



Tanner

Servicios Financieros

Presentación de Resultados 2015

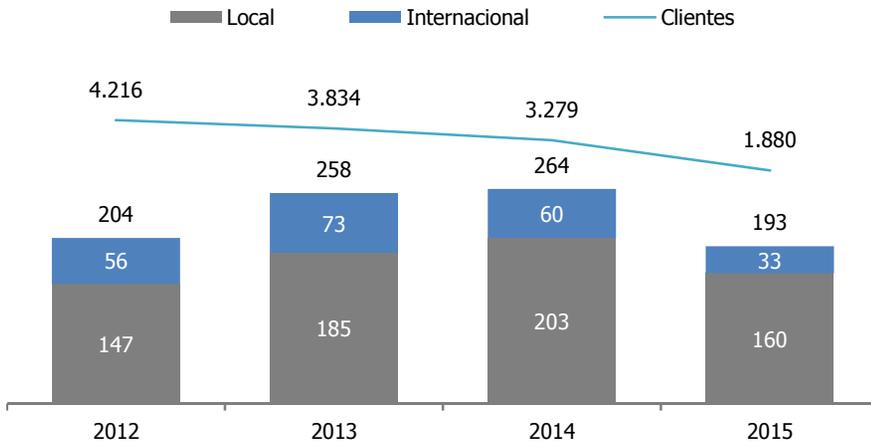


Aspectos a destacar

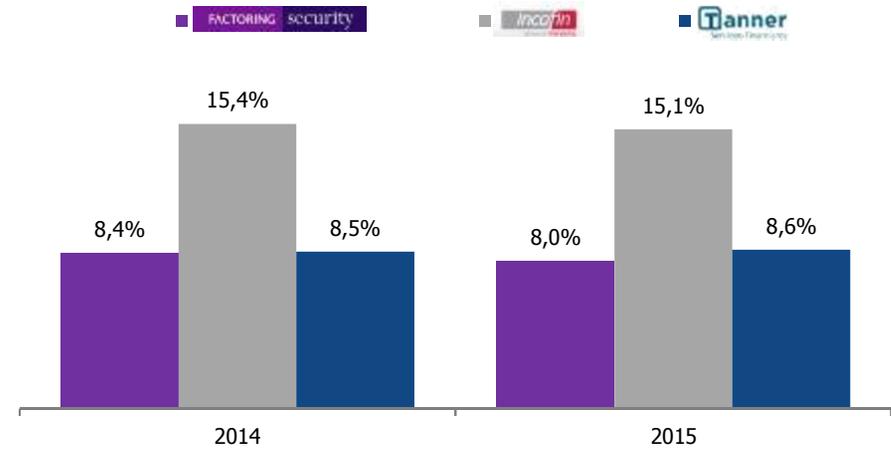
- A diciembre las colocaciones netas fueron de MM\$ 792.357, un aumento de 15,7% desde diciembre 2014
- La utilidad después de impuestos cayó un 22,1% respecto a diciembre 2014, principalmente por efectos no recurrentes:
 - Indemnizaciones adicionales a un año tradicional por MM\$ 1.348
 - Cambios en las políticas contables que generaron gastos adicionales por MM\$ 1.781
 - Cambio en las políticas de castigo en el negocio automotriz que generaron gastos por MM\$ 950
 - Utilidad por venta del edificio corporativo por MM\$ 3.818
 - La compañía tuvo pérdidas para la filial Corredora de Bolsa por MM \$1.953
- A nivel de riesgo, considerando el índice de mora sobre 90 días:
 - Leasing presentó una mejora considerable, pasando de 9,1% en diciembre de 2014 a 8,2% en 2015
 - El negocio automotriz se mantuvo estable (la mora pasó de 6,7% a 6,9%), pero bajó considerablemente al comparar con septiembre de 2015 (8,5%)
 - En factoring el indicador se deteriora pasando de 5,6% a 6,3% principalmente por la baja en la cartera de colocaciones y la mantención en mora del stock de Pescanova, caso que aun no termina de resolverse
 - Para créditos se mantiene bajo, pasando de 0% a 0,6%. Esto es normal para una cartera nueva en proceso de maduración

Tanner mantiene una posición de liderazgo en la industria del factoring

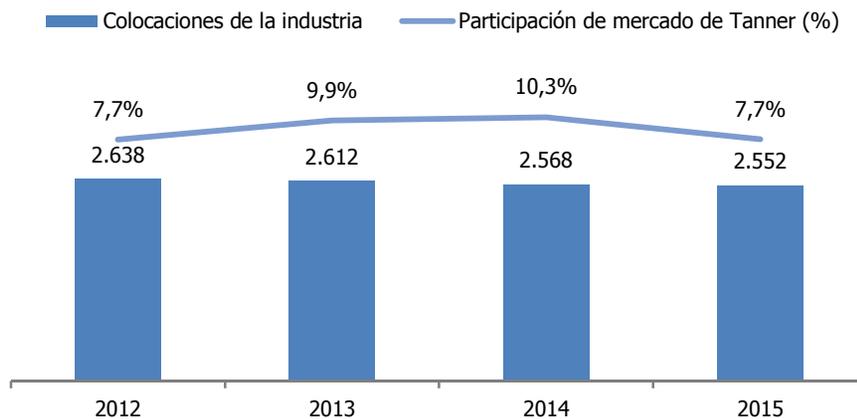
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner (1)



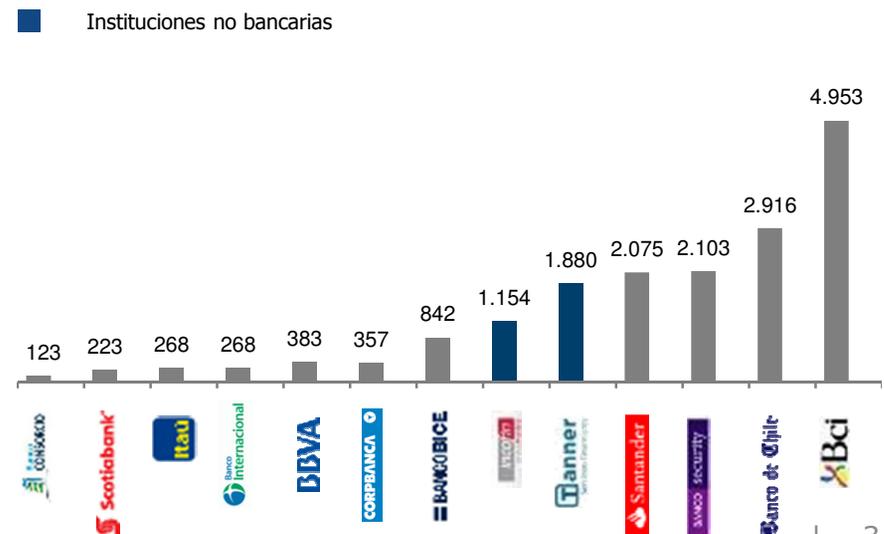
Margen bruto sobre colocaciones promedio (%) (2)



