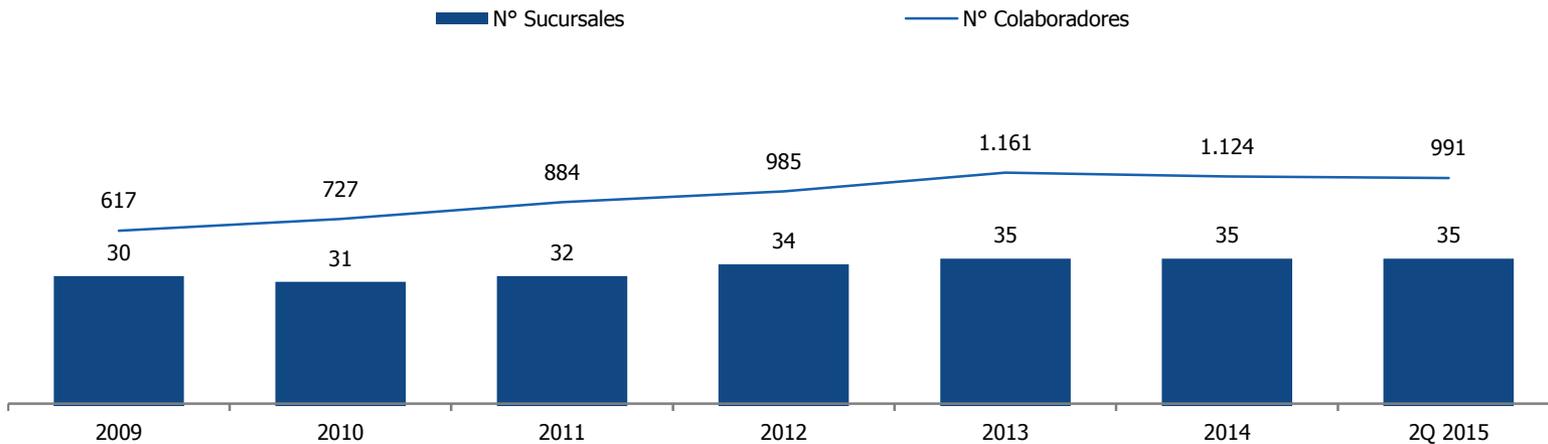


Distribución activa y múltiple entre negocios con potencial para incrementar cruce de clientes

- ✓ 35 sucursales
- ✓ 1.111 colaboradores
- ✓ 54.051 clientes



Evolución del número de sucursales y colaboradores (#)

