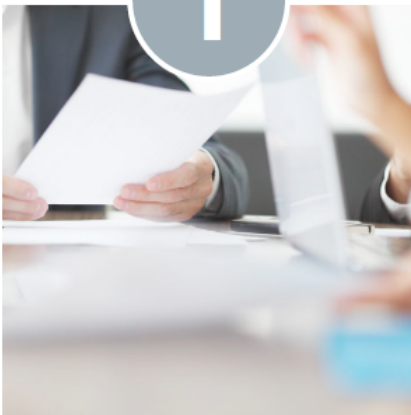




PRESENTACIÓN CORPORATIVA JUNIO 2017



1



PERSPECTIVA
GENERAL

2



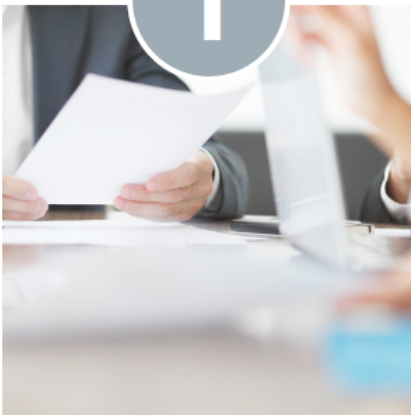
LÍNEAS DE
NEGOCIO

3



GESTIÓN

1



PERSPECTIVA
GENERAL

2



LÍNEAS DE
NEGOCIO

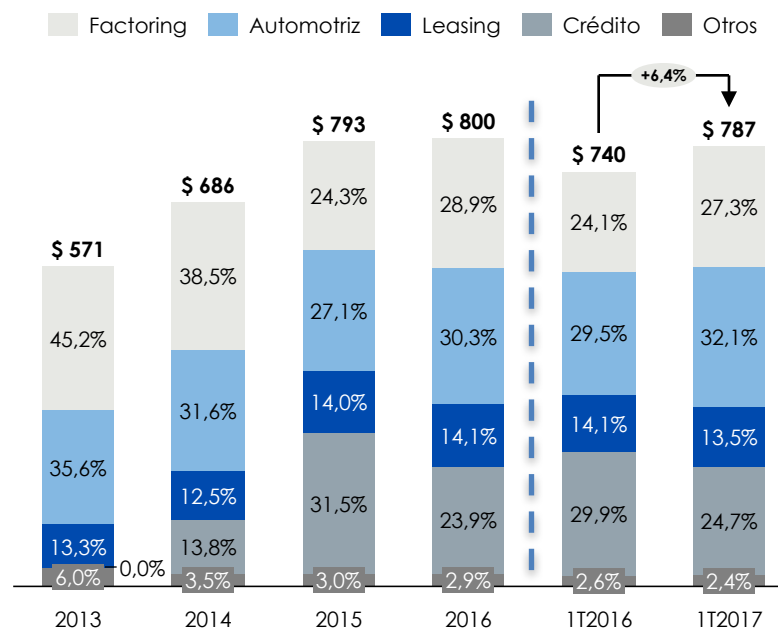
3



GESTIÓN

- Fundada en 1993, es una de las principales instituciones no bancarias en Chile.
- Clasificado "BBB-" en escala internacional y "A+" en escala local.
- Cuenta con 3 grandes divisiones que ofrecen una serie de productos:
 - Empresas: Factoring, Leasing y Crédito.
 - Automotriz: Financiamiento Automotriz y Seguros.
 - Investments: Corredora de Bolsa y Banca de Inversiones.
- Enfocada principalmente en PyMEs, ofrece servicios a lo largo de Chile a través de 34 sucursales y 891 colaboradores.
- Con un portafolio altamente diversificado:
 - Colocaciones distribuidas en +16 industrias.
 - Los mayores 5 clientes no superan el 13% del portafolio total.
 - Ningún acreedor representa más del 8% de las obligaciones.

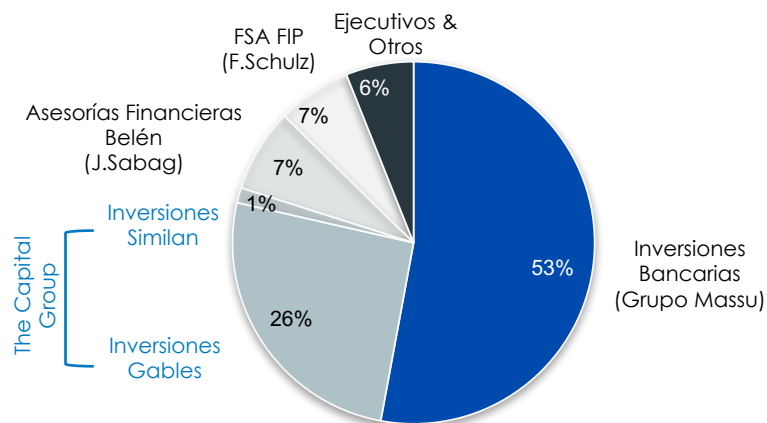
PORTAFOLIO DE COLOCACIONES⁽¹⁾ 1T2017 (CLP MMM)



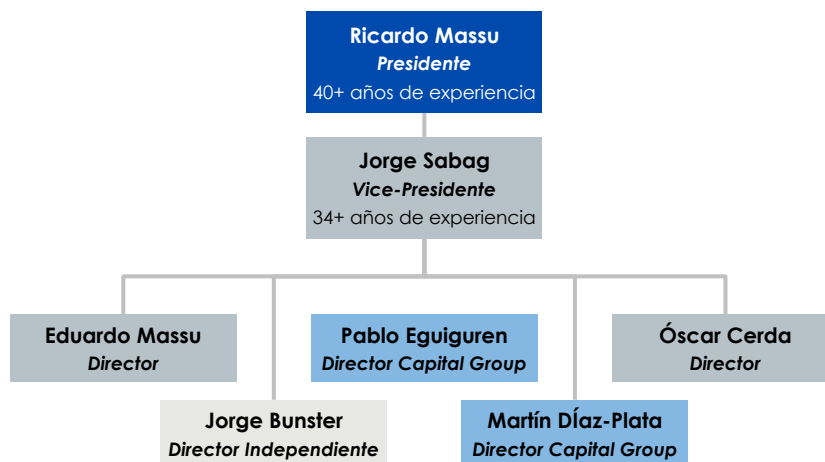
Fuente: Tanner.