Colocaciones del mercado (CLP MM) y participación de Tanner (3)



Clientes 2015 por actor (#)

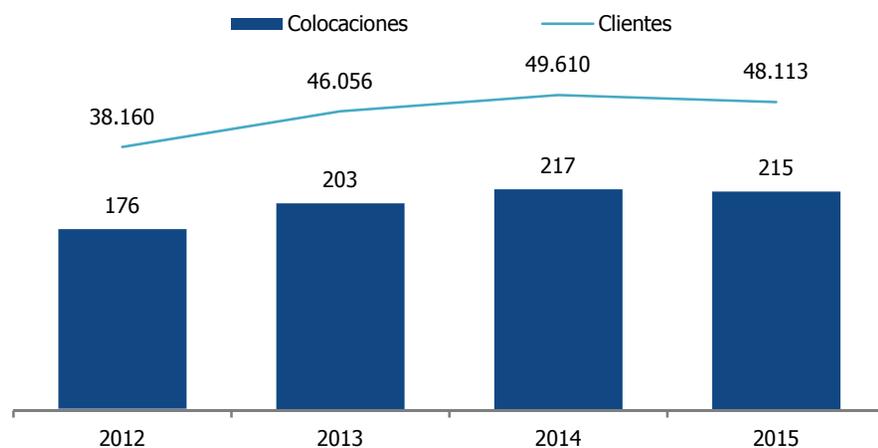


Fuente: Tanner, ACHEF

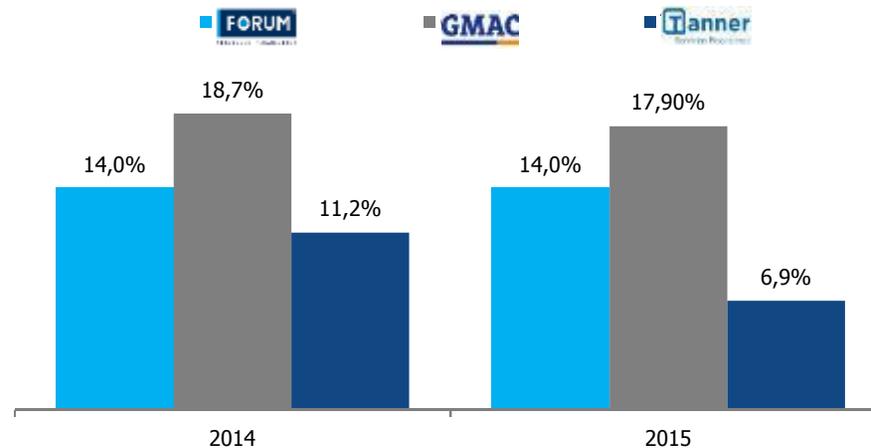
- (1) Colocaciones son netas de provisiones
- (2) Margen bruto / Colocaciones brutas promedio. Información de 2015 es a septiembre para Factoring Security e Incofin
- (3) En base a colocaciones brutas

El negocio automotriz se mantiene estable a pesar de caída en ventas de autos nuevos

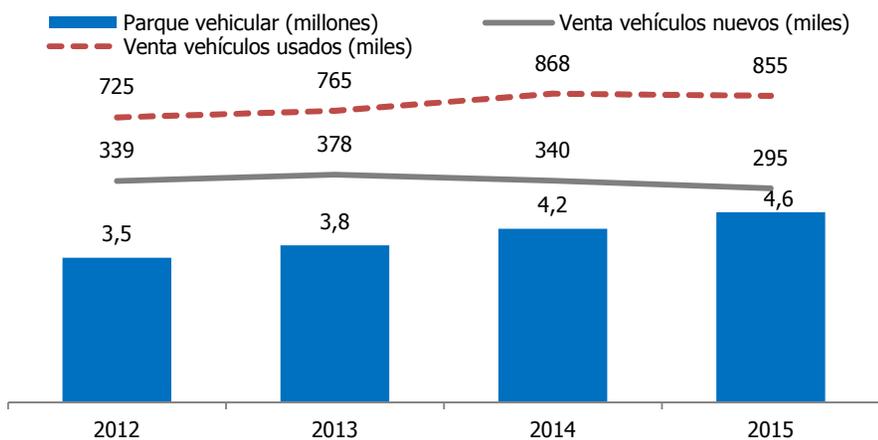
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner (1)



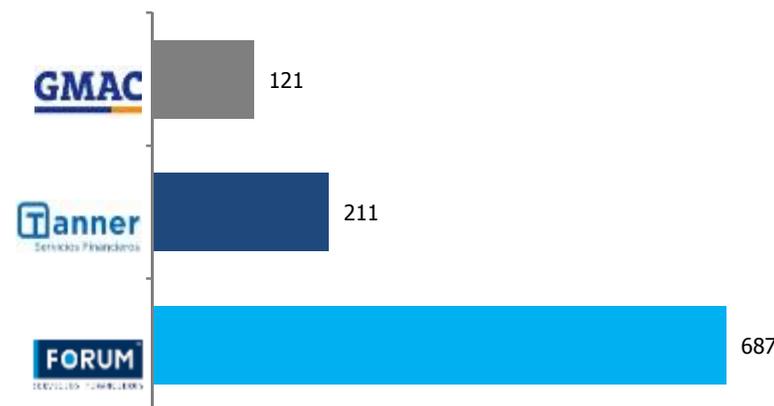
Margen operacional sobre colocaciones promedio (%) (2)



Vehículos vendidos y parque vehicular en Chile



Colocaciones netas por actor 3Q 2015 (CLP miles de millones) (3)