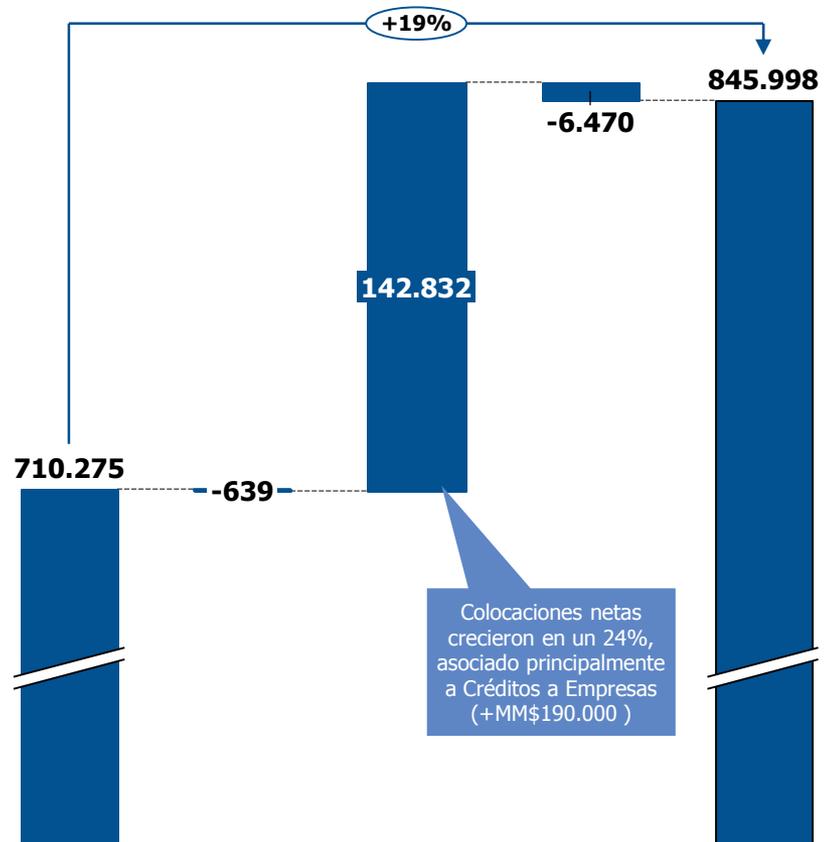


- Aspectos a destacar
- Atributos y fundamentos de Tanner

- **Resultados 2Q15**

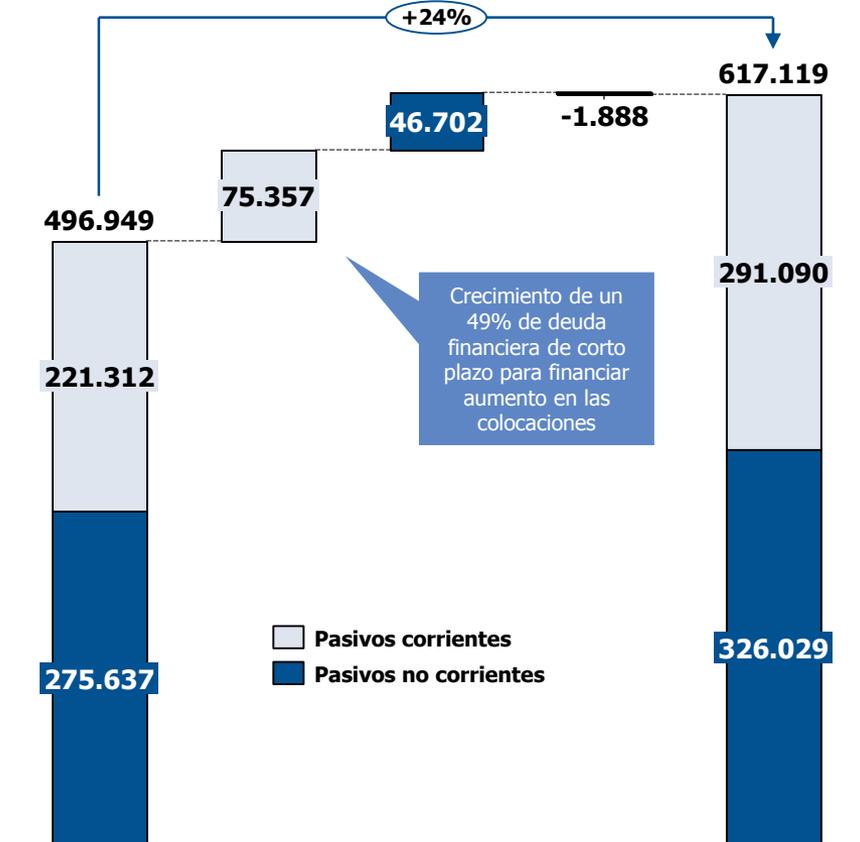
Colocaciones han alcanzado valores record, lo que ha significado también un aumento en pasivos

Evolución de Activos (CLP millones)



Activos 2Q 2014 Var. efectivo y equivalentes a efectivo Var. colocaciones netas Var. otros activos Activos 2Q 2015

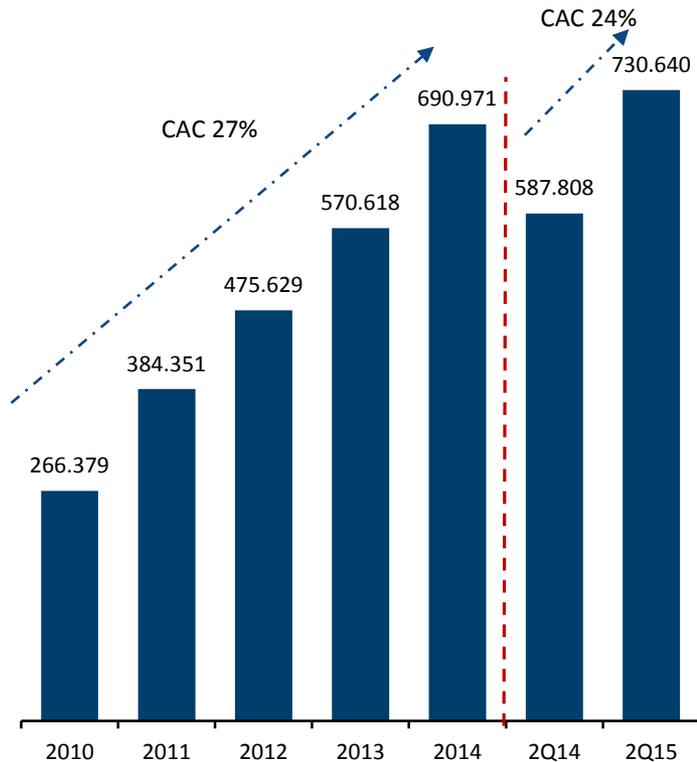
Evolución de Pasivos (CLP millones)



