Tanner

Servicios Financieros

Presentación de Resultados
Tercer Trimestre 2015

Equipo hoy de Tanner

Ricardo Massu
Presidente

- Co-fundador de Tanner en 1993.
- Mas de 40 años de experiencia en la industria financiera en Chile y en el Reino Unido.
- Fue Vicepresidente y Director del Banco BHIF (BBVA Chile) por mas de 20 años.

Oscar Cerda
Gerente General

- Mas de 30 años de experiencia en la industria financiera.
- Se ha desempeñado como Gerente General y Gerente División en Banca PYME, Banca Empresas y Banca Personas en múltiples bancos como Corpbanca, Banco Ripley, HNS, Banco Santiago entre otros.

Antonio Turner
Gerente de Planificación

- Mas 11 en la industria de servicios financieros.
- Se ha desempeñado como consultor de estrategia para distintas instituciones financieras en Latinoamérica.

Jorge Oliva
Gerente de Tesorería

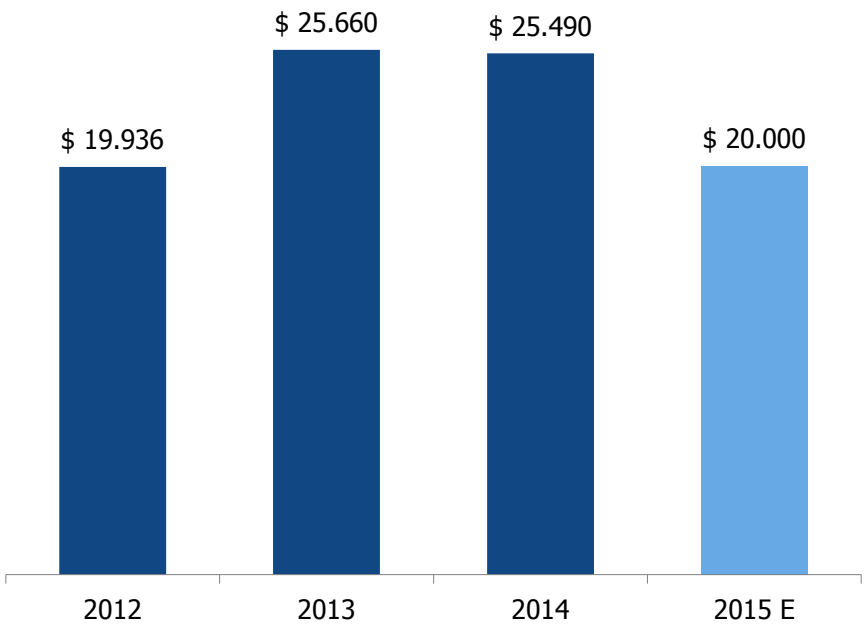
- Mas de 9 años de experiencia en la industria financiera.
- Se ha desempeñado como Portfolio Manager de renta fija en distintas instituciones financieras

Aspectos a destacar

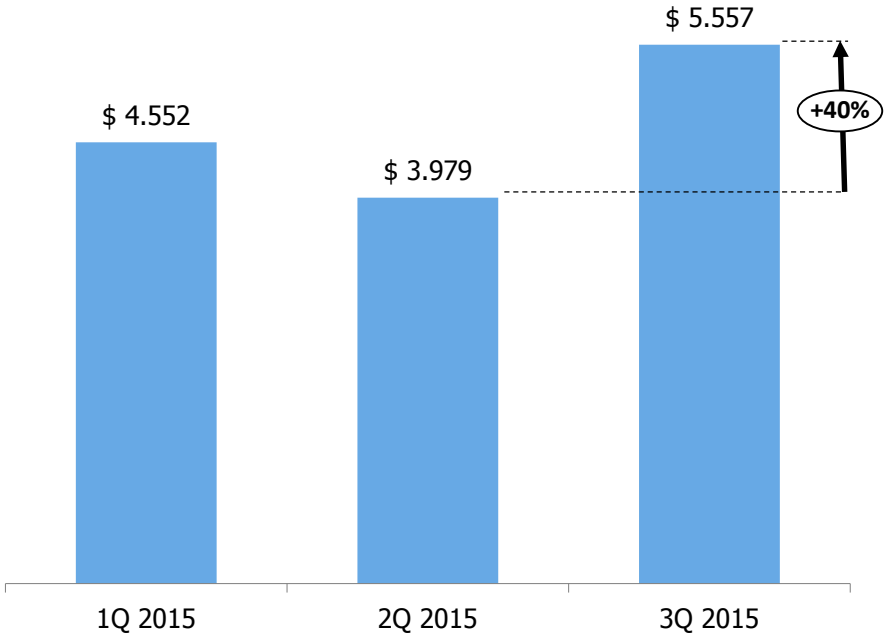
- La **Utilidad** después de impuestos tuvo un **importante alza del 40%** en relación al trimestre anterior, lo anterior nos pone más cerca de lo que veníamos creciendo en años anteriores a pesar de haber enfrentado bajas en las tasas máximas convencionales en nuestro negocio automotriz
- Tal como lo anunciábamos en nuestra última reunión, los **indicadores de riesgo** (mora sobre 90 días) **mejoran sustancialmente** durante el trimestre:
  - La cartera de Factoring mejoró considerablemente pasando desde 3,4% a 2,3%
  - En el negocio Automotriz cae nuestra mora sobre 90 días desde 8,8% a 8,5%. Importante destacar que la mora de 30 días, que es un buen predictor del indicador anterior, cae en mucho mayor medida desde 17,4% a 13,6%
  - La mora de leasing se mantiene en 8,5%
- A nivel de colocaciones,
  - Nuestra cartera de **factoring** recupera su ritmo de **crecimiento** esperado para fines de año logrando **un 10%** durante el trimestre
  - El negocio **automotriz se mantiene estable**, respondiendo a nuestra decisión de no crecer sustancialmente en este negocio para proteger el riesgo
  - La cartera de **leasing crece un 8%** concentrado en el negocio inmobiliario, nicho de mucho menor riesgo

La utilidad tuvo un alza del 40% en el último trimestre

Utilidad Neta (1) Tanner 2012 – 2015 (CLP millones)



Detalle Utilidad Neta trimestral 2015 (CLP millones)