Fuente: Tanner, Anac, CAVEM, EEFF SVS

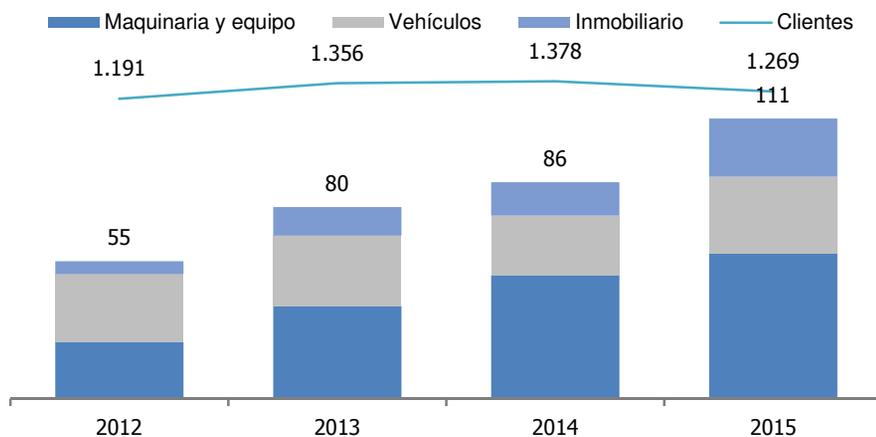
(1) Colocaciones netas de provisiones

(2) Margen bruto / Colocaciones brutas promedio. Información de 2015 es a septiembre para Forum y GMAC

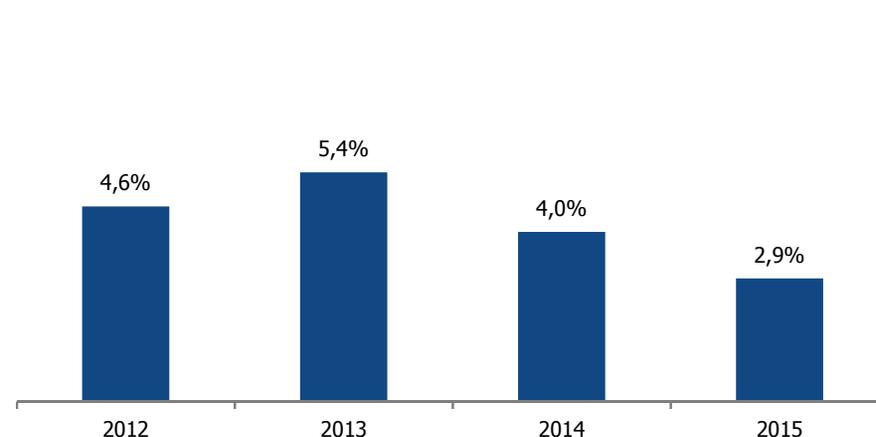
(3) No se encuentra disponible la información de los competidores a Diciembre 2015

Leasing crece un 29%, concentrado principalmente en el negocio inmobiliario, nicho de menor riesgo

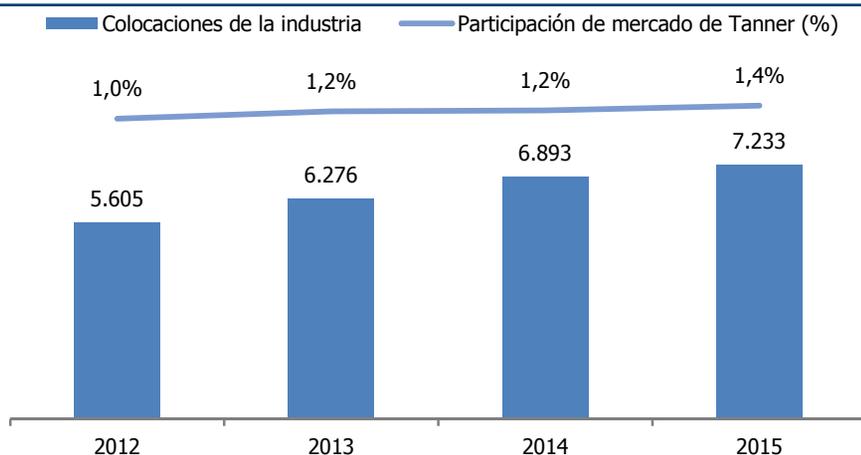
Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner (1)



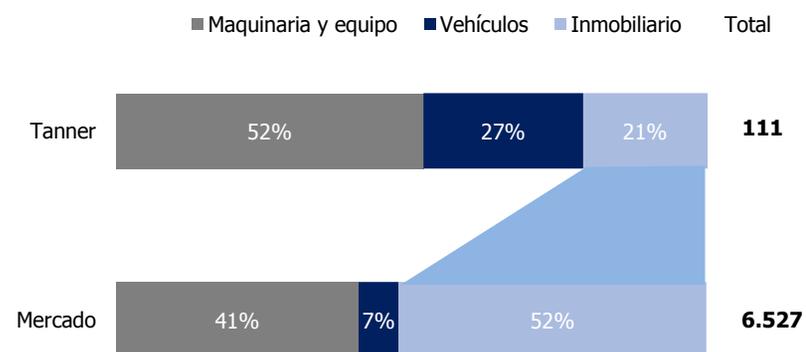
Margen bruto sobre colocaciones promedio de Tanner (%) (2)



Colocaciones del mercado (CLP millones) y participación de Tanner (3)



Mix de productos 2015 (CLP miles de millones)