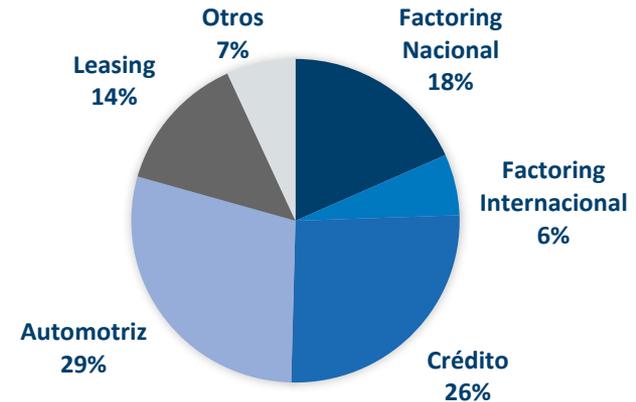
Pasivos 2Q 2014 Var. deuda financiera corto plazo Var. deuda financiera de largo plazo Var. otros pasivos Pasivos 2Q 2015

Mayor inversión en créditos no sólo ha aumentado las colocaciones sino también la diversificación de la cartera

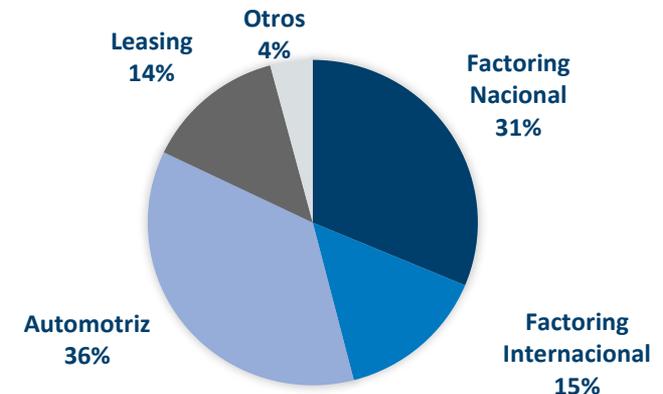
Evolución de las Colocaciones Netas (CLP millones)



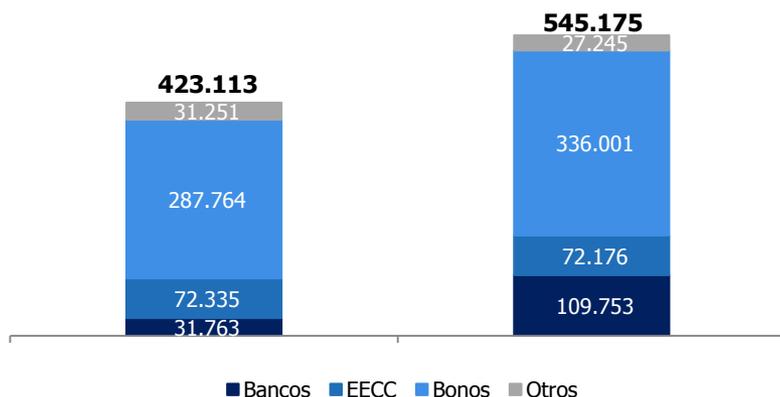
Colocaciones Netas por producto (2Q 2015)