1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones.

ESTRUCTURA DE PROPIEDAD



MIEMBROS DEL DIRECTORIO



PERFIL DE LOS PRINCIPALES ACCIONISTAS

Grupo Massu

- Controlado por Ricardo Massu, fundador y actual Presidente de Tanner.
- Posee el 100% de Inversiones Bancarias.

CIPEF (The Capital Group)

- Brazo global del Private Equity de The Capital Group – AUM +USD 1.400 bn – administrador de fondos independiente con más de 80 años de experiencia.
- Foco en mercados emergentes y que ha invertido +USD 4,5 bn en 82 activos en 25 países y 35 industrias distintas.

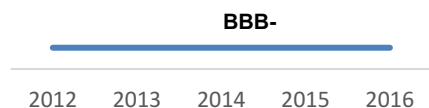
Asesorías Financieras Belén

- Controlado por Jorge Sabag, actual Vice-Presidente de Tanner.

CLASIFICACIÓN TANNER 1T2017

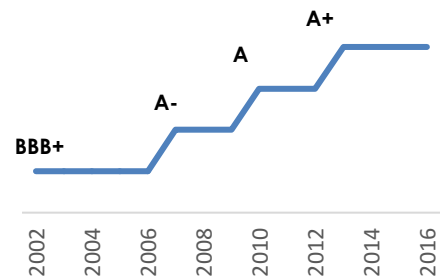
INTERNACIONAL

BBB- **STANDARD & POOR'S**
BBB- **FitchRatings**



LOCAL

A+ **Humphreys**
A+ **FitchRatings**



CLASIFICACIÓN LOCAL PRINCIPALES INSTITUCIONES FINANCIERAS

BANCOBICE		AA
Banco Falabella		AA
FORUM		AA-
BANCO security		AA-
Banco CONSORCIO		AA-
FACTORING security		AA-
Santander CONSUMER		AA-
Tanner Servicios Financieros		A+
Banco Internacional		A+
BANCO RIPLEY		A
Ft		A
euroCapital Servicios Financieros		A-
incofin Servicios Financieros		A-

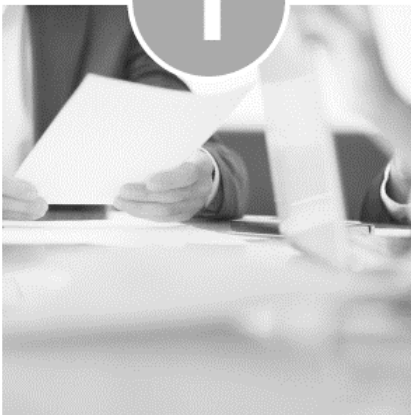
CLASIFICACIÓN INTERNACIONAL PRINCIPALES COMPAÑÍAS NACIONALES

enel		BBB+
Itaú		BBB+
transelec		BBB
COPEC		BBB
Tanner Servicios Financieros		BBB-
Colbún		BBB-
ENAP ENERGÍA QUE MUEVE A CHILE		BBB-
cencosud		BBB-
ARAUCO		BBB-
AES Gener energía confiable		BBB-
CAP		BBB-
CMPC		BBB-
LAN TAM		B+

Fuente: Agencias clasificadoras de riesgo Fitch Ratings, Standard & Poor's, Moody's, Humphreys, ICR y Feller Rate.

1) Se considera la menor clasificación de las entregadas por las agencias.

1



PERSPECTIVA
GENERAL

2



LÍNEAS DE
NEGOCIO

3

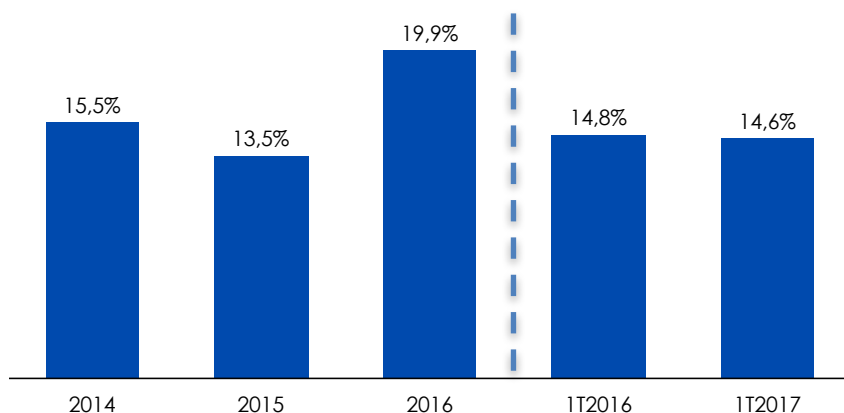


GESTIÓN

FUNDAMENTOS

- Institución no-bancaria # 1 en volumen.
- +20 años de presencia en el mercado, operando exclusivamente como empresa de factoring hasta el año 2004.
- Portafolio diversificado, concentrado en las industrias más robustas y baja exposición en los sectores débiles.
- Retornos más altos en comparación a préstamos de otro tipo, con perfiles de riesgo similares.
- Importante fuente de liquidez dada su corta duración (~US\$6 MM de recaudación diaria promedio).

RETORNO⁽³⁾



Fuente: Tanner, EEFF compañías.

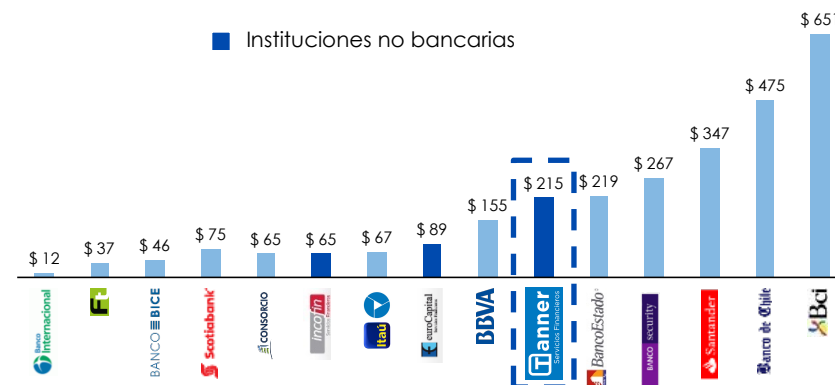
1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones.