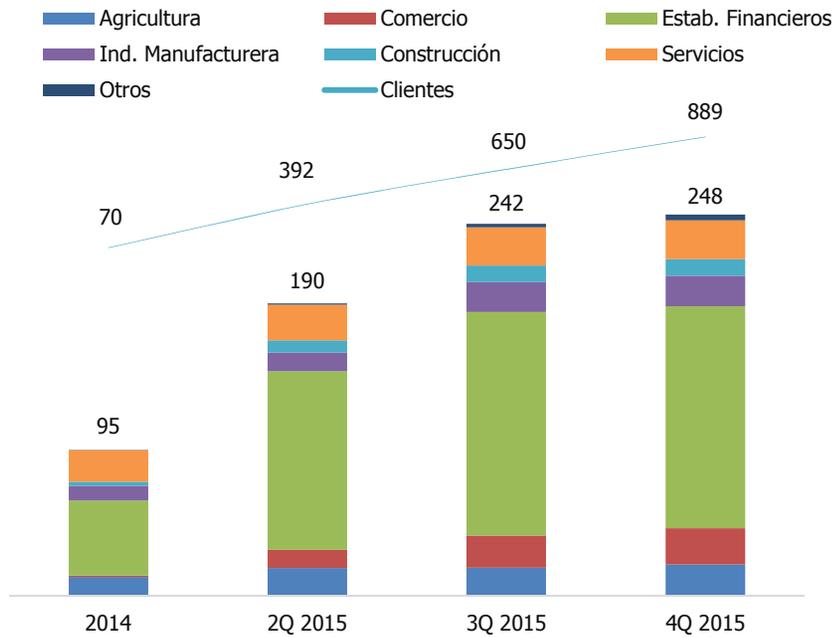


Fuente: Tanner, ACHEL

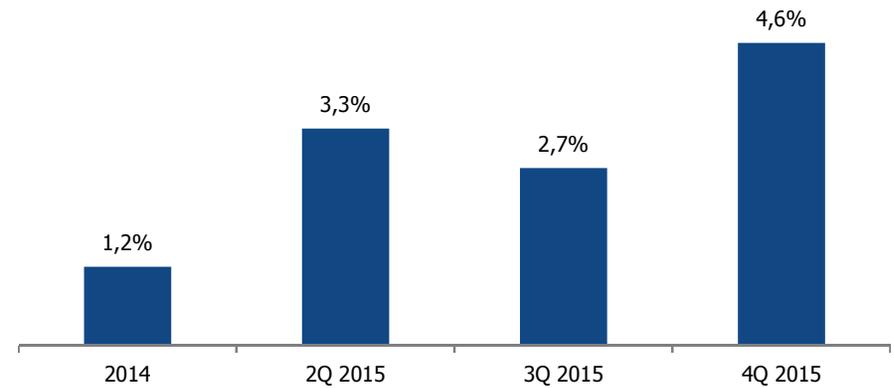
- (1) Colocaciones netas de provisiones
- (2) Margen bruto / Colocaciones brutas promedio
- (3) En base a colocaciones brutas

Aumento de colocaciones de créditos en un 162%

Colocaciones (CLP miles de millones) y clientes (#) de Tanner ⁽¹⁾



Margen bruto sobre colocaciones promedio de Tanner (%) ⁽²⁾



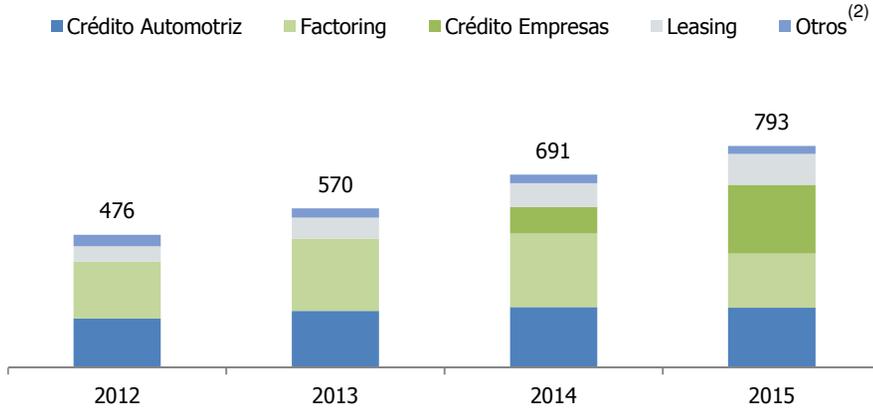
Fuente: Tanner

(1) Colocaciones netas de provisiones

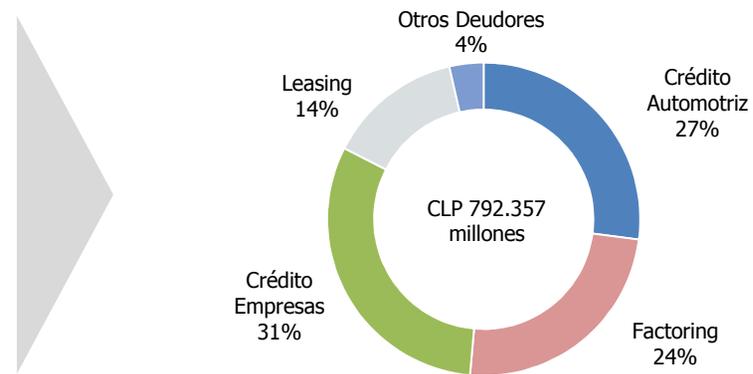
(2) Margen bruto / Colocaciones brutas promedio

Riesgo diversificado en diferentes productos e industrias

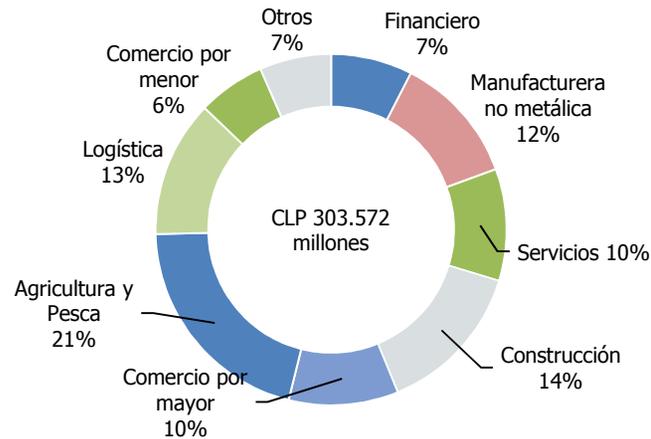
Colocaciones de Tanner (CLP miles de millones) ⁽¹⁾



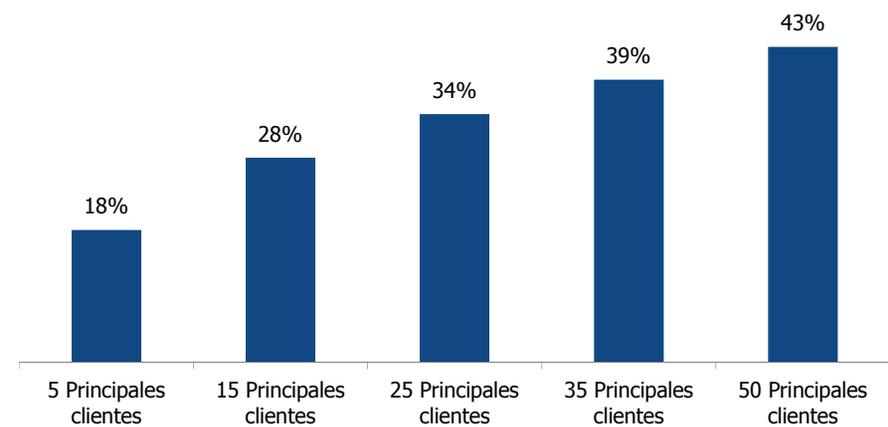
Diversificación por segmento de negocio (4Q 2015)