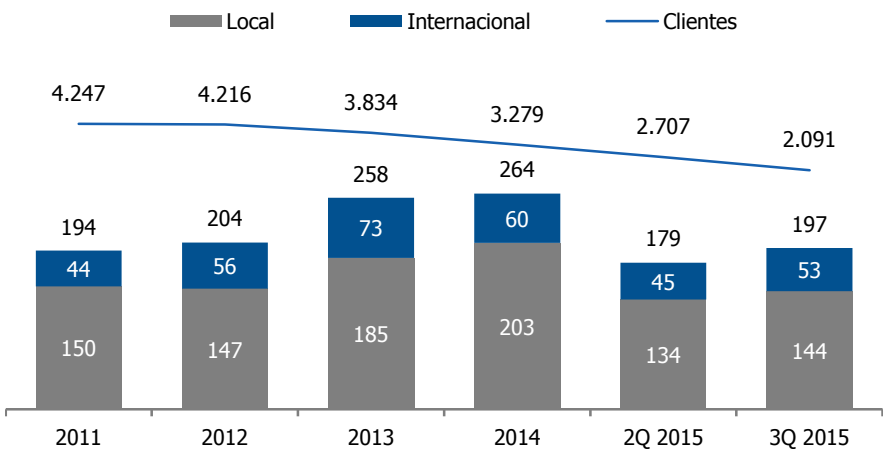
Fuente: Tanner

1) Utilidad Neta considera la ganancia de las participaciones controladoras y no controladoras, después de impuestos para cada periodo, . Año 2015 proyectado.

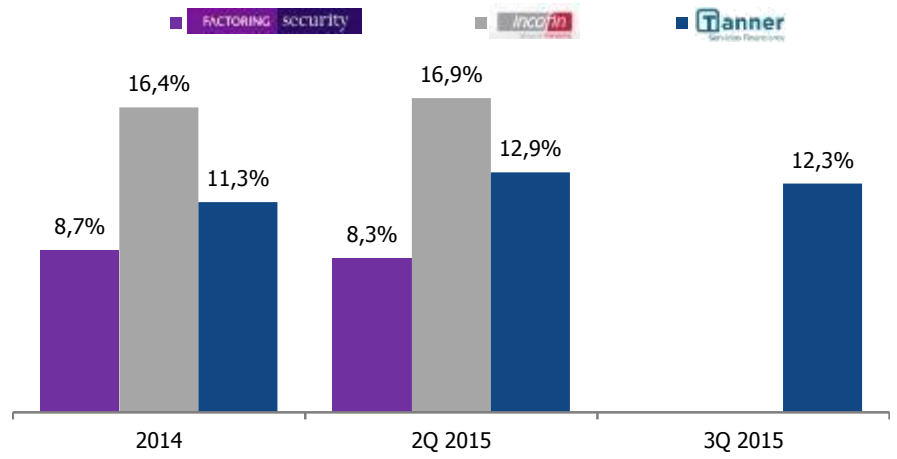
Factoring recupera su ritmo de crecimiento logrando un 10% durante el último trimestre

Tanner Servicios Financieros

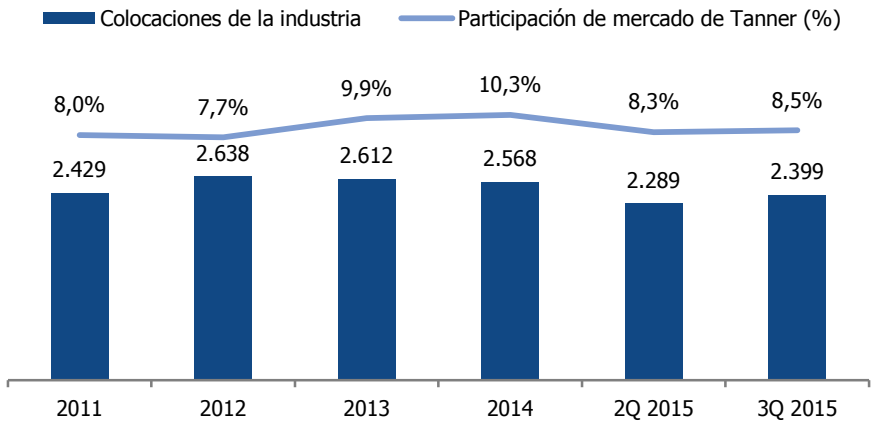
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner (1)



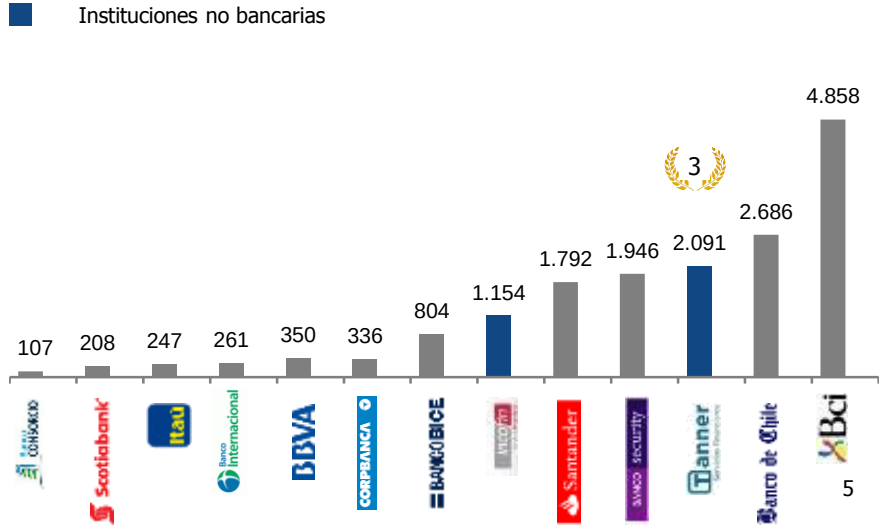
Margen operacional sobre colocaciones promedio (%) (2)



Colocaciones del mercado (CLP MM.) y participación de Tanner (3)



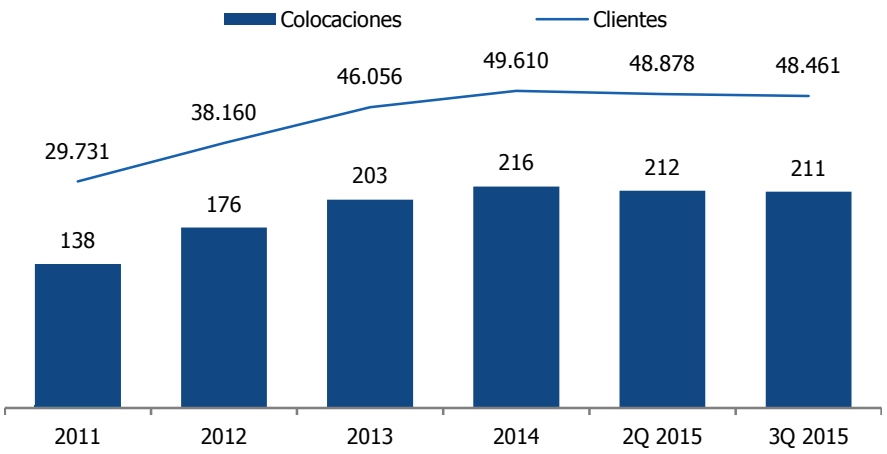
Clientes 3Q 2015 por actor (#)