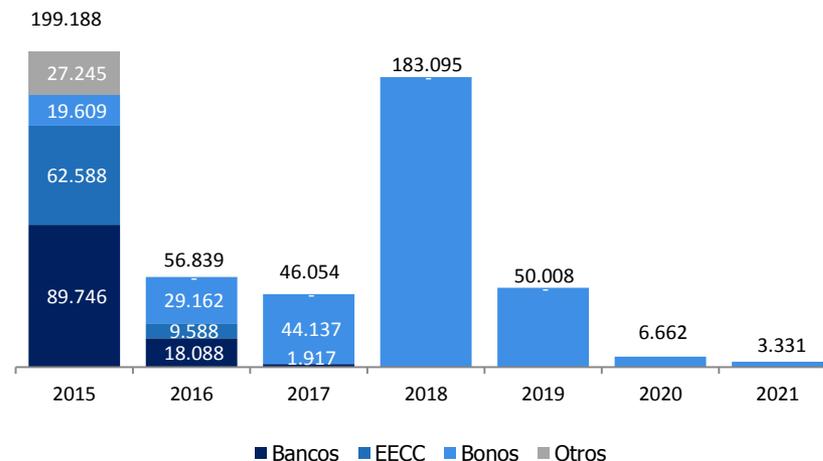
Colocaciones Netas por producto (2Q 2014)



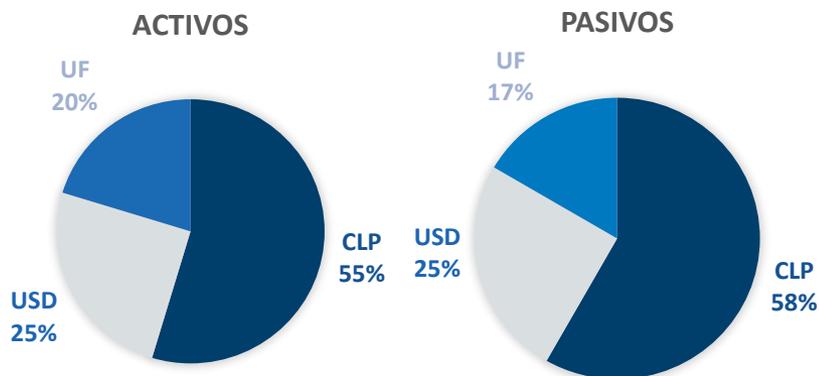
Evolución de las fuentes de financiamiento (CLP millones)



Perfil de deuda (CLP millones)



Calces de moneda (2Q 15)

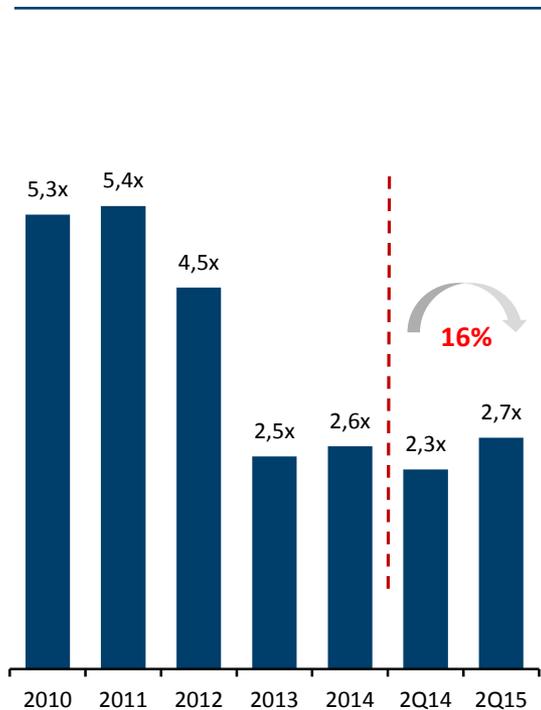


Duración Activos / Pasivos e Interés (2Q 15)

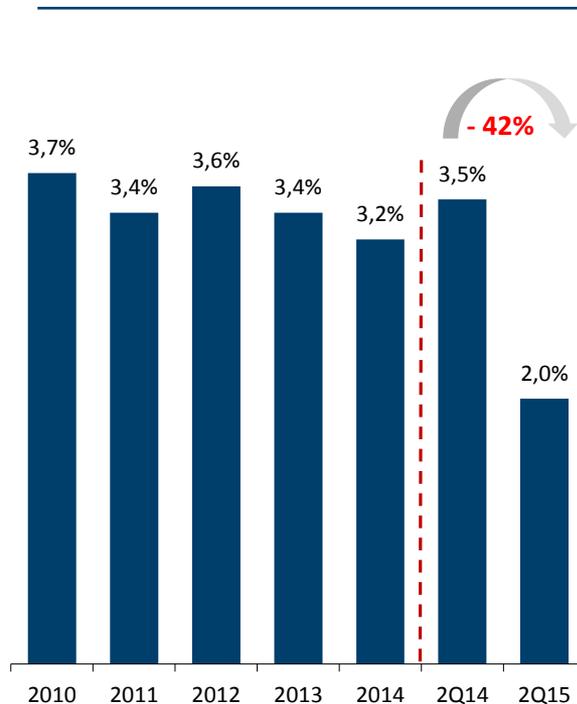
- Duración activos promedio 1,15 años
- Duración pasivos promedio 1,78 años
- Activos y pasivos con tasa de interés fija