2) Cifras de BCI y Banco Estado corresponden a las de diciembre de 2016.

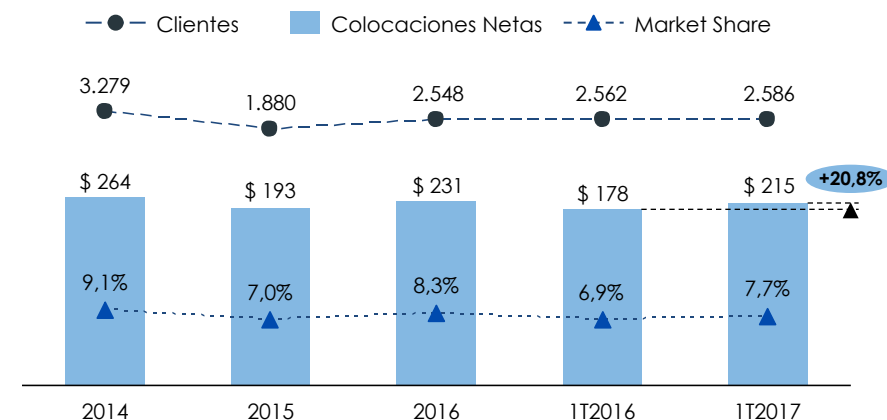
3) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

4) Market Share calculado como Colocaciones Netas de Tanner sobre total de Colocaciones de la industria, considerando las instituciones que aparecen en el gráfico "Colocaciones por Actor".

COLOCACIONES⁽¹⁾ POR ACTOR⁽²⁾ (CLP MMM)



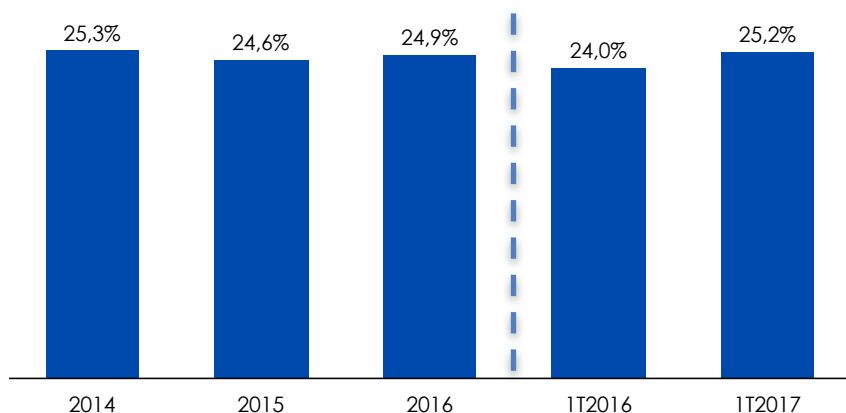
COLOCACIONES⁽¹⁾ (CLP MMM), # CLIENTES Y MARKET SHARE⁽⁴⁾



FUNDAMENTOS

- Buena relación riesgo/retorno:
- Préstamos garantizados; prendas de vehículos, fianzas y codeudas solidarias.
- Estrategia de venta diversificada:
 - Plataforma de Subastas Electrónicas (Amicar): 49%
 - Concesionarios: 39%
 - Directa: 12%
- 53% de la cartera corresponde a autos nuevos y 47% a usados.

RETORNO⁽²⁾



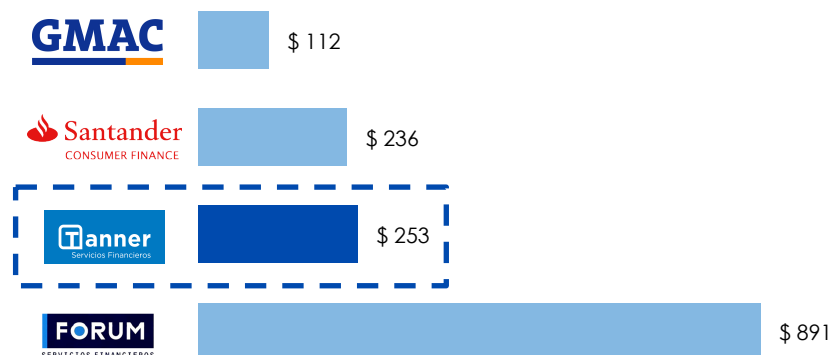
Fuente: Tanner, EEFF compañías, ANAC, CAVEM.

1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones.

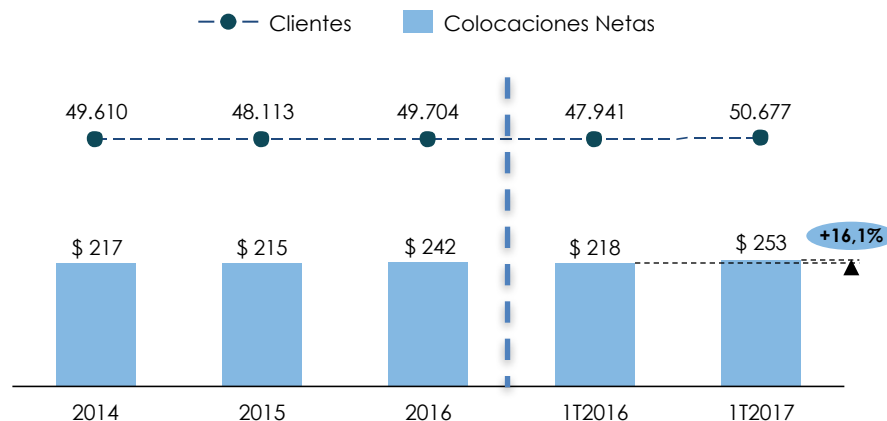
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Número de Vehículos Vendidos corresponde a la venta de vehículos nuevos y usados de acuerdo a los datos de ANAC y CAVEM.