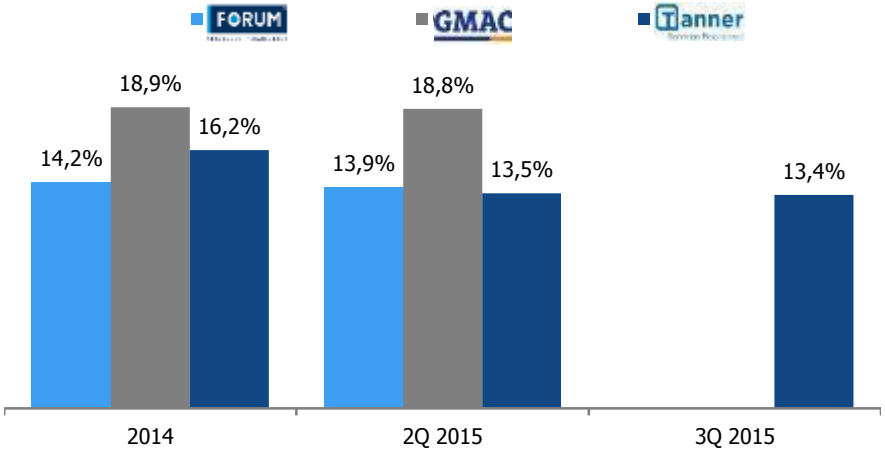
Fuente: Tanner, ACHEF
(1) Colocaciones son netas de provisiones
(2) Margen bruto (margen operacional + gasto en provisiones) /Colocaciones brutas promedio
(3) En base a colocaciones brutas

El negocio automotriz se mantiene estable a pesar de caída en ventas de autos nuevos

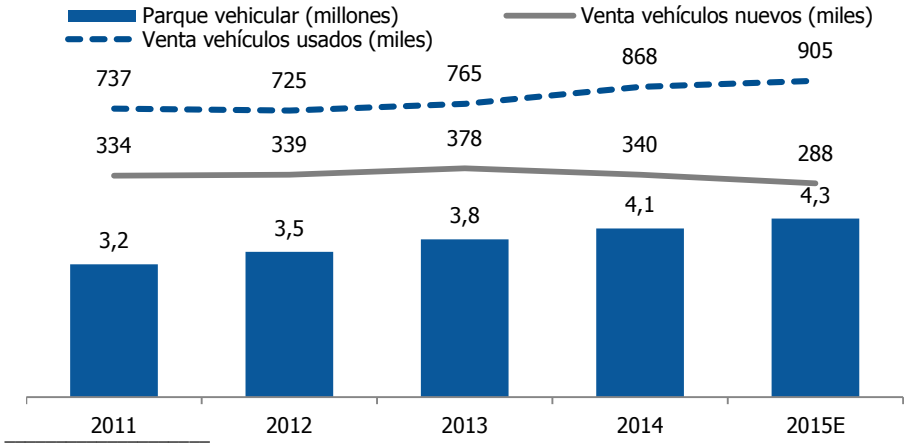
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner (1)



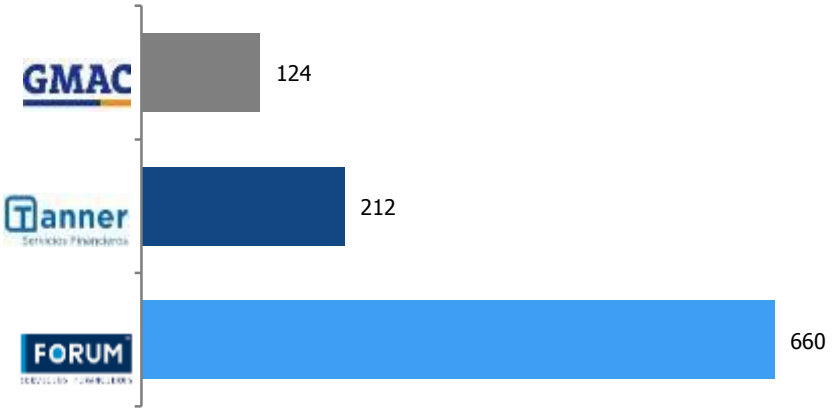
Margen operacional sobre colocaciones promedio (%) (2)



Vehículos vendidos y parque vehicular en Chile (3)



Colocaciones netas por actor 2Q 2015 (CLP miles de millones) (4)