Diversificación segmentos para Factoring y Leasing (4Q 2015)



Concentración por clientes de la cartera total (4Q 2015) ⁽³⁾



Fuente: Tanner

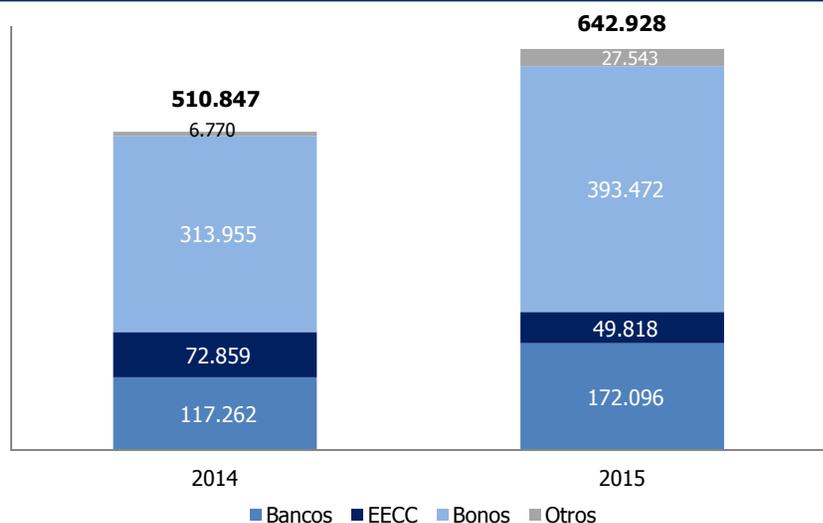
(1) Colocaciones netas de provisiones

(2) Otros deudores equivalen a actividades de intermediación de la Corredora de Bolsa de Valores, la Corredora de Bolsa de Productos y la Corredora de Seguros

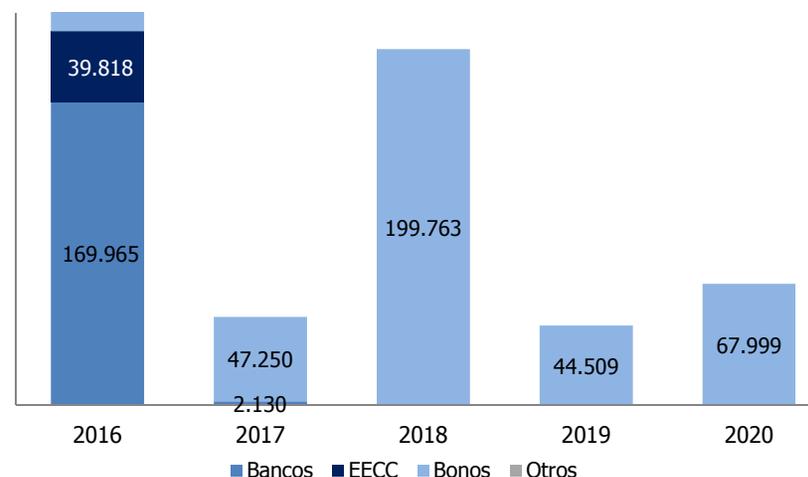
(3) Incluye factoring, leasing, créditos y automotriz

Seguimos presentando una sana diversificación de financiamiento

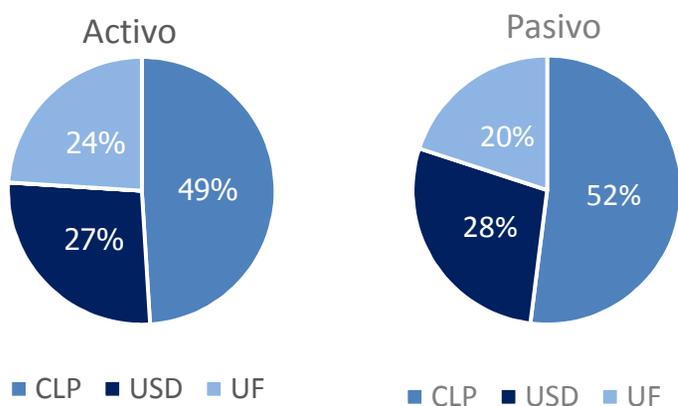
Evolución de las fuentes de financiamiento (CLP millones)



Perfil de deuda (CLP millones)



Calces de moneda (4Q 15)

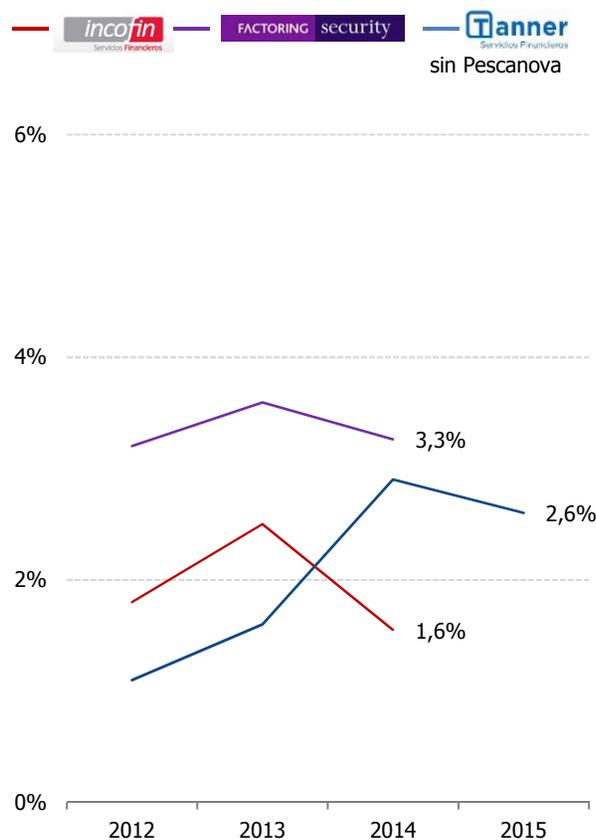


Duración Activos / Pasivos e Interés (4Q 15)