COLOCACIONES⁽¹⁾ POR ACTOR (CLP MMM)



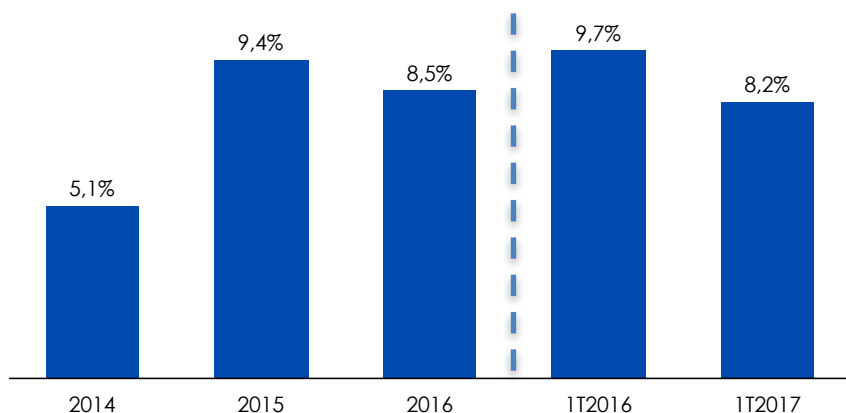
COLOCACIONES⁽¹⁾ (CLP MMM) Y # CLIENTES



FUNDAMENTOS

- Permite principalmente otorgar a los clientes de factoring préstamos de capital de trabajo, de manera de poder acompañarlos en su crecimiento y fidelizarlos.
- Desde 2015 el segmento objetivo han sido las PyMEs, que permiten alcanzar mayores retornos y menor duración.
- El 20% de los clientes de Factoring tienen contratado un crédito corporativo al cierre del 1T2017, versus 16% en 2015.

RETORNO⁽¹⁾

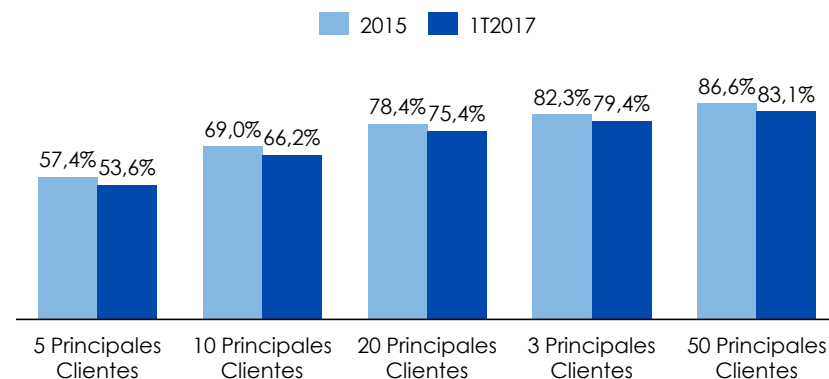


Fuente: Tanner, EEFF compañías.

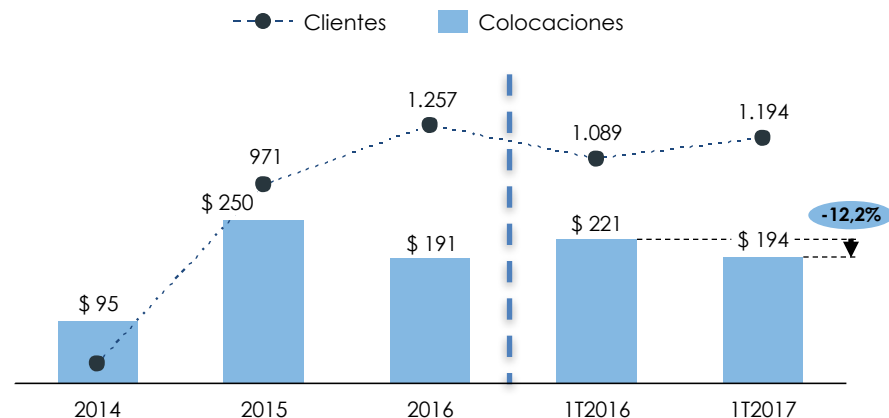
1) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

2) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones

CONCENTRACIÓN DE LA CARTERA DE CRÉDITO CORPORATIVO



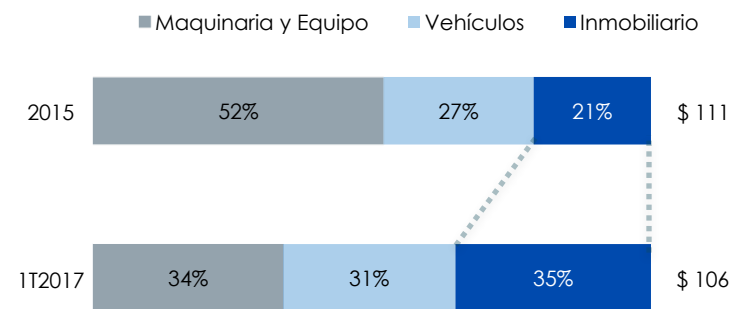
COLOCACIONES⁽²⁾ (CLP MM) Y # CLIENTES



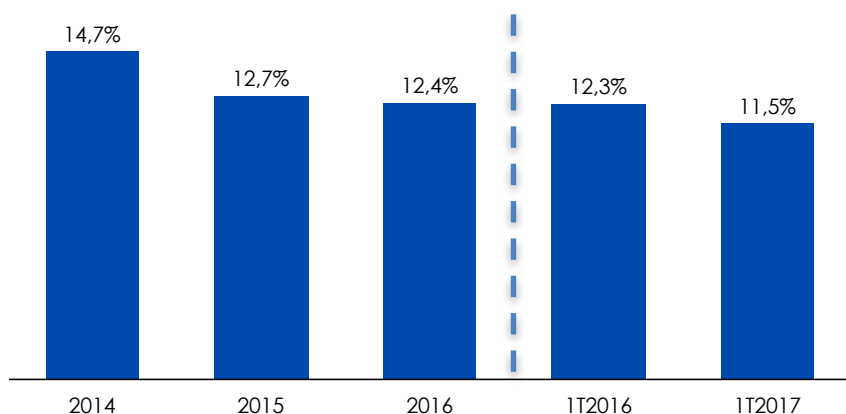
FUNDAMENTOS

- Surge en 2007 en respuesta a la demanda de clientes PyMEs que requerían productos de leasing para financiar activos fijos.
- Potencial de crecimiento en el leasing inmobiliario.
- Rol clave en la estrategia de diversificación de Tanner:
- Portafolio con vencimientos de mayor duración.
- Oportunidades de cross-selling con clientes de factoring.
- Los principales clientes son PyMEs provenientes de los sectores de transporte, servicios financieros y retail.