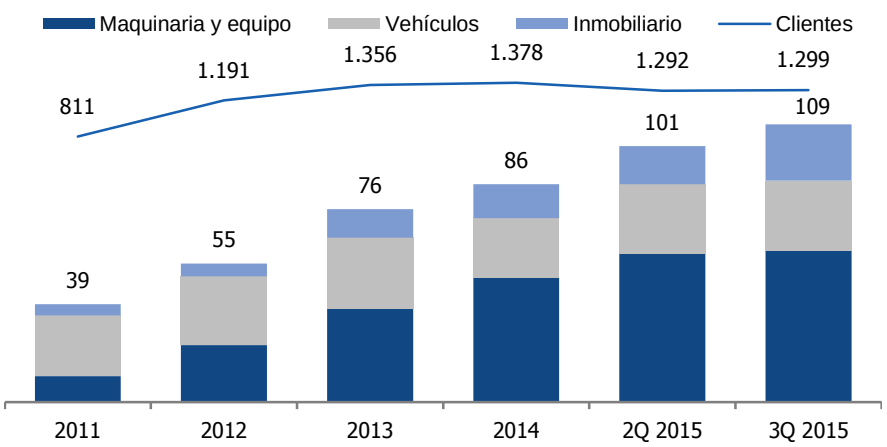


Fuente: Tanner, Anac, EEFF SVS

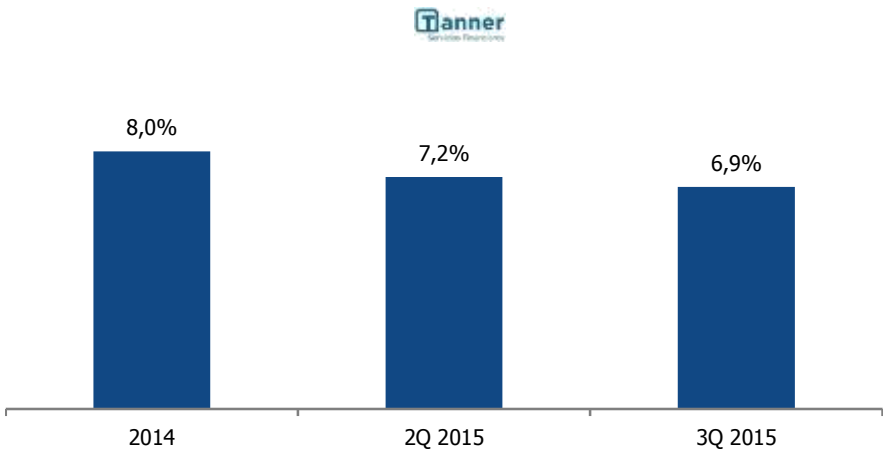
(1) Colocaciones netas de provisiones
(2) Margen bruto / Colocaciones brutas promedio
(3) Parque vehicular 2015 proyectado
(4) No se encuentra disponible la información de los competidores a Septiembre 2015

Leasing crece un 8% concentrado en el negocio inmobiliario, nicho de menor riesgo

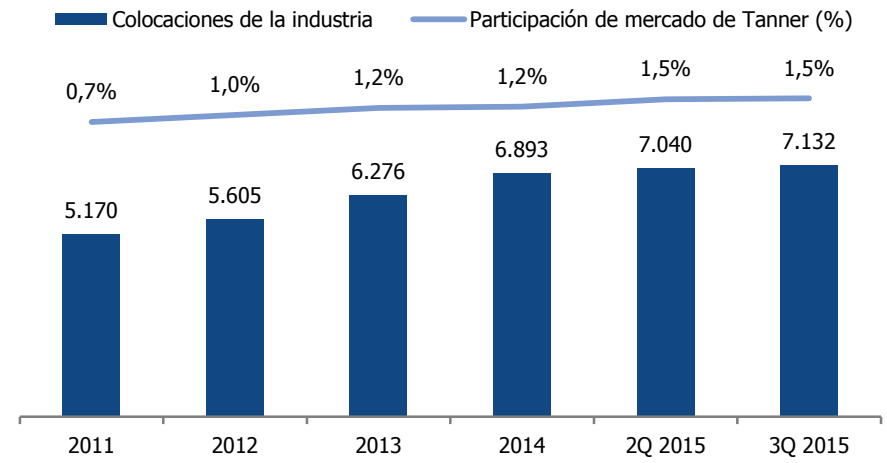
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner (1)



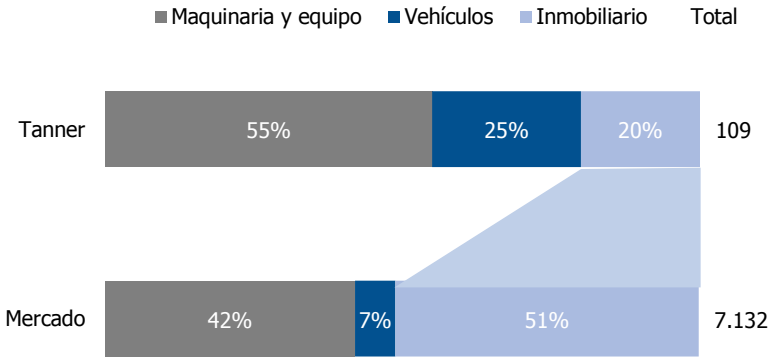
Margen operacional sobre colocaciones promedio de Tanner (%) (2)



Colocaciones del mercado (CLP MM.) y participación de Tanner (3)



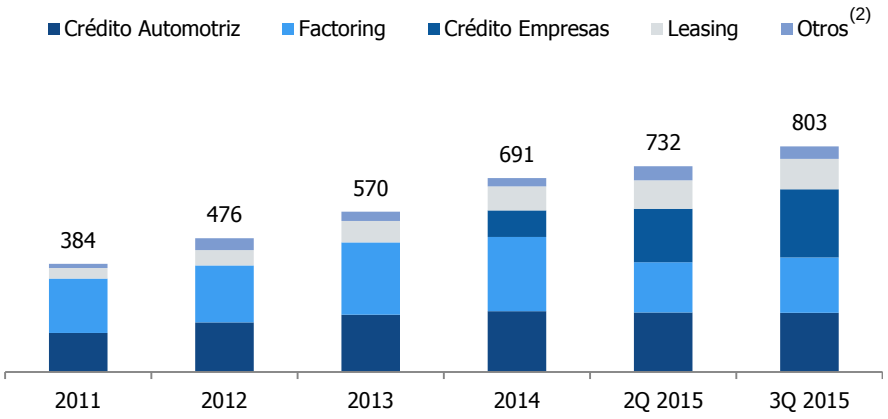
Mix de productos a 3Q 2015 (CLP miles de millones)



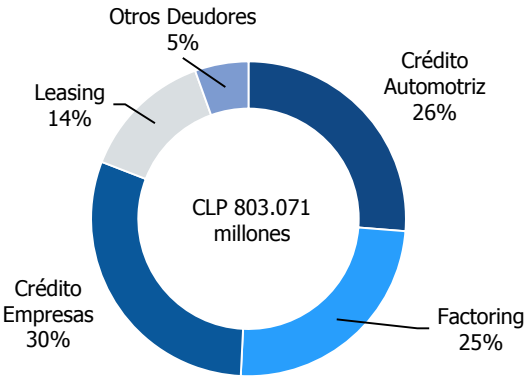
Fuente: Tanner, ACHEL
(1) Colocaciones netas de provisiones
(2) Margen bruto / Colocaciones brutas promedio
(3) En base a colocaciones brutas

