


















**PRESENTACIÓN DE RESULTADOS
JUNIO 2017**



	1S16	1S17	Δ a/a	
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾	\$ 733.174	\$ 829.942	+13,2%	
<i>Factoring</i>	\$ 209.003	\$ 231.772	+10,9%	
<i>Automotriz</i>	\$ 223.375	\$ 266.348	+19,2%	
<i>Créditos</i>	\$ 174.999	\$ 203.438	+16,3%	
<i>Leasing</i>	\$ 107.940	\$ 103.664	-4,0%	
MORA > 90 DÍAS⁽²⁾	4,7%	4,0%	-70 pbs	
<i>Factoring</i>	5,5%	3,4%	-210 pbs	
<i>Automotriz</i>	5,6%	5,2%	-40 pbs	
<i>Créditos</i>	1,3%	1,9%	+60 pbs	
<i>Leasing</i>	7,3%	7,4%	+10 pbs	
INGRESOS	\$ 56.695	\$ 63.681	+12,3%	
MARGEN BRUTO	\$ 28.570	\$ 29.273	+2,5%	
UTILIDAD NETA	\$ 10.658	\$ 11.119	+4,3%	
ROAA⁽³⁾	2,3%	2,2%	-10 pbs	
ROAE⁽⁴⁾	8,9%	8,7%	-20 pbs	

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

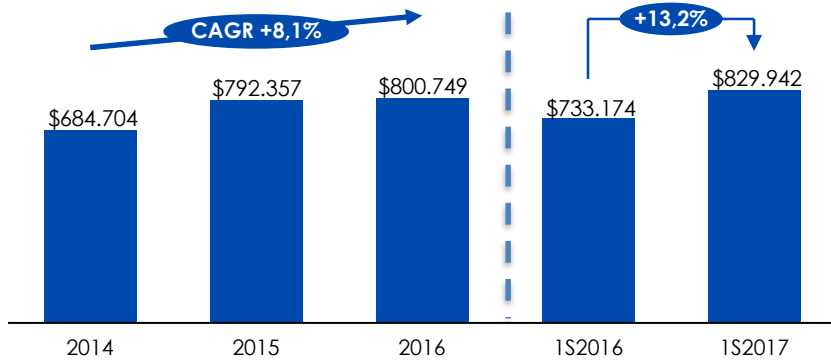
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

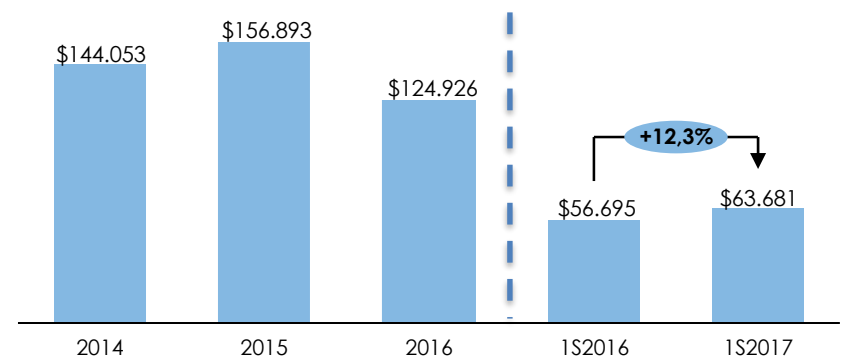
3) ROAA calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Activos promedio del período.

4) ROAE calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Patrimonio promedio del período.

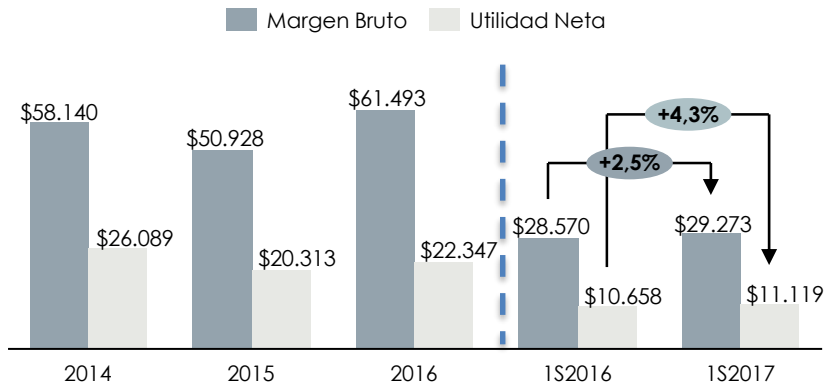
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾



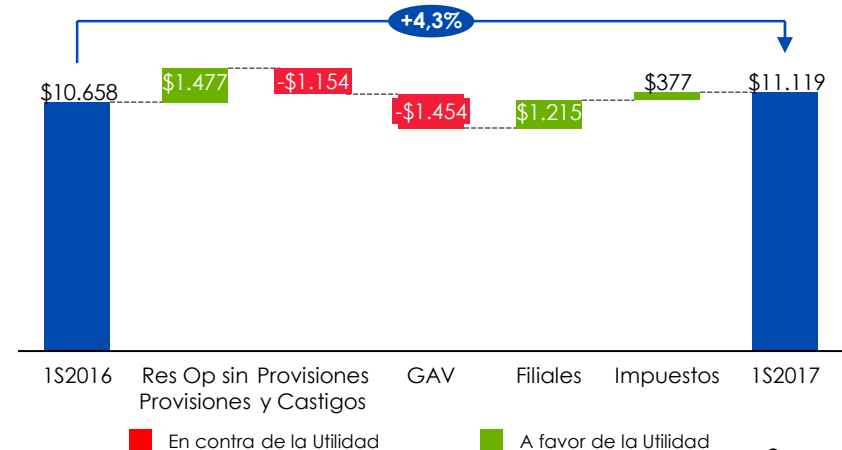
INGRESOS



MARGEN BRUTO Y UTILIDAD NETA



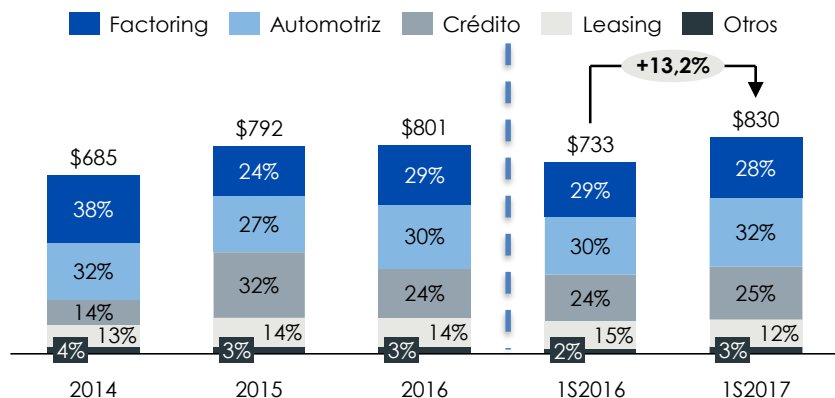
VARIACIÓN DE LA UTILIDAD (1S2016 vs. 1S2017)



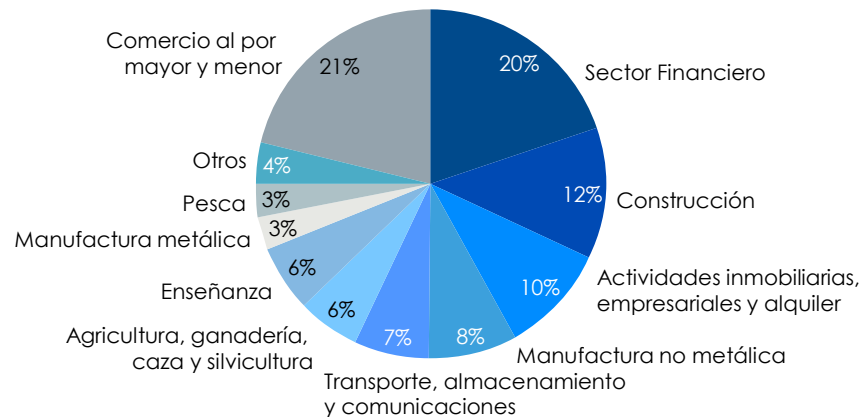
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas - Provisiones.

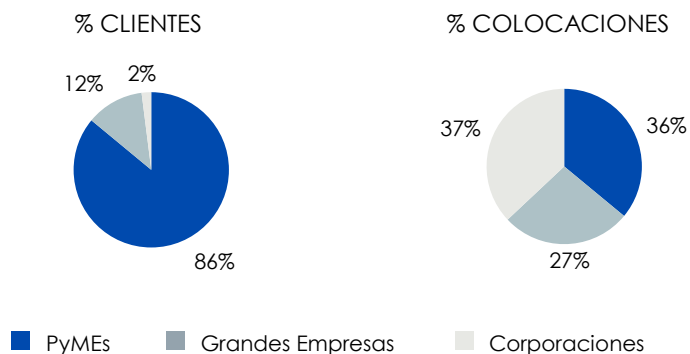
DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾



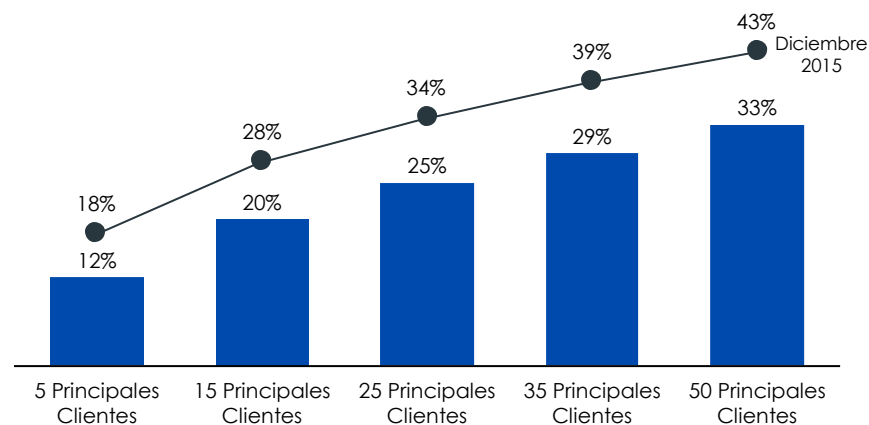
DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES POR SECTOR⁽²⁾ 1S17



DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES POR TIPO DE CLIENTE⁽²⁾ 1S17



CONCENTRACIÓN DE CARTERA⁽³⁾ 1S17



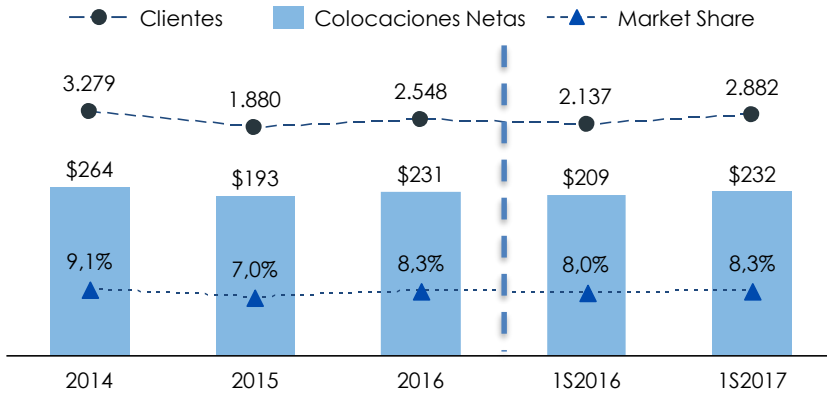
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