Alta capitalización y crecimiento en créditos han impactado índices de rentabilidad y endeudamiento

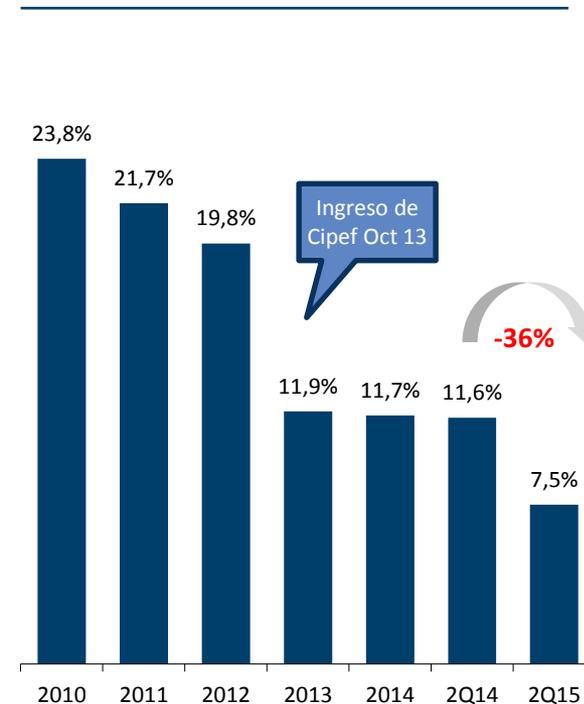
Leverage



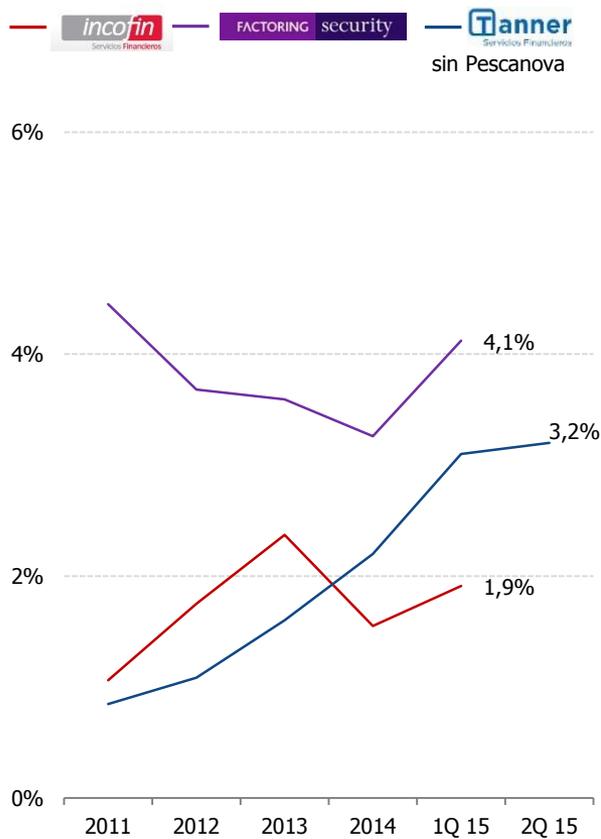
ROA



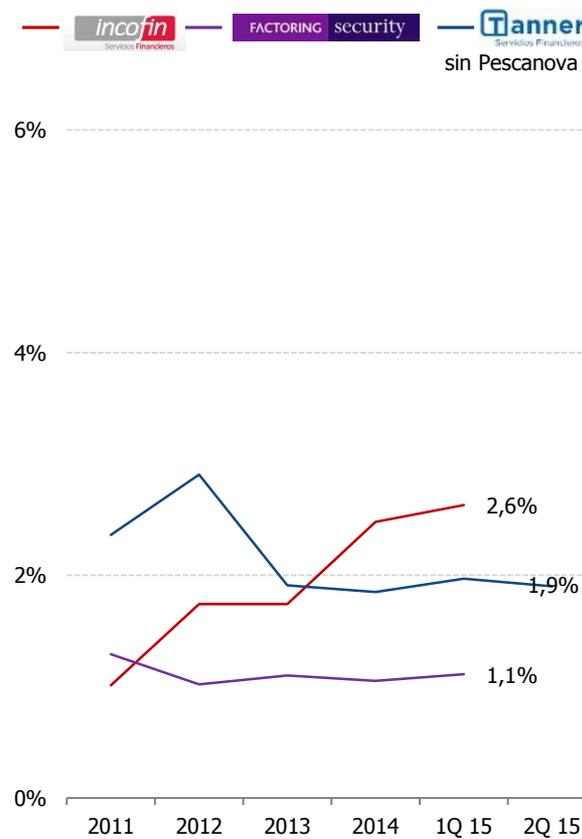
ROE



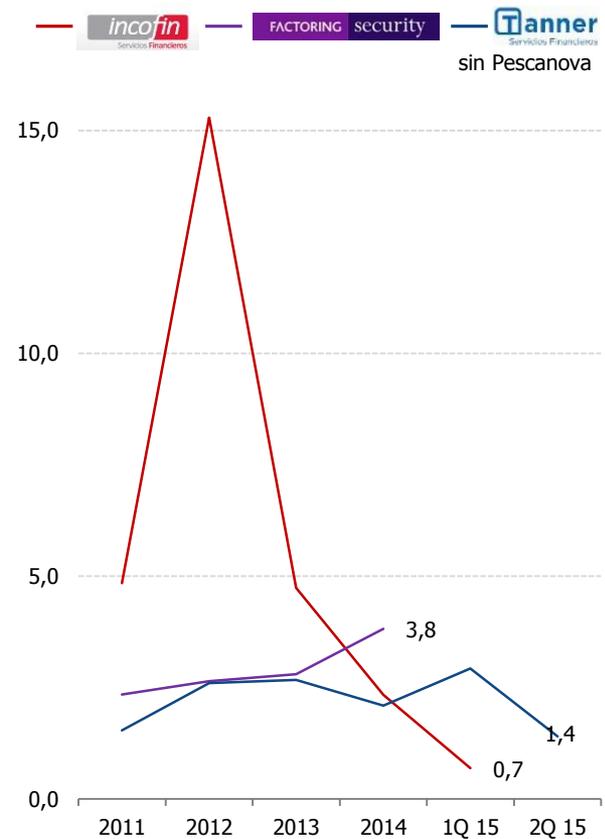
Morosidad¹



Gasto neto de cartera²



Cobertura de castigos (años)³