Riesgo diversificado en diferentes productos e industrias

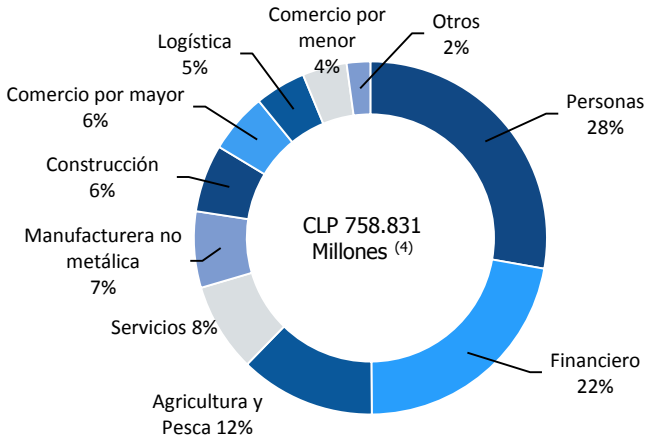
Colocaciones de Tanner (CLP miles de millones) (1)



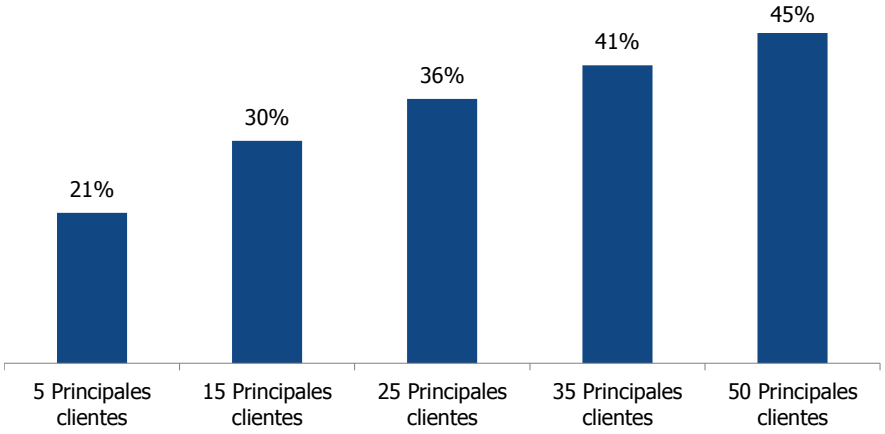
Diversificación por segmento de negocio (3Q 2015)



Diversificación por segmentos (3Q 2015)



Concentración por clientes de la cartera total (3Q 2015) (3)



Fuente: Tanner

(1) Colocaciones netas de provisiones.

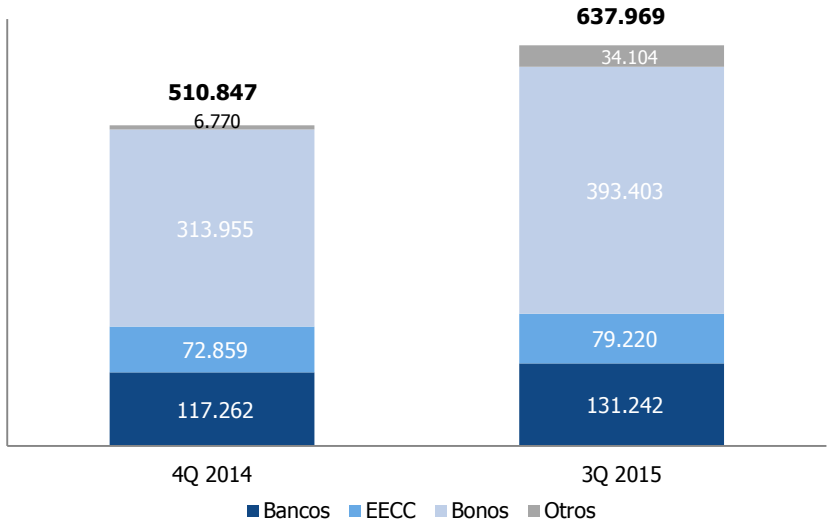
(2) Otros deudores equivalen a actividades de intermediación de la Corredora de Bolsa de Valores, la Corredora de Bolsa de Productos y la Corredora de Seguros

(3) Incluye factoring, leasing, créditos y automotriz

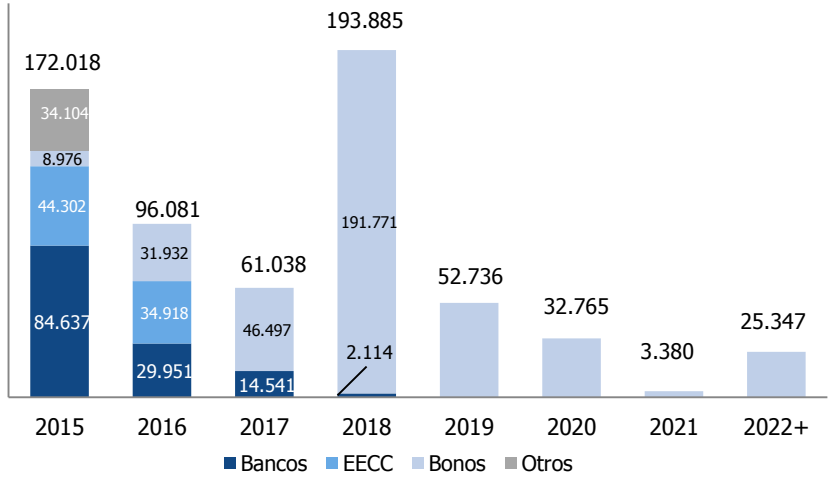
(4) No incluye Otros Deudores

Seguimos presentando una sana diversificación de financiamiento

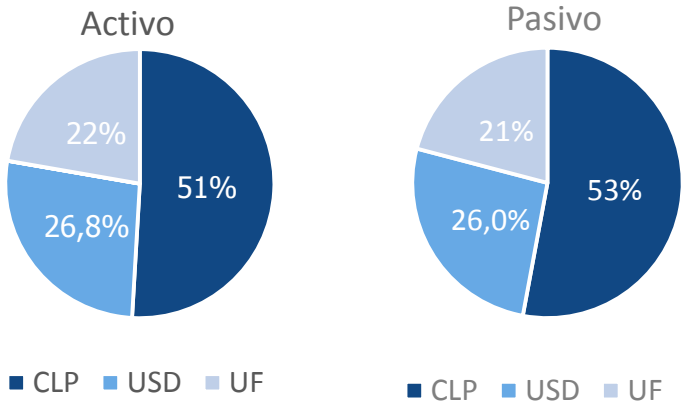
Evolución de las fuentes de financiamiento (CLP millones)



Perfil de deuda (CLP millones)



Calces de moneda (3Q 15)