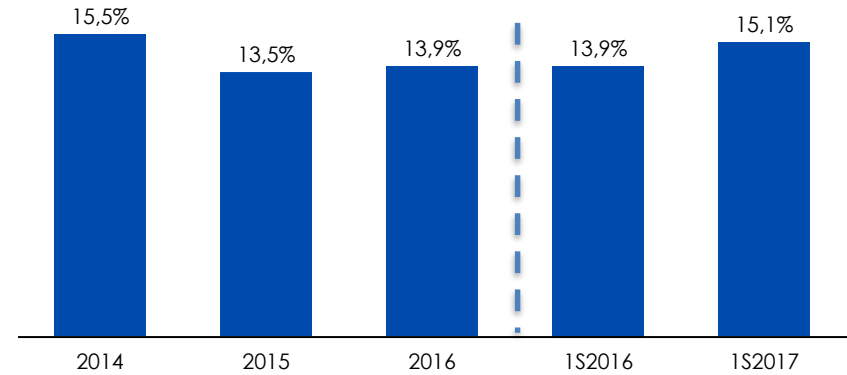
2) No considera las colocaciones de Crédito Automotriz. De acuerdo a clasificación del SII.

3) Considera las colocaciones de todos los negocios de la Compañía: factoring, leasing, créditos y automotriz.

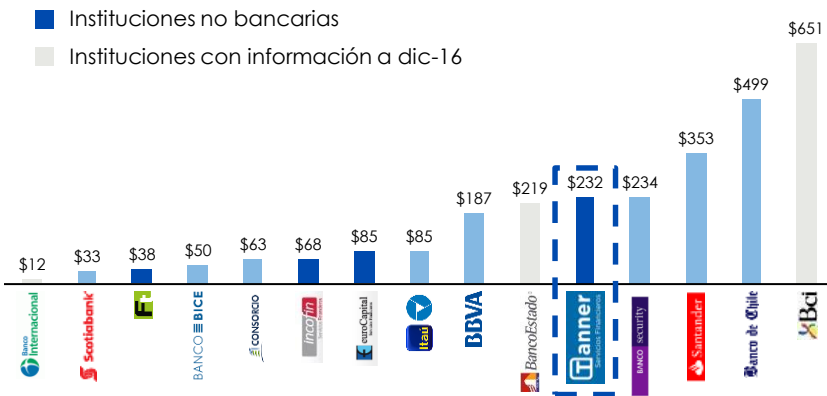
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾, # CLIENTES Y MARKET SHARE⁽²⁾



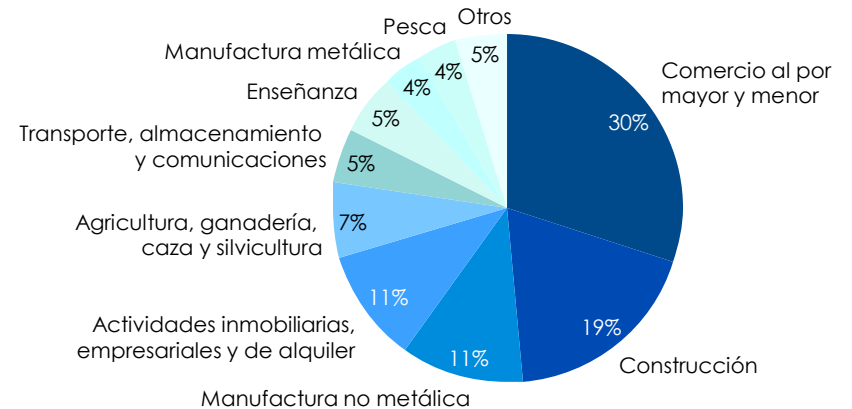
RETORNO⁽³⁾



COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR ACTOR 1S17



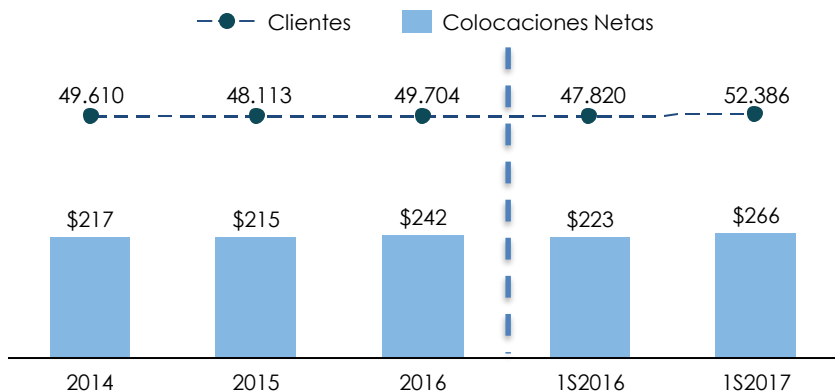
DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR SECTOR⁽⁴⁾ 1S17



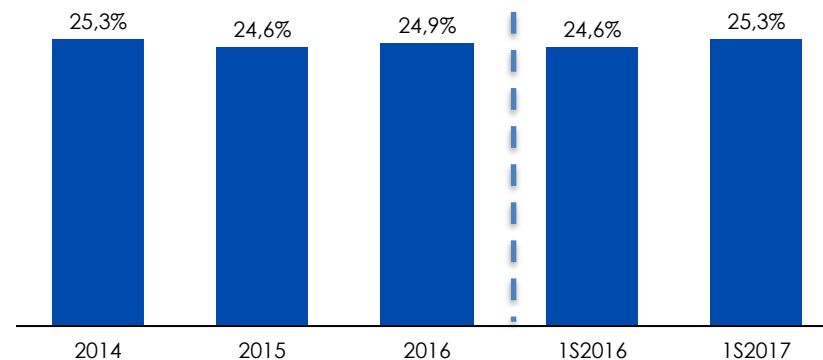
Fuente: Tanner, EEFF compañías. Cifras en CLP MMM.

- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Market Share estimado utilizando las Colocaciones Netas de Tanner sobre total de Colocaciones de la industria, considerando las instituciones que aparecen en el gráfico "Colocaciones Netas por Actor".
- 3) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.
- 4) De acuerdo a clasificación del SII.

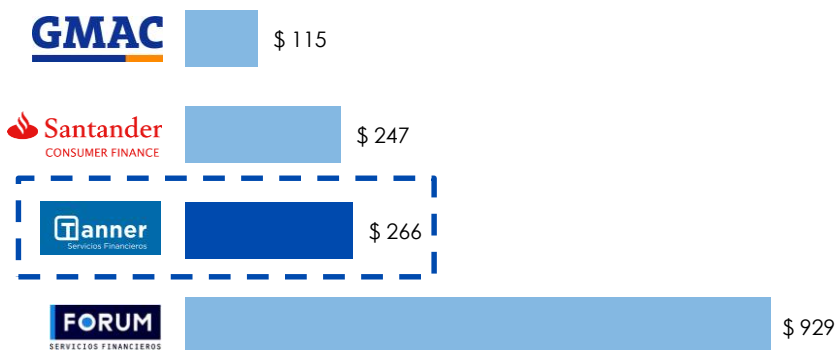
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ Y # CLIENTES



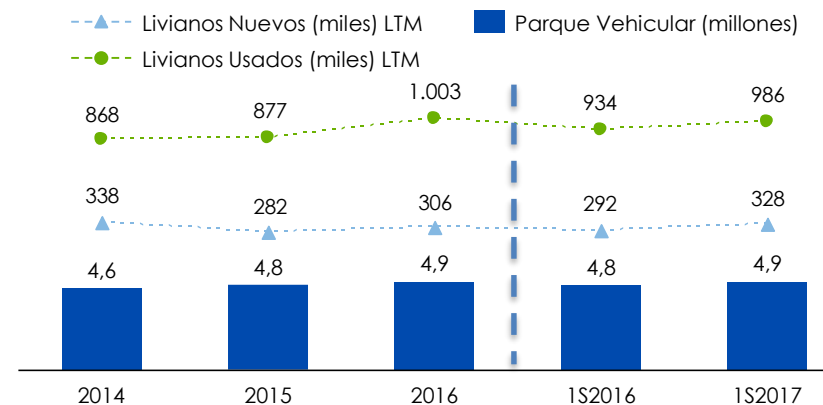
RETORNO⁽²⁾



COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR ACTOR 1S17



INDUSTRIA⁽³⁾



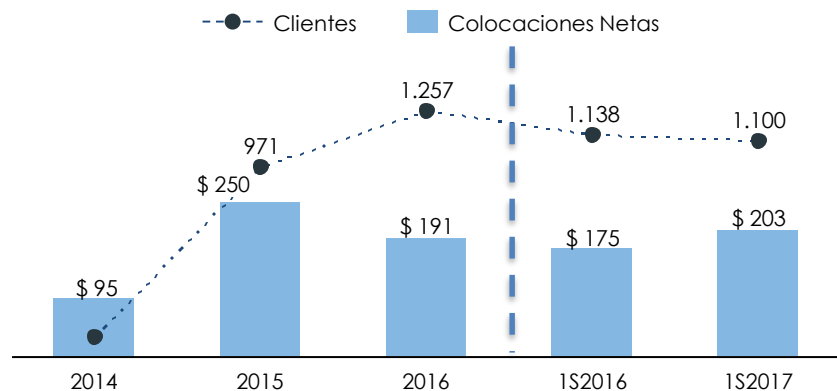
Fuente: Tanner, ANAC, CAVEM, EEFF compañías. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas - Provisiones.

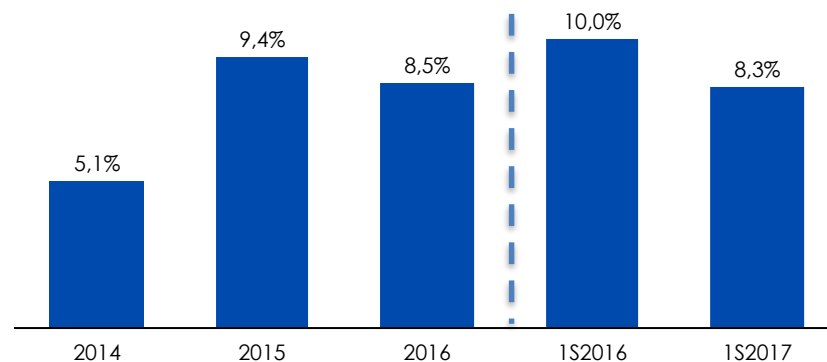
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Venta de vehículos livianos nuevos según ANAC. Venta de vehículos livianos usados según CAVEM.