DISTRIBUCIÓN DE LAS COLOCACIONES⁽¹⁾ POR PRODUCTO (CLP MMM)



RETORNO⁽²⁾



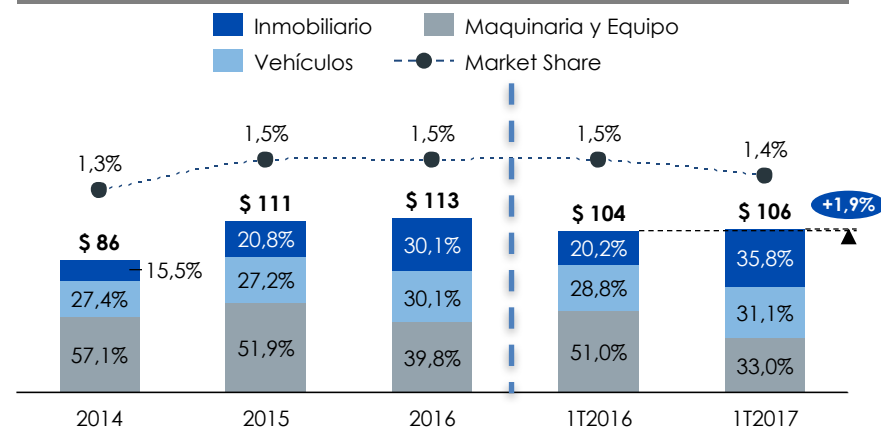
Fuente: Tanner, EEFF compañías.

1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones

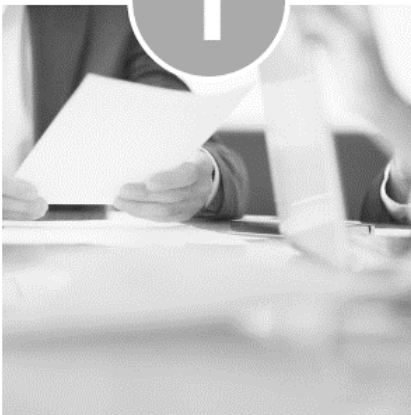
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Market Share calculado como Colocaciones Netas de Tanner sobre total de Colocaciones de la industria, considerando las siguientes instituciones: BBVA, BCI, BICE, Banco de Chile, Banco Estado, Consorcio, Banco Internacional, Itaú-Corpbanca, Santander, Scotiabank, Security y Tanner. Cifras de Banco Internacional y Banco Estado corresponden a las de diciembre de 2016.

COLOCACIONES⁽¹⁾ (CLP MMM), # CLIENTES Y MARKET SHARE⁽³⁾



1



PERSPECTIVA
GENERAL

2



LÍNEAS DE
NEGOCIO

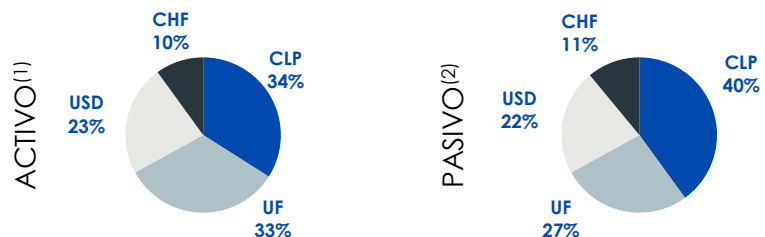
3



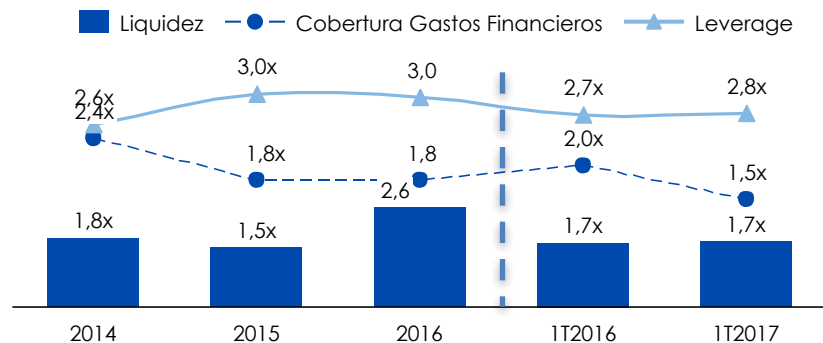
GESTIÓN

ADMINISTRACIÓN DE ACTIVOS Y PASIVOS

- Descalce de activos y pasivos conservador:
 - Duración promedio de los activos: 1,0 años.
 - Duración promedio de los pasivos: 2,1 años.
- Activos y pasivos con tasa de interés fija y calzados en cuanto a monedas.



LEVERAGE⁽³⁾, LIQUIDEZ⁽⁴⁾ Y COBERTURA DE GASTOS FINANCIEROS⁽⁵⁾



Fuente: Tanner.

1) Activos consideran coberturas.

2) Pasivos consideran Patrimonio.

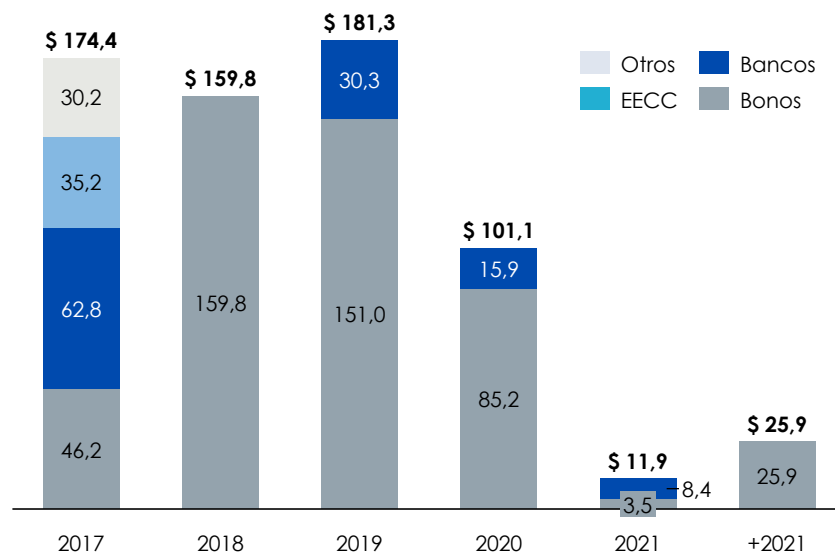
3) Calculado como el Total de Pasivos / Patrimonio.