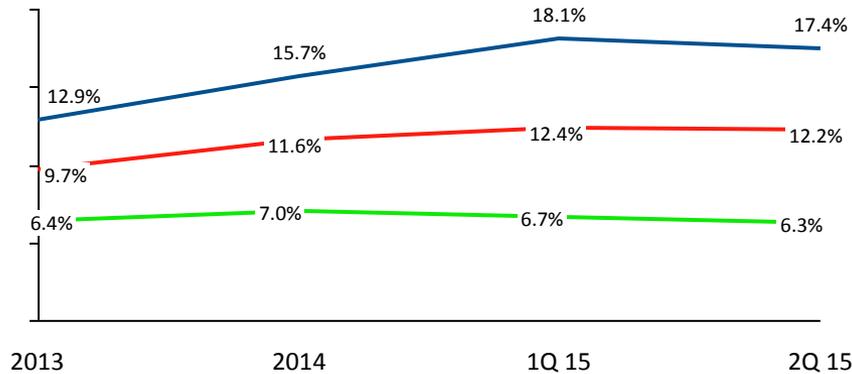
Fuentes: Tanner, Factoring Security, Incofin (EEFF publicados en SVS)

- (1) Mora > a 90 días / Colocaciones. Morosidad con Pescanova a junio 2015: 7.2%
- (2) Provisiones y castigos / Colocaciones. Gasto neto de cartera con Pescanova a junio 2015: 1.9%
- (3) Stock de Provisiones / Castigos netos. Cobertura de castigos con Pescanova a junio 2015: 2.0x