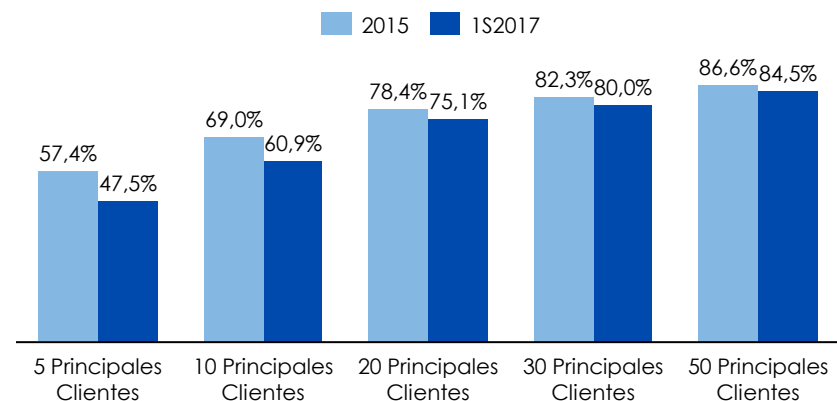
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ Y # CLIENTES



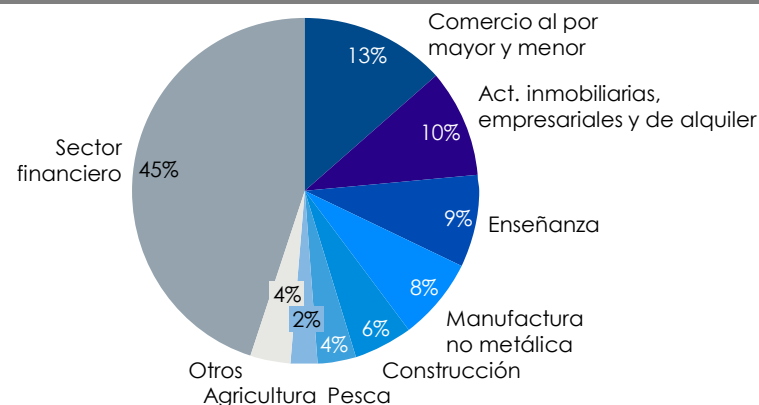
RETORNO⁽²⁾



CONCENTRACIÓN⁽³⁾ DE CARTERA 1S17



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR SECTOR⁽⁴⁾ 1S17



Fuente: Tanner, EEFF compañías. Cifras en CLP MMM.

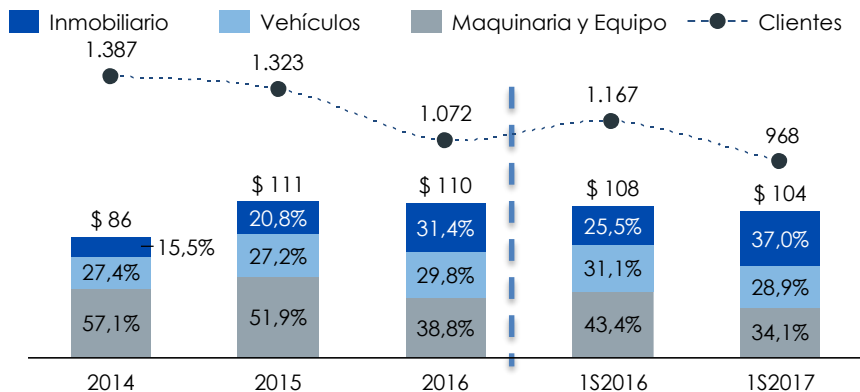
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

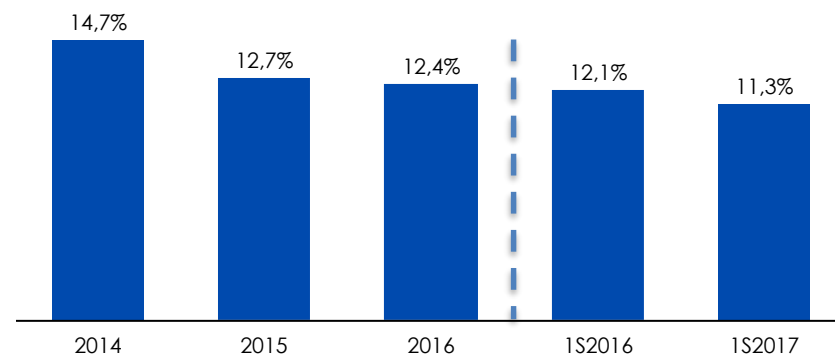
3) Concentración calculada como Exposición Mayores (5/10/20/30/50) Clientes / Colocaciones Segmento Créditos.

4) De acuerdo a clasificación del SII.

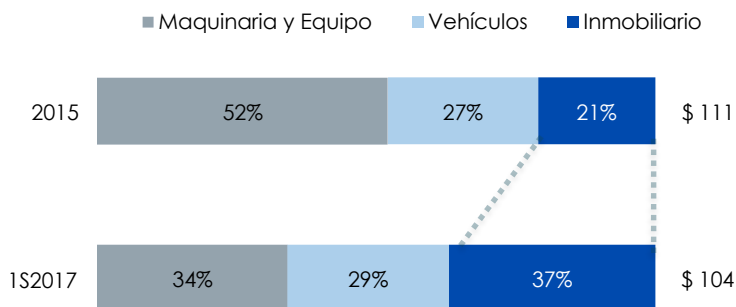
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ Y MARKET SHARE⁽²⁾