4) Liquidez calculada como Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.

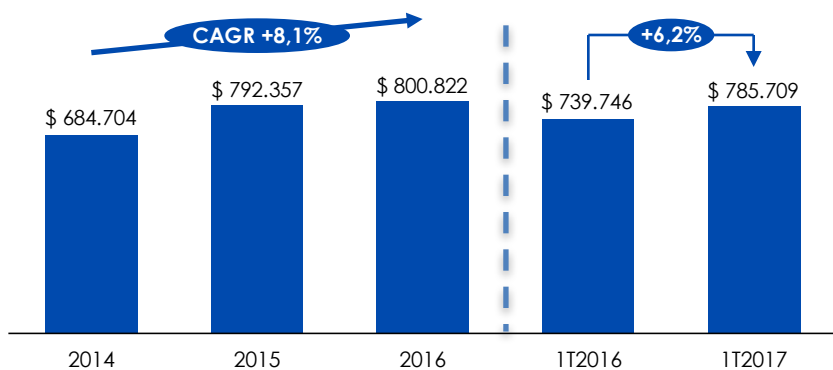
5) Cobertura de Gastos Financieros calculada como (Utilidad antes de Impuestos + Gastos Financieros) / Gastos Financieros.

POSICIÓN FINANCIERA

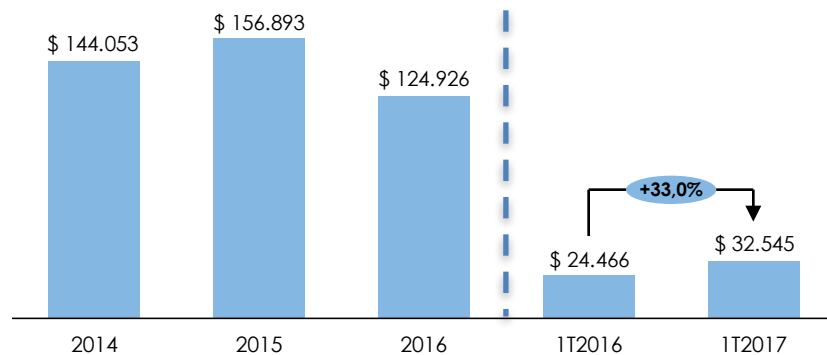
- Fuentes de financiamiento diversificadas:
 - **Bonos:** 7 bonos locales y 2 bonos internacionales.
 - **Efectos de Comercio:** primer emisor de este tipo de instrumentos en Chile en el año 2002 y #3 en montos colocados en el mercado.
 - **Líneas Bancarias:** relación con gran parte de los bancos locales y mejora creciente en el acceso a instituciones financieras internacionales.
- Total Pasivos al 1T2017: CLP 654.439 millones (~ USD 986 millones)



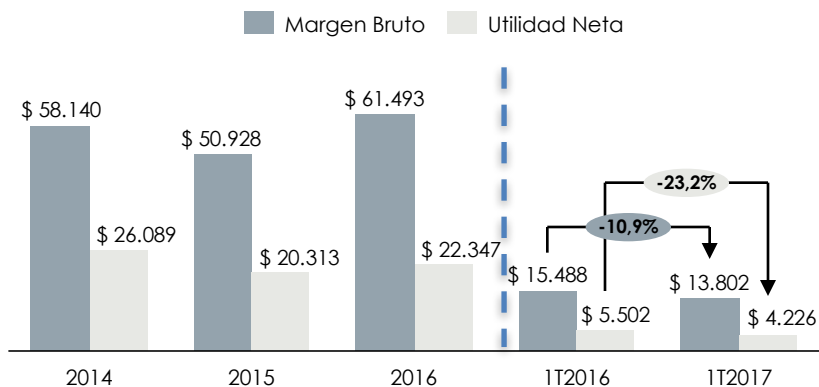
COLOCACIONES⁽¹⁾ (CLP MM)



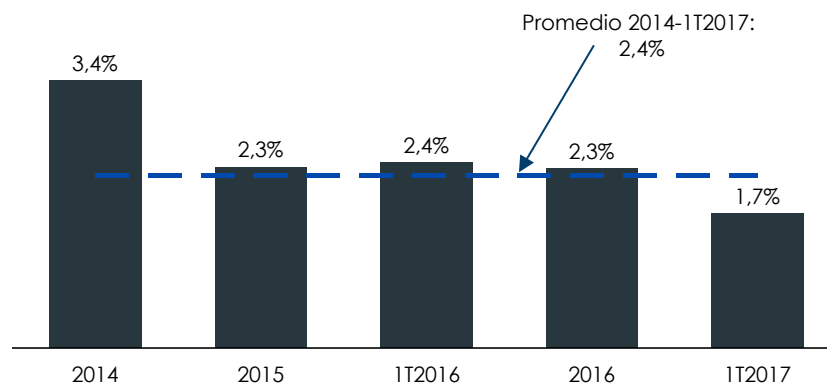
INGRESOS (CLP MM)



MARGEN BRUTO Y UTILIDAD NETA ANUALIZADA (CLP MM)