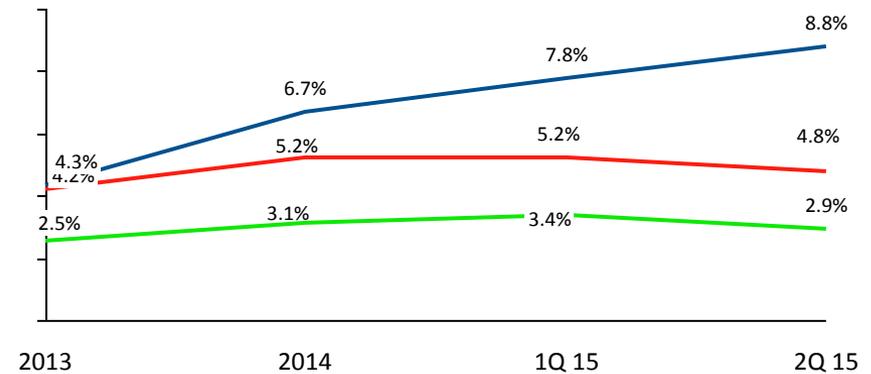
Mayor morosidad Automotriz ha llevado a tomar medidas que están teniendo impacto



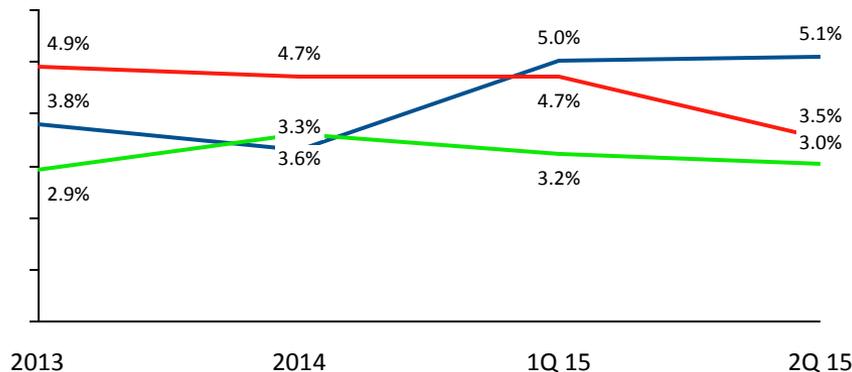
Morosidad sobre 30 días ¹



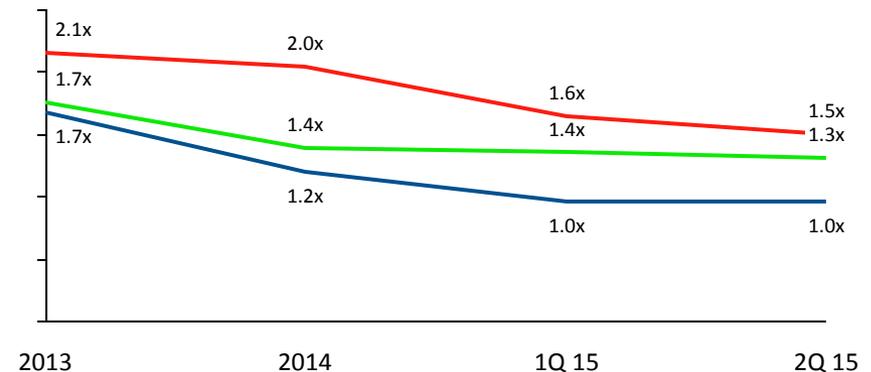
Morosidad sobre 90 días ²



Gasto neto de cartera ³



Cobertura de castigos (años) ⁴



Fuentes: Tanner, Gmac, Forum (EEFF publicados en SVS)

(1) Mora sobre 30 días Tanner: 16,1% y 14,4% para julio y agosto 2015 respectivamente.

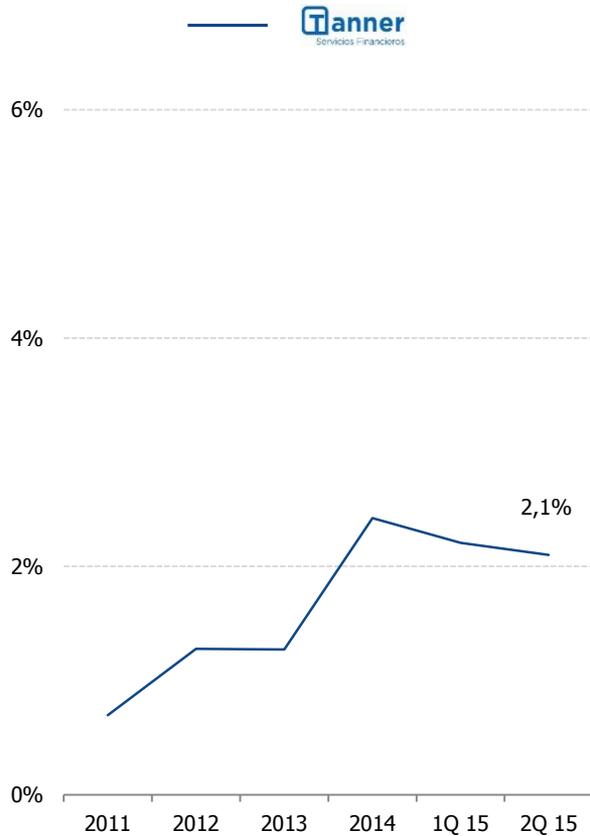
(2) Información de competidores no disponible a junio 2015. Mora sobre 90 días Tanner: 8,9% para julio y agosto