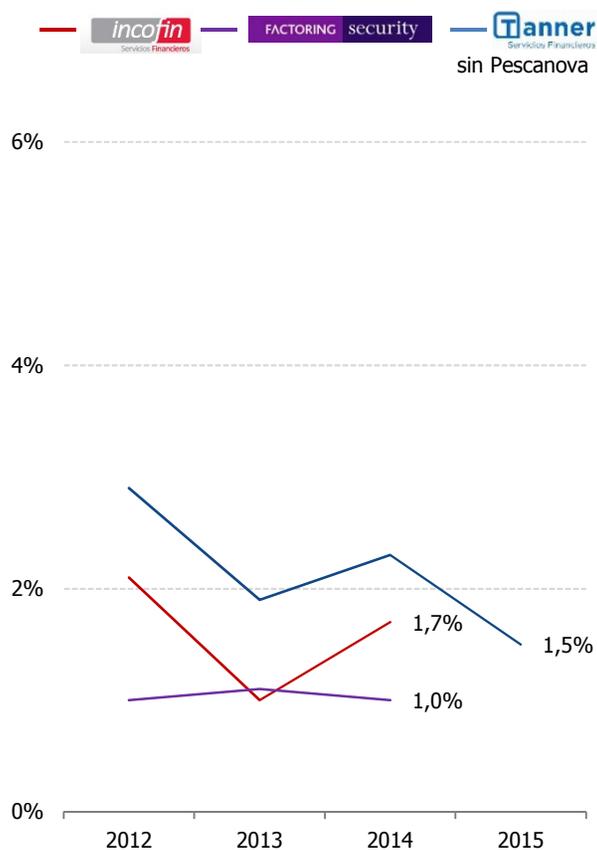
- Duración activos promedio 1.14 años
- Duración pasivos promedio 1.99 años
- Activos y pasivos con tasa de interés fija