ROAA⁽²⁾

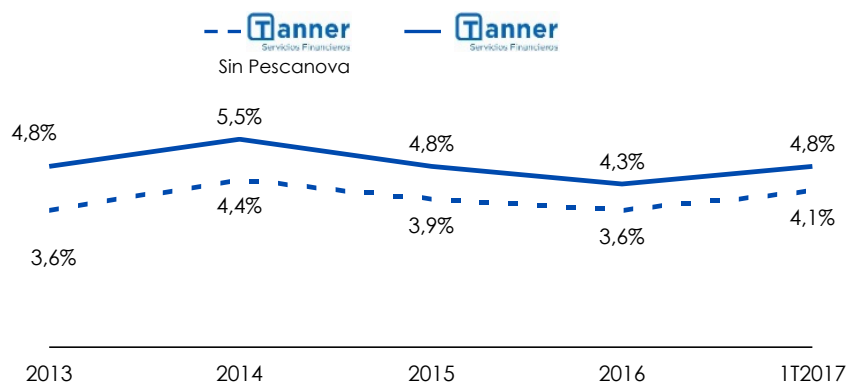


Fuente: Tanner

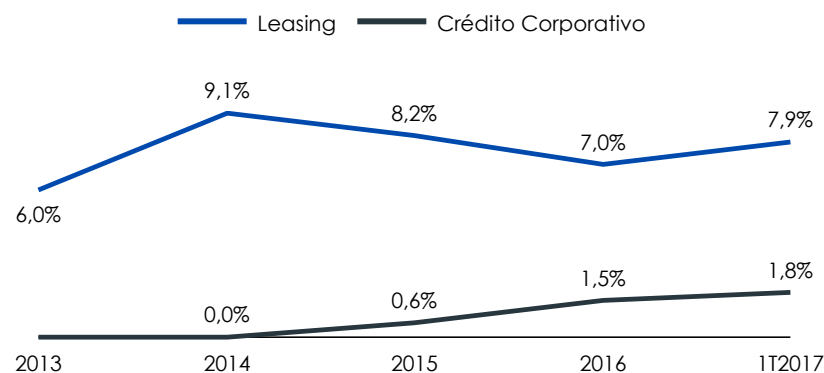
1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones.

2) ROAA calculado como Utilidad Neta anualizada / Total de Activos Promedio del periodo.

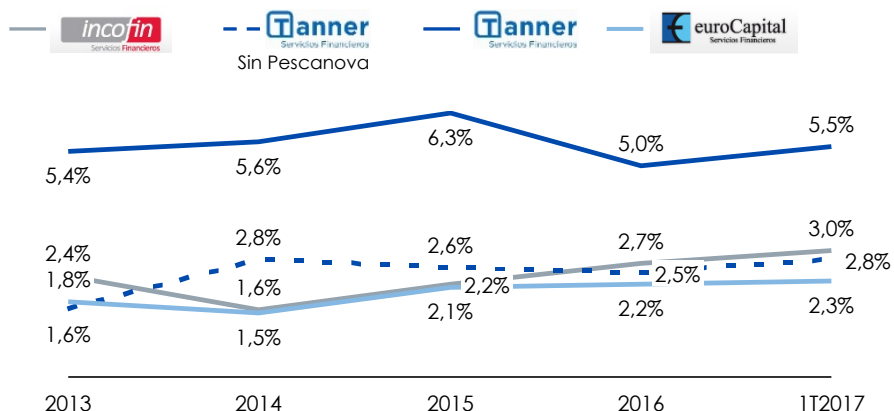
MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – TANNER CONSOLIDADO



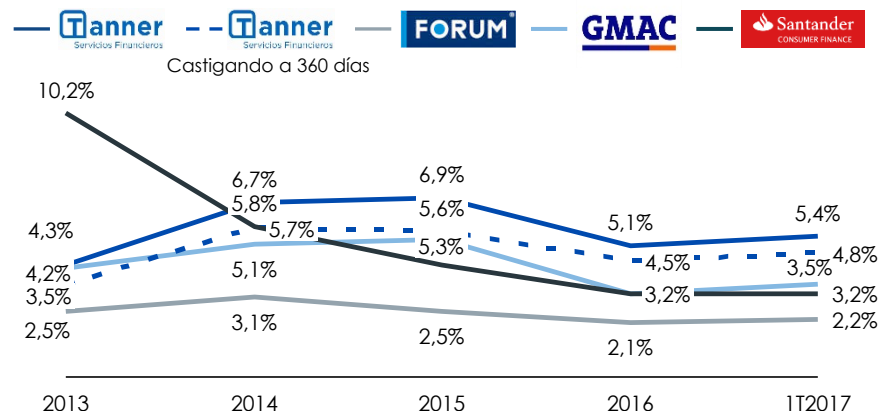
MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – LEASING Y CRÉDITO CORPORATIVO



MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – FACTORING



MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – FINANCIAMIENTO AUTOMOTRIZ



Fuente: Tanner, EEFF compañías.

1) Mora > 90 días se define como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

- Tanner cumple las normas y regulaciones de la SVS dada su calidad de emisor activo dentro del mercado de capitales local.
- Adicionalmente, si bien Tanner no está sujeto a la regulación bancaria para sus negocios de factoring y leasing, ha decidido – acogerse a:
 - Las principales normas aplicadas a instituciones financieras chilenas reguladas.
 - Las mejores prácticas de la industria financiera de acuerdo a Basilea II.
- Tanner incorpora las mejores estándares internacionales de gobierno corporativo en base a la vasta experiencia de The Capital Group en estas materias.