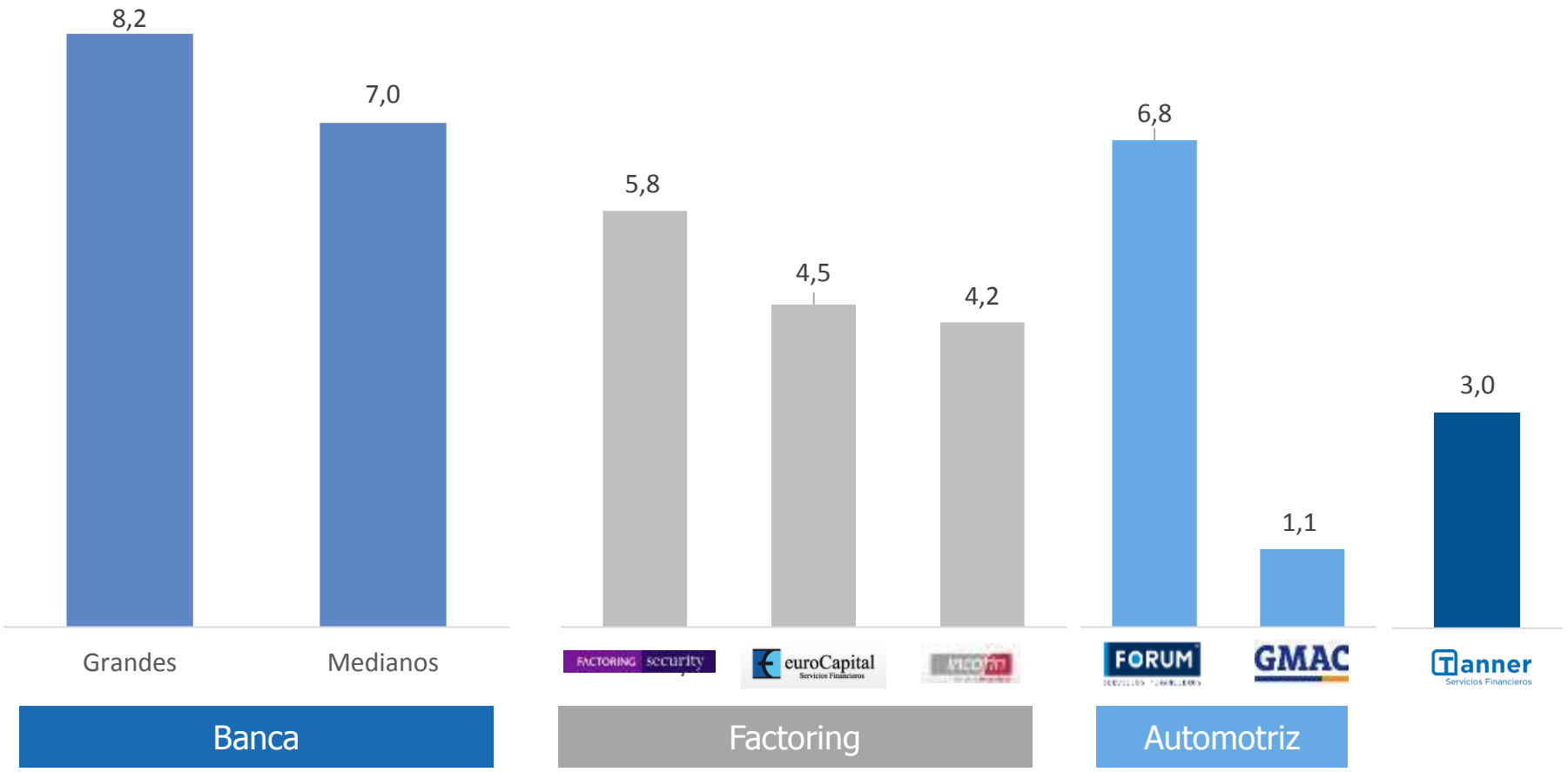
Duración Activos / Pasivos e Interés (3Q 15)

- Duración activos promedio 1.15 años
- Duración pasivos promedio 2.15 años
- Activos y pasivos con tasa de interés fija

Fuente: Tanner
Nota: Fuentes de financiamiento consideran pasivos financieros corrientes y no corrientes

Tanner tiene un apalancamiento menor que sus principales competidores

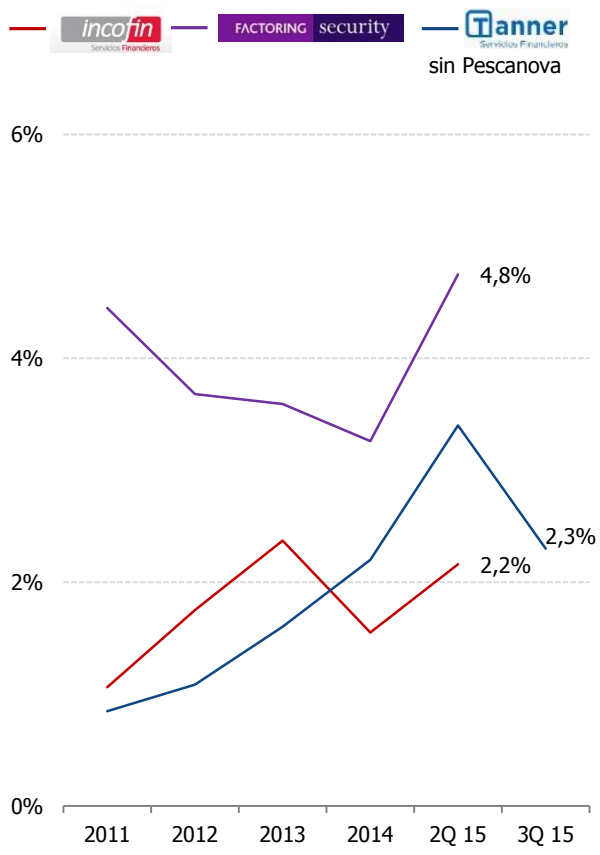
Apalancamiento (Pasivos totales / Patrimonio)
en diferentes industrias en las que Tanner está presente