Aislando el efecto de Pescanova, la mora baja para factoring

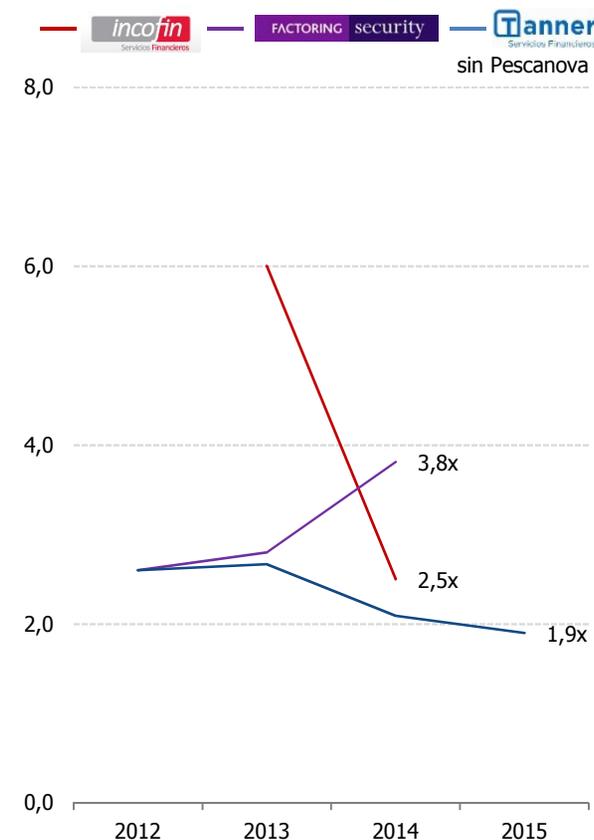
Morosidad¹



Gasto neto de cartera²



Cobertura de castigos (años)³



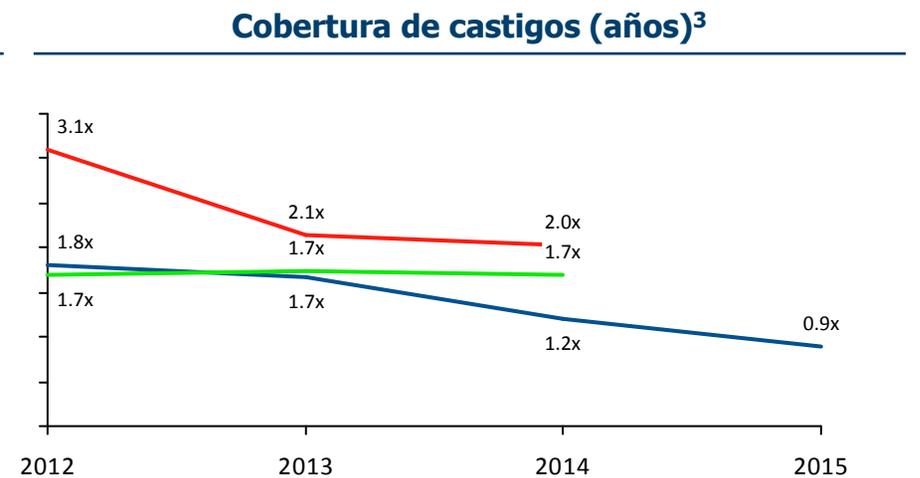
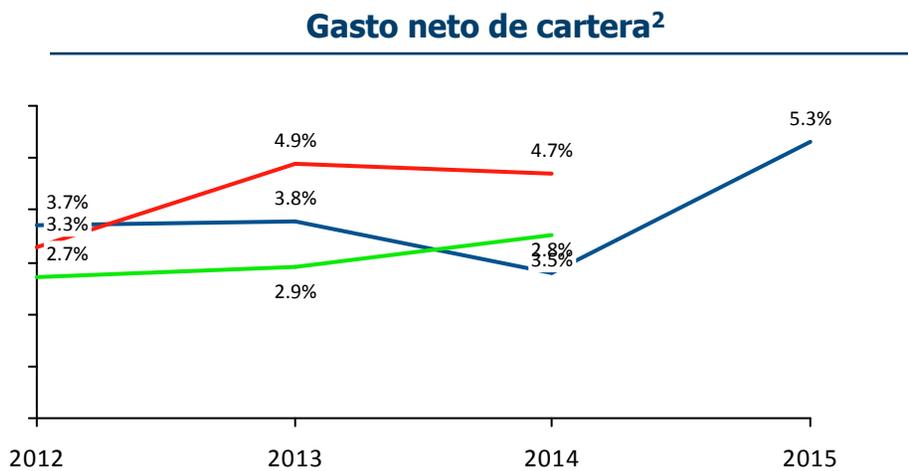
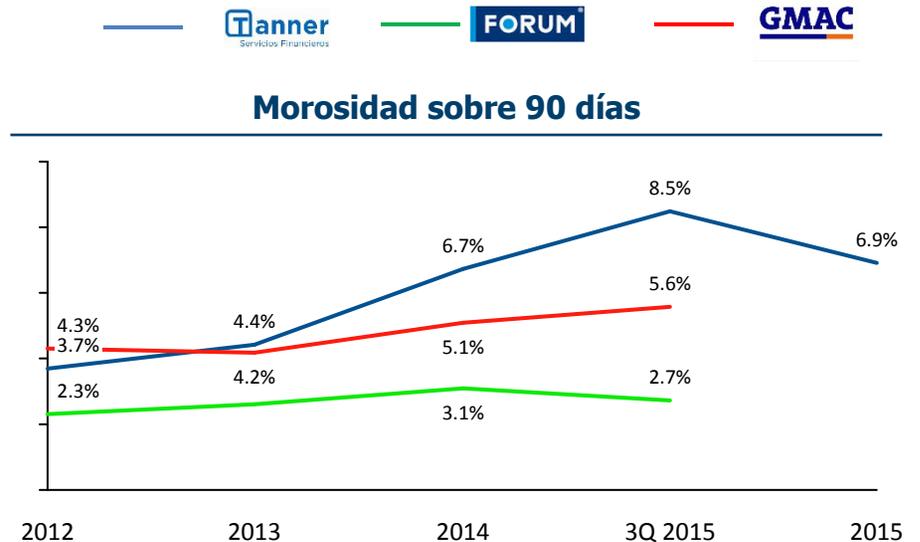
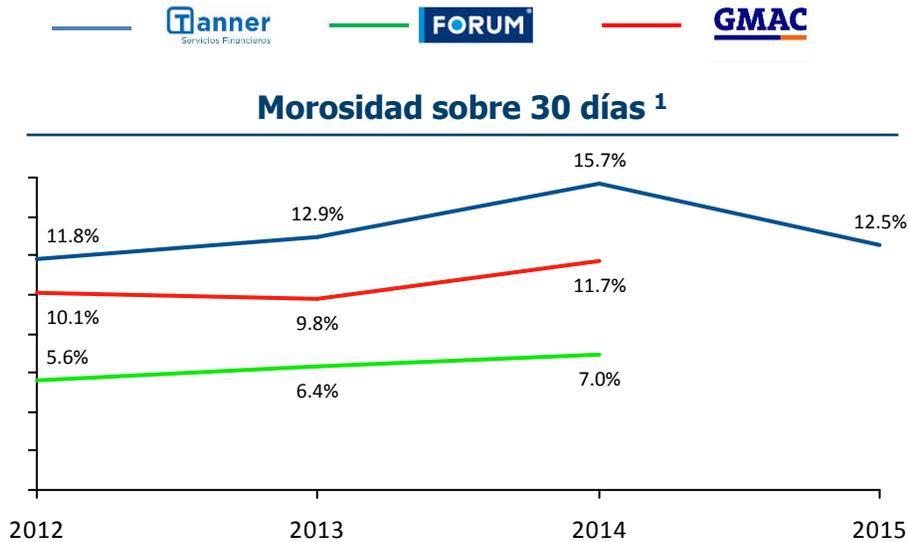
Fuentes: Tanner, Factoring Security, Incofin (EEFF publicados en SVS)

(1) Mora > a 90 días / Colocaciones Brutas

(2) Provisiones y castigos / Colocaciones promedio brutas

(3) Stock de Provisiones / Castigos netos del periodo.

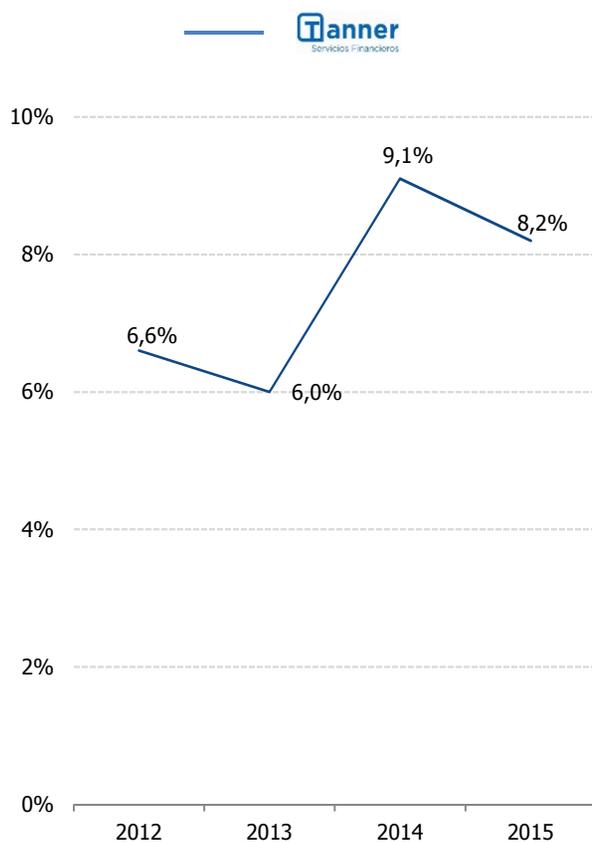
Aún cuando ha aumentado la mora desde 2014, vemos una baja considerable comparando con septiembre



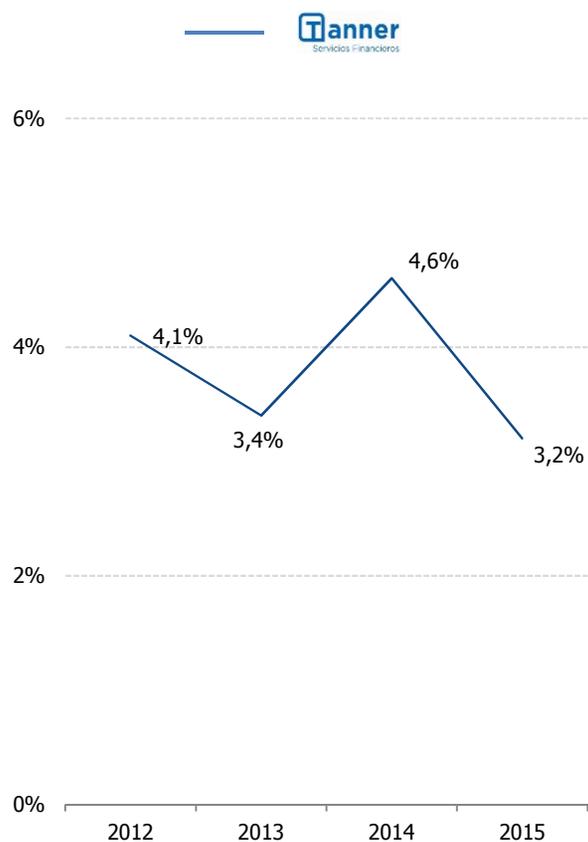
Fuentes: Tanner, Gmac, Forum (EEFF publicados en SVS)
 (1) Mora sobre 30 días / colocaciones brutas
 (2) Provisiones y castigos / Colocaciones brutas promedio
 (3) Stock de Provisiones / Castigos netos