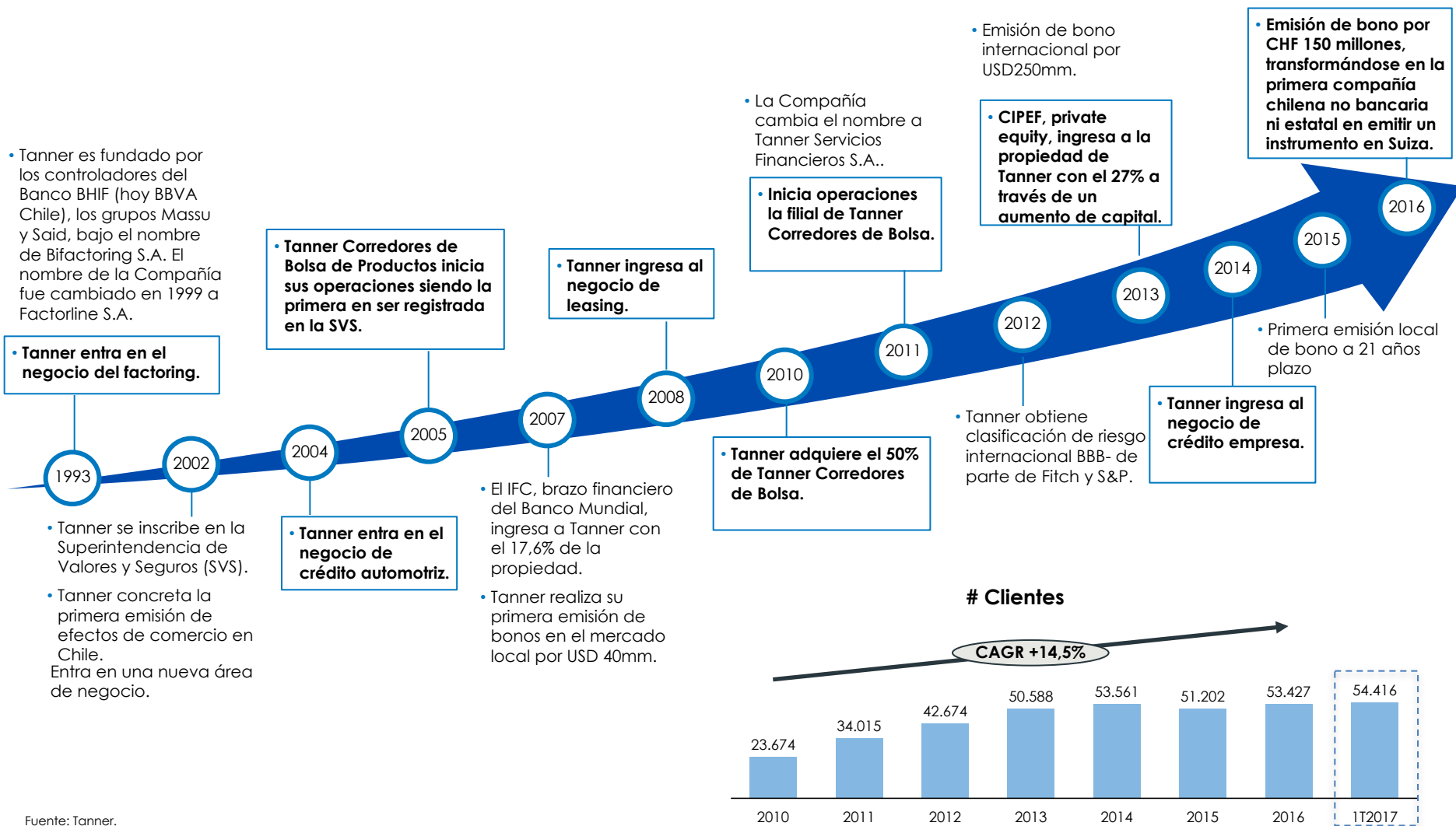
INSTANCIAS DE GOBIERNO CORPORATIVO

Directorio	• Revisa y controla la estrategia corporativa, resultados mensuales, presupuesto, inversiones y resultados financieros, entre otros tópicos.
Comité de Crédito	• Aprueba todas la líneas de crédito superiores a USD 0,3 mm para factoring y créditos corporativos y sobre USD 0,4 mm para leasing. • Propone procedimientos de mejora para la colocación de créditos.
Comité de Auditoría	• Revisa los informes auditoria interna, monitorear el plan anual de auditoria interna, y asegurar el cumplimiento de la normativa y observaciones de los auditores externos y del regulador.
Comité de Pasivos y Activos	• Revisa indicadores macro y microeconómicos y sus impactos sobre las líneas de negocio, junto con los resultados financieros, la liquidez y el descalce de las posiciones que mantiene la Compañía.
Comité de Cumplimiento	• Revisa asuntos relacionados con lavado de dinero, financiamiento del terrorismo y temas de cumplimiento en general.

ANEXOS

Activos (MM\$)	31-03-2017	31-12-2016	31-03-2016
Activos Corrientes			
Efectivo y equivalente al efectivo	22.200	31.632	39.736
Otros activos financieros corrientes	43.163	44.478	31.994
Otros activos no financieros corrientes	1.804	2.002	2.694
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	520.092	542.957	417.368
Cuentas por cobrar entidades relacionadas	348	341	358
Activos por impuestos corrientes	12.029	16.443	11.978
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	2.796	2.260	702
Total Activos Corrientes	602.431	640.113	504.830
Activos No Corrientes			
Otros activos financieros no corrientes	46.211	54.583	30.796
Otros activos no financieros no corrientes	2.187	4.808	3.553
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar no corrientes	265.617	257.865	322.378
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	258	13	27
Inversiones en sociedades	-	-	138
Activos intangibles distintos de la plusvalía	2.207	1.853	418
Plusvalía	1.764	1.764	1.764
Propiedades, planta y equipo	4.414	4.545	4.117
Activos por impuestos diferidos	37.647	35.514	32.609
Total Activos No Corrientes	360.304	360.945	395.800
Total Activos	962.735	1.001.058	900.631
Pasivos (MM\$)	31-03-2017	31-12-2016	31-03-2016
Pasivos Corrientes			
Otros pasivos financieros corrientes	308.210	190.546	249.722
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	41.118	50.916	50.090
Otras provisiones a corto plazo	1.570	2.541	2.368
Pasivos por impuestos corrientes	3.538	4.713	1.552
Otros pasivos no financieros corrientes	12	12	12
Total Pasivos Corrientes	354.448	248.728	303.743
Pasivos No Corrientes			
Otros pasivos financieros no corrientes	346.228	495.510	350.999
Cuentas por pagar no corrientes	-	-	339
Pasivo por impuestos diferidos	5.996	5.844	4.647
Total Pasivos No Corrientes	352.224	501.354	355.985
Total Pasivos	706.672	750.082	659.728
Patrimonio	256.063	250.976	240.903
Total Pasivos Más Patrimonio	962.735	1.001.058	900.631

ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO MM\$	01-01-2017 31-03-2017	01-01-2016 31-12-2016	01-01-2016 31-03-2016
Ingresos de actividades ordinarias	32.545	124.926	24.466
Costo de ventas	(18.743)	(63.433)	(8.978)
Ganancia bruta	13.802	61.493	15.488
Otros ingresos por función	911	1.258	22
Gastos de administración	(10.079)	(38.110)	(8.922)
Otras ganancias (pérdidas)	0	0,8	3
Margen operacional	4.635	24.642	6.590
Ingresos financieros	62	300	9
Costos financieros	(44)	(148)	(35)
Diferencias de cambio	6	(17)	(25)
Resultado por unidades de reajuste	29	134	16
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	4.687	24.912	6.556
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	(461)	(2.565)	(1.053)
Ganancia (pérdida)	4.226	22.347	5.502
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	4.088	21.836	5.448
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	137	511	55





Información de Contacto:

María Gloria Timmermann

Gerente de Relaciones con Inversionistas

Huérfanos 863, Piso 10, Santiago – Chile

Mesa Central: + 562 2674 7500

E-mail: maria.Timmermann@tanner.cl