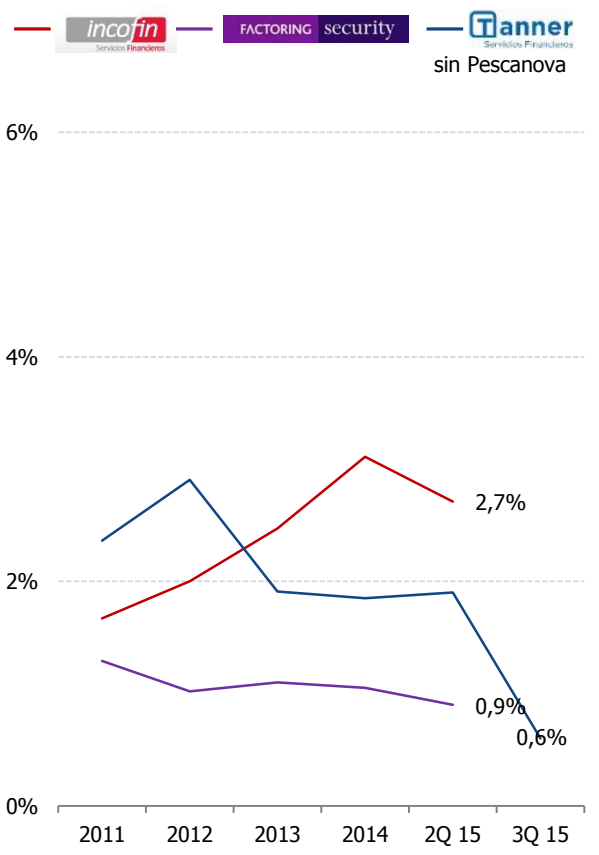
Fuente: SBIF y Estados Financieros de cada empresa
Nota: Cifras a Junio 2015, excepto Tanner que es a Septiembre 2015
Bancos grandes: Santander, Chile y Bancoestado / Bancos medianos: BCI, Corpbanca, BBVA, Scotiabank e Itaú

Importante caída en el riesgo factoring refuerza el esfuerzo de la compañía en este aspecto

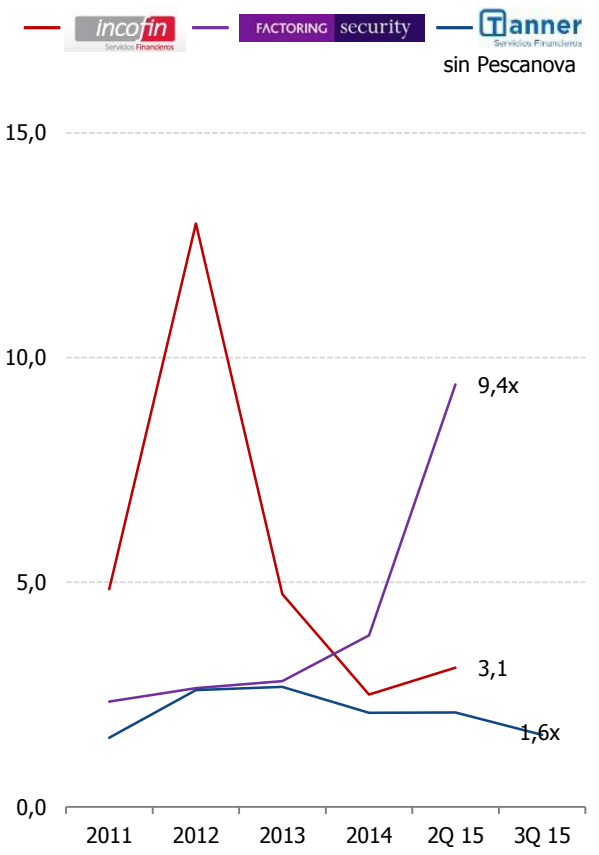
Morosidad[1]



Gasto neto de cartera[2]



Cobertura de castigos (años)[3]



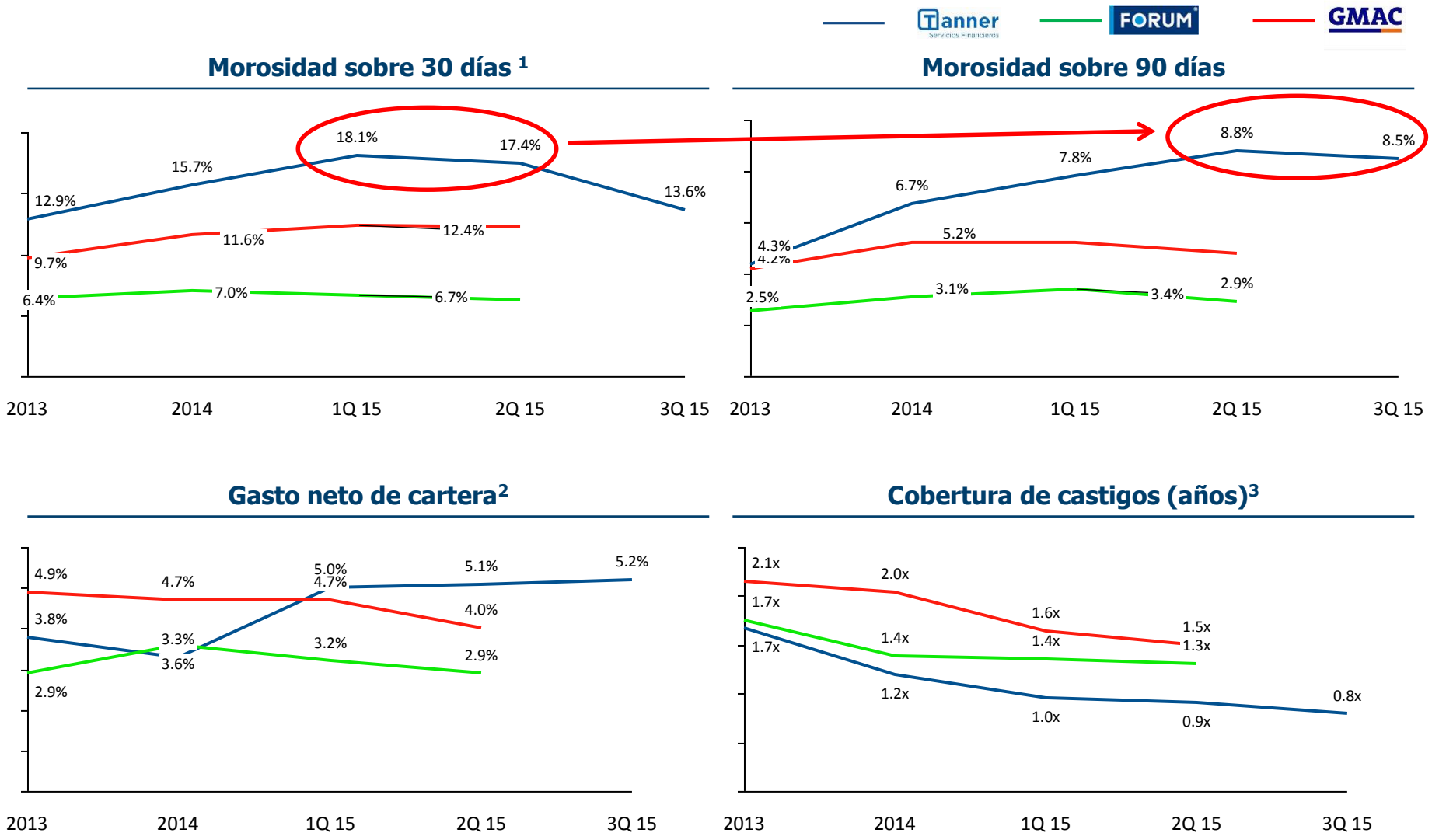
Fuentes: Tanner, Factoring Security, Incofin (EEFF publicados en SVS)