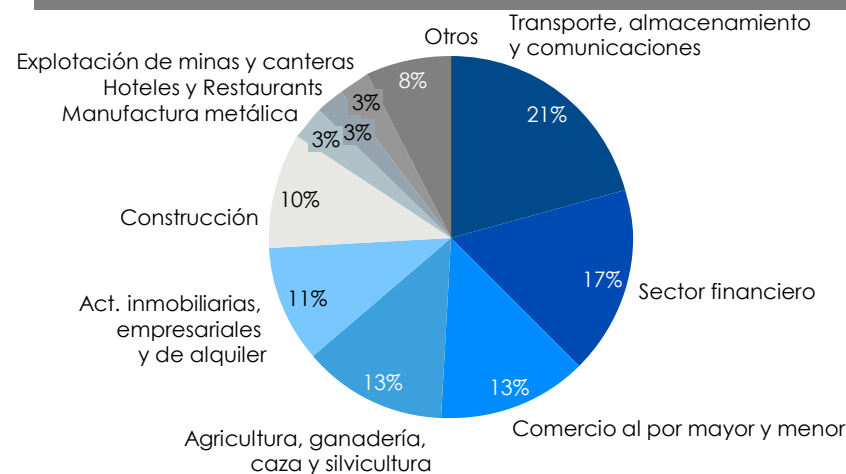
RETORNO⁽³⁾



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR PRODUCTO



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR SECTOR⁽⁴⁾ 1S2017



Fuente: Tanner, EEFF compañías. Cifras en CLP MMM.

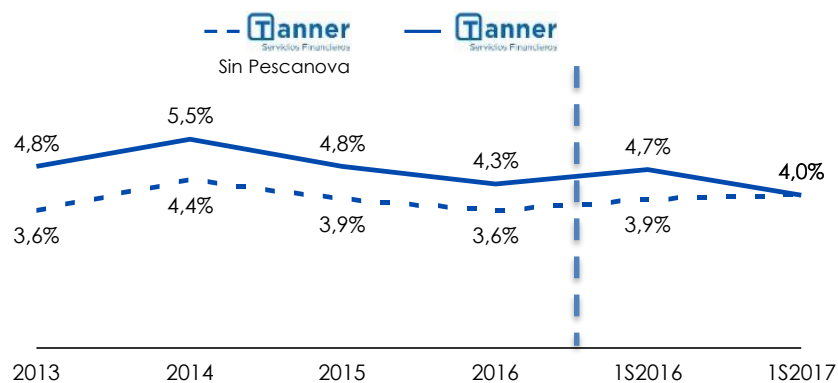
1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones

2) Market Share estimado utilizando las Colocaciones Netas de Tanner sobre total de Colocaciones de la industria, considerando las siguientes instituciones: BBVA, BCI, BICE, Banco de Chile, Banco Estado, Consorcio, Banco Internacional, Itaú-Corpbanca, Santander, Scotiabank, Security y Tanner. Cifras de Banco Internacional y Banco Estado corresponden a las de diciembre de 2016.

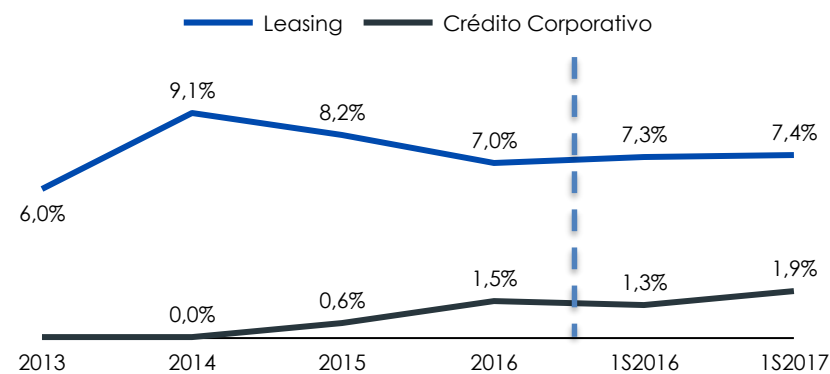
3) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

4) De acuerdo a clasificación del SII.

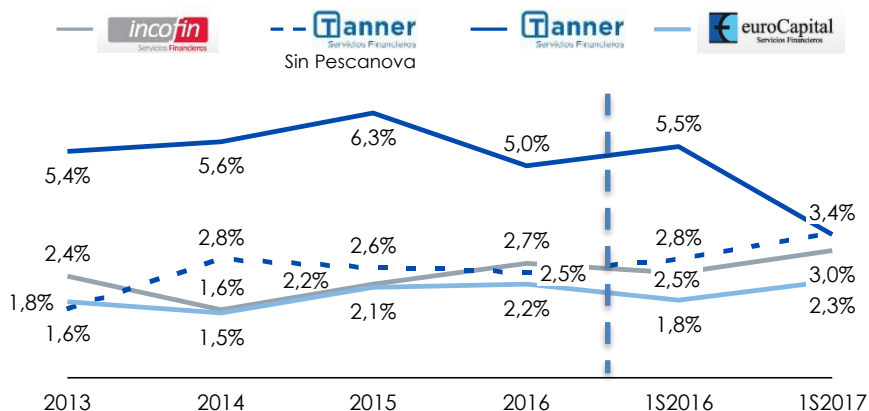
MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – TANNER CONSOLIDADO⁽²⁾



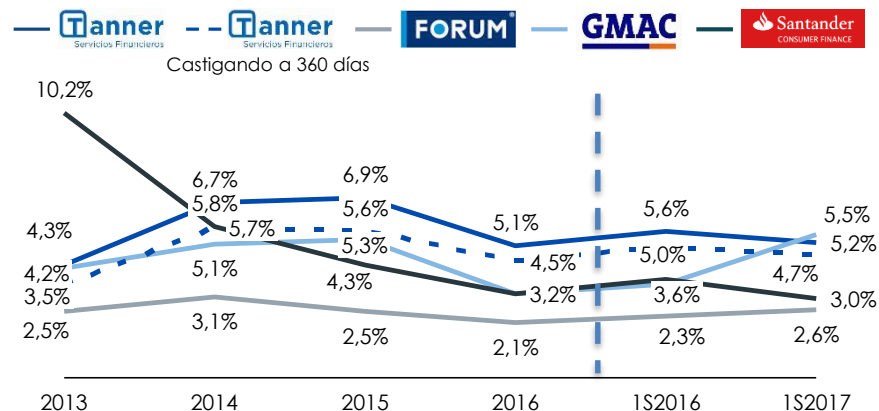
MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – LEASING Y CRÉDITOS



MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – FACTORING⁽²⁾



MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – AUTOMOTRIZ



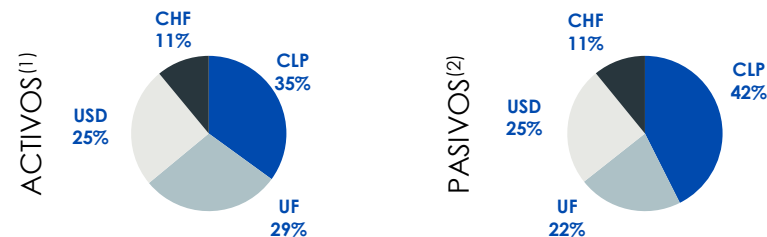
Fuente: Tanner, EEFF compañías.

1) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

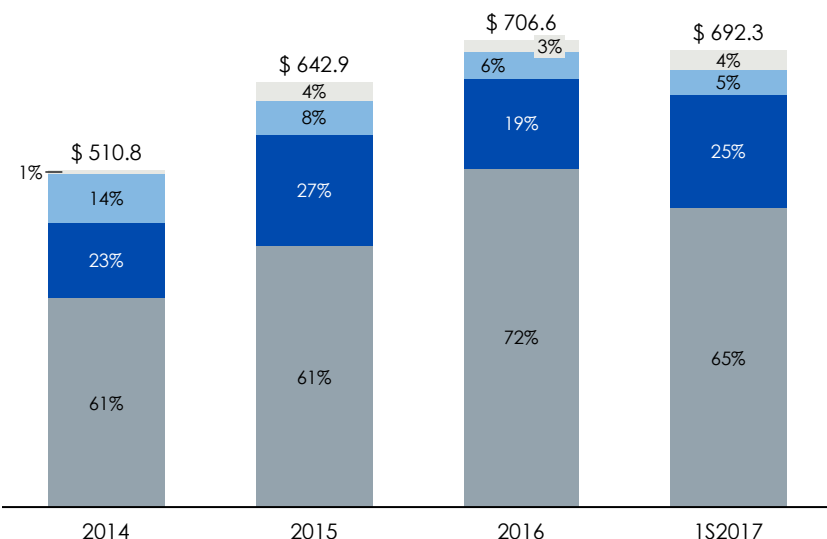
2) A partir del 2T2017 se excluye de los libros el crédito moroso de Pescanova por resolución de juicio arbitral iniciado en 2013.

ADMINISTRACIÓN DE ACTIVOS Y PASIVOS

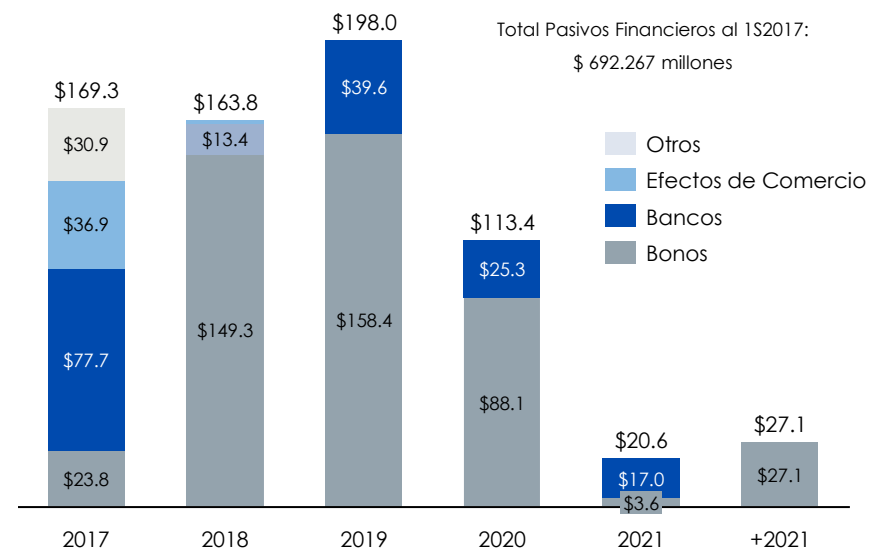
- Descalce de activos y pasivos conservador:
 - Duración promedio de los activos: 1,0 años.
 - Duración promedio de los pasivos: 1,9 años.
- Activos y pasivos sin exposición relevante a tasas de interés o moneda extranjera.