Presentamos disminución de la mora en leasing

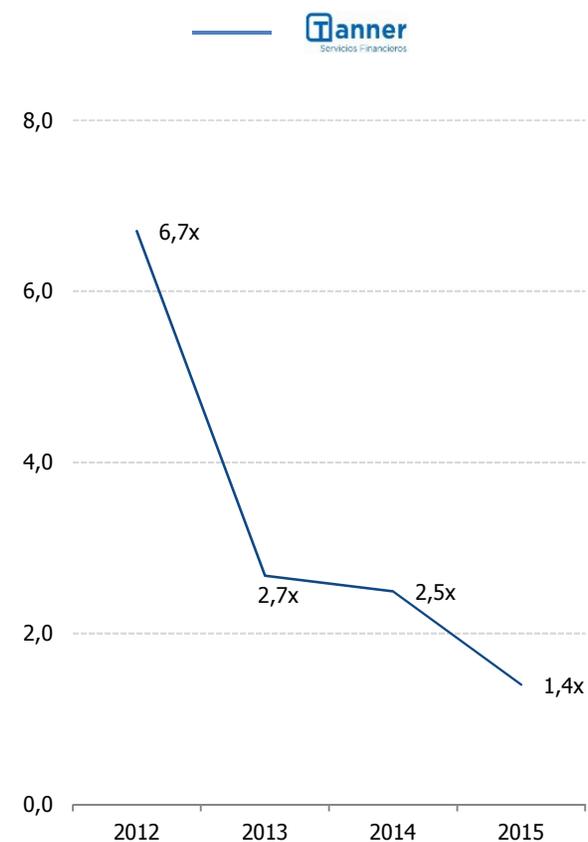
Morosidad¹



Gasto neto de cartera²



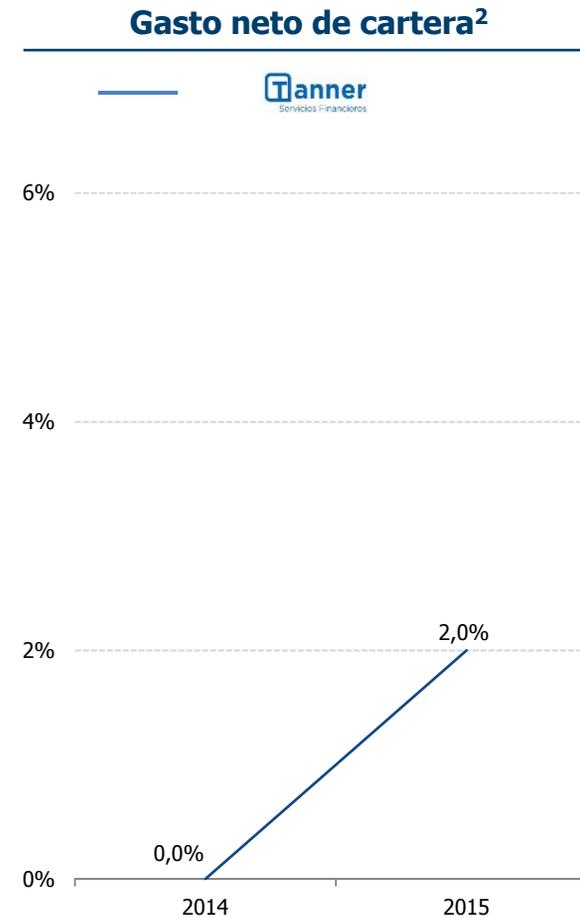
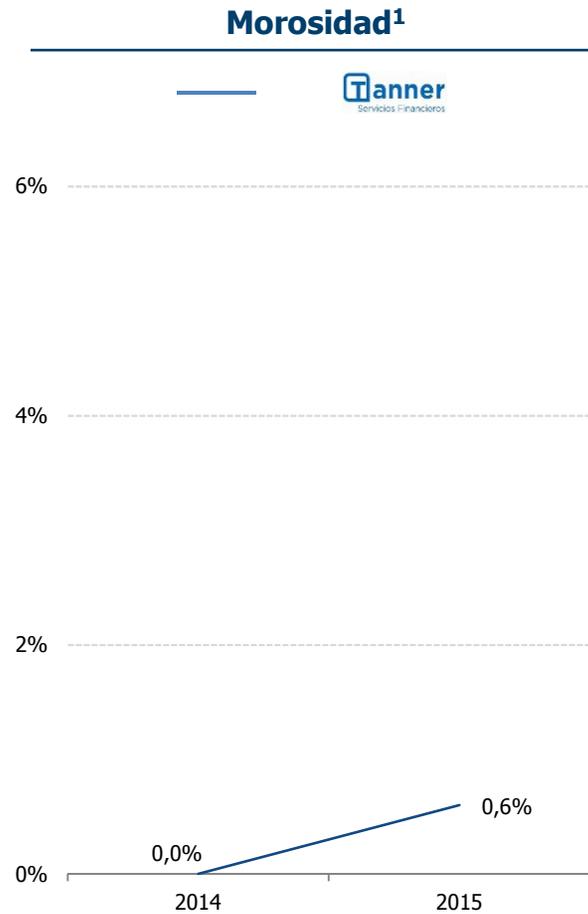
Cobertura de castigos (años)³



Fuente: Tanner

- (1) Mora > a 90 días en base a saldo insoluto / Colocaciones brutas
- (2) Provisiones y castigos / Colocaciones brutas promedio
- (3) Stock de Provisiones / Castigos netos

La mora sube, lo que es normal para una cartera nueva en proceso de maduración



Fuente: Tanner

- (1) Mora > a 90 días en base a saldo insoluto / Colocaciones brutas
- (2) Provisiones y castigos / Colocaciones brutas promedio