(3) Provisiones y castigos / Colocaciones

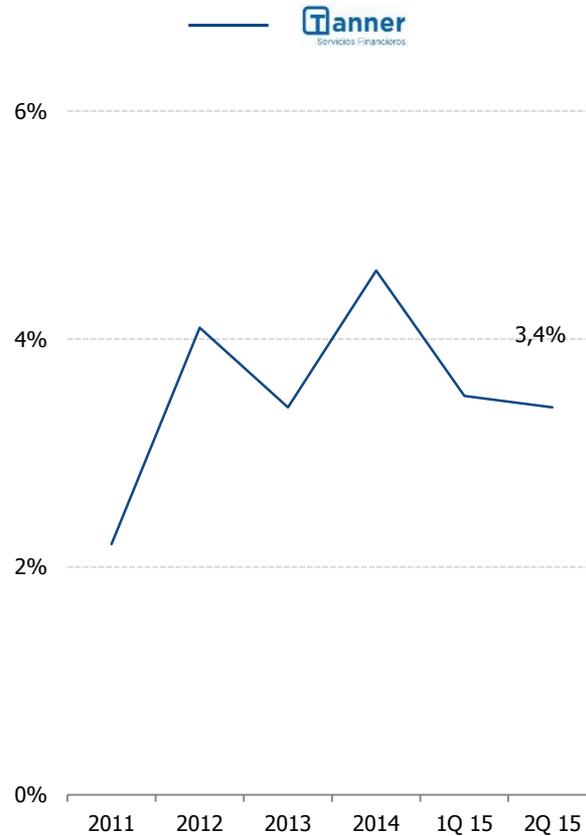
(4) Stock de Provisiones / Castigos netos

Cartera de Leasing no presenta signos de deterioro

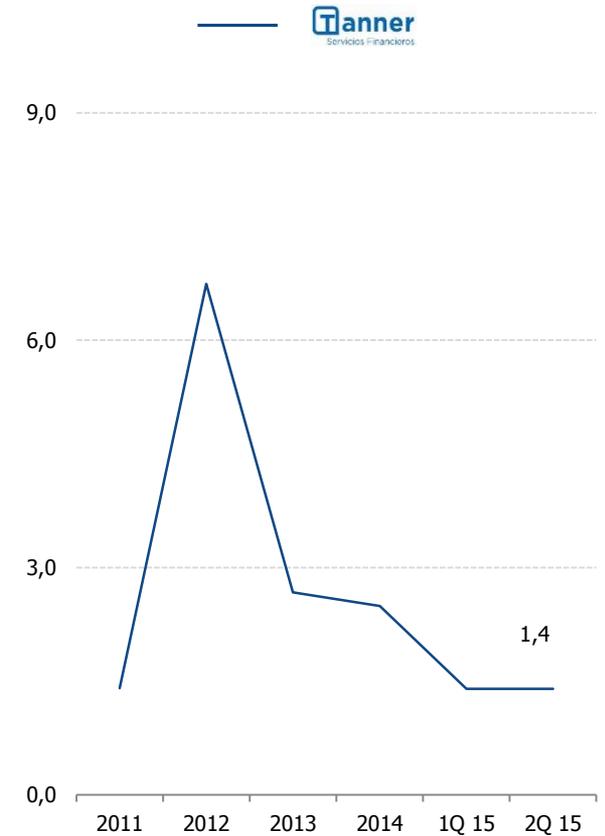
Morosidad¹



Gasto neto de cartera²



Cobertura de castigos (años)³



Fuente: Tanner

(1) Mora > a 90 días / Colocaciones

(2) Provisiones y castigos / Colocaciones

(3) Stock de Provisiones / Castigos netos