EVOLUCIÓN DE DEUDA POR INSTRUMENTO

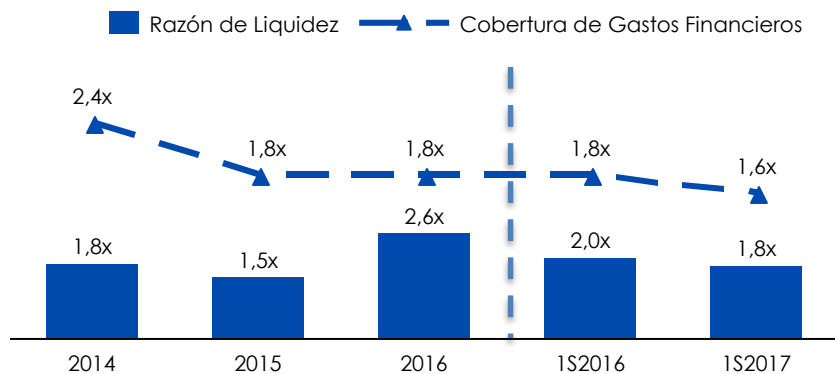


PERFIL DE VENCIMIENTOS

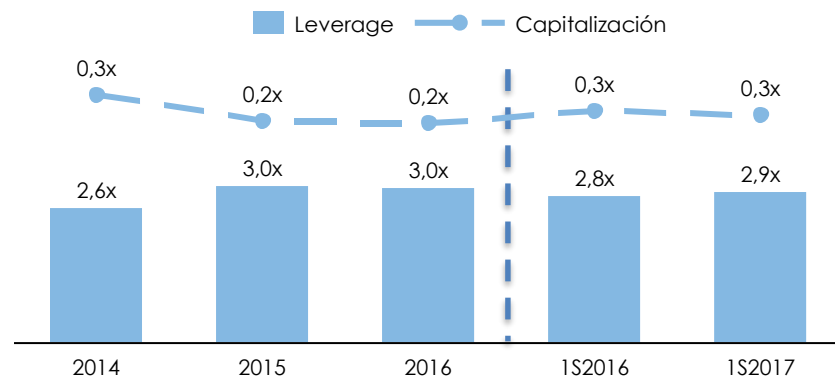


Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.
1) Activos consideran coberturas.
2) Pasivos consideran Patrimonio.

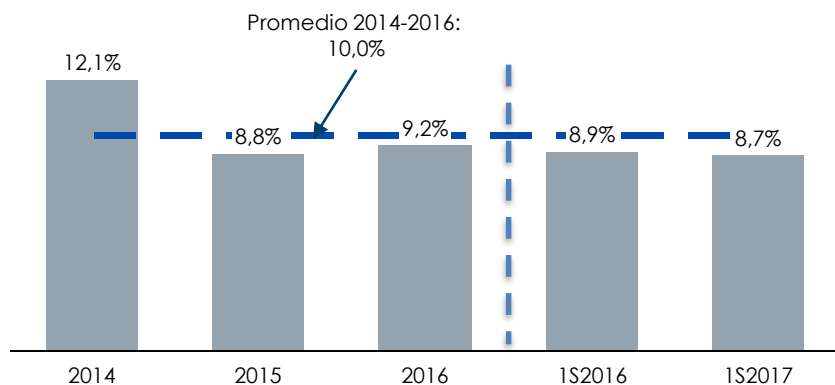
LIQUIDEZ⁽¹⁾ Y COBERTURA DE GASTOS FINANCIEROS⁽²⁾



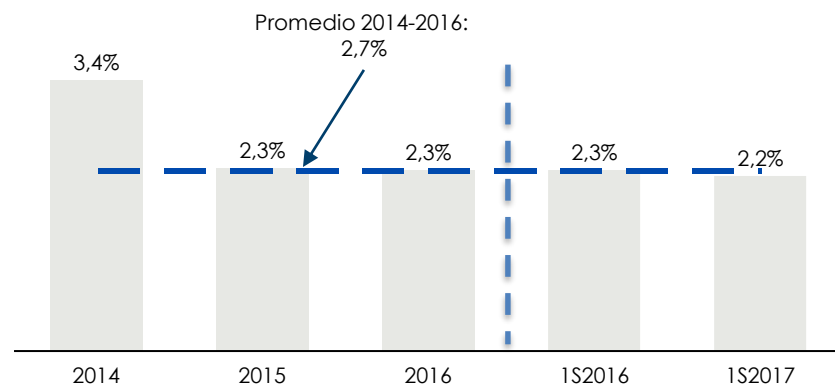
LEVERAGE⁽³⁾ Y CAPITALIZACIÓN⁽⁴⁾



ROAE⁽⁵⁾



ROAA⁽⁶⁾



Fuente: Tanner.

- 1) Liquidez calculada como Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.
- 2) Cobertura calculada como (Utilidad antes de Impuestos + Gastos Financieros) / Gastos Financieros.
- 3) Leverage calculado como Total de Pasivos / Patrimonio.

- 4) Capitalización calculada como Patrimonio / Total de Activos.
- 5) ROAE calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Patrimonio promedio del período.
- 6) ROAA calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Activos promedio del período.

NUESTRO MODELO...

EXCELENCIA OPERACIONAL

CLIENTES SUBSERVIDOS
POR LA BANCA

BALANCE CONSERVADOR:

- ✓ LEVERAGE < 3,0 x
- ✓ GESTIÓN ACTIVA DE LIQUIDEZ
(DURATION / FUNDING /
CLASIFICACIÓN DE RIESGO)

FOCO EN LA **RAPIDEZ**

- APROBACIONES EN <30
MINUTOS
- DISPONIBILIDAD 24/7

ACCIONISTAS CON ALTO COMPROMISO

...NOS PERMITE

- ✓ **LIDERAR** EN LAS INDUSTRIAS DONDE
OPERAMOS
- ✓ TENER **>80%** COLOCACIONES CON 2^{DA}
FUENTE DE PAGO
- ✓ POSEER UN MODELO **RESILIENTE** Y DE
BAJO RIESGO
- ✓ ALCANZAR ALTA **RENTABILIDAD** Y
CRECIMIENTO



Información de Contacto:

María Gloria Timmermann

Gerente de Relaciones con Inversionistas

Huérfanos 863, Piso 10, Santiago – Chile

Mesa Central: + 562 2674 7500

E-mail: maria.timmermann@tanner.cl