(1) Mora > a 90 días / Colocaciones Brutas. Morosidad con Pescanova a septiembre 2015: 5,9%

(2) Provisiones y castigos / Colocaciones promedio brutas. Gasto neto de cartera con Pescanova a septiembre 2015: 1.1%

(3) Stock de Provisiones / Castigos netos del periodo.

Caída en las moras tempranas auguran mejoras importantes en el default Automotriz



Fuentes: Tanner, Gmac, Forum (EEFF publicados en SVS)

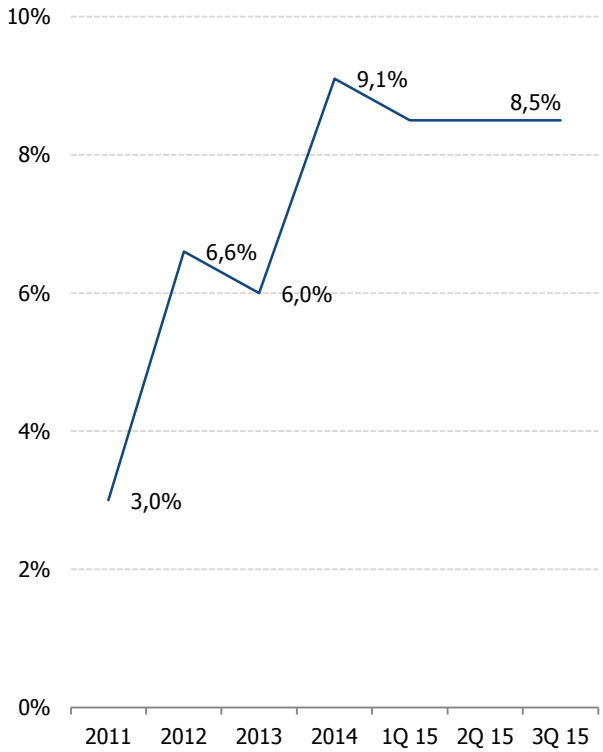
(1) Mora sobre 30 días/ colocaciones brutas

(2) Provisiones y castigos / Colocaciones brutas promedio

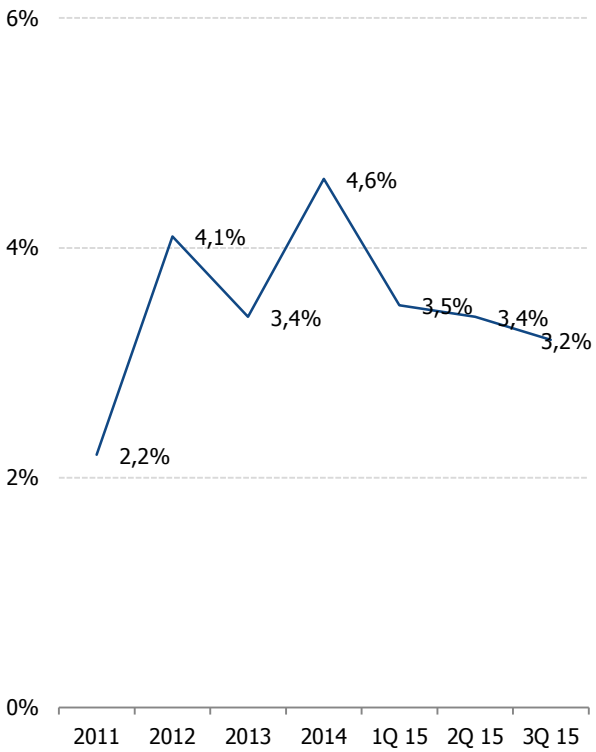
(3) Stock de Provisiones / Castigos netos

La morosidad en el negocio del Leasing se mantiene estable

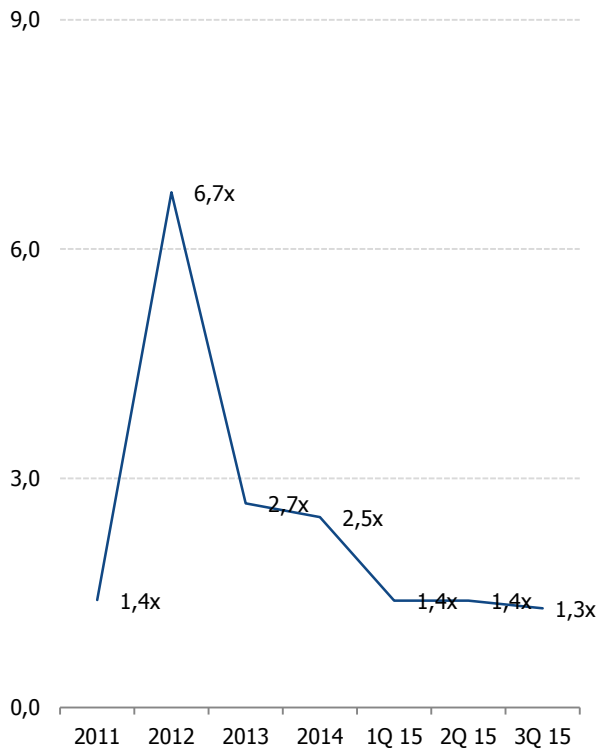
Morosidad[1]



Gasto neto de cartera[2]



Cobertura de castigos (años)[3]



Fuente: Tanner

(1) Mora > a 90 días en base a saldo insoluto / Colocaciones brutas

(2) Provisiones y castigos / Colocaciones brutas promedio

(3) Stock de Provisiones / Castigos netos

Tanner

Servicios Financieros

Presentación de Resultados
Tercer Trimestre 2015