



















**PRESENTACIÓN DE RESULTADOS
SEPTIEMBRE 2017**



	9M16	9M17	Δ a/a	
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾	\$ 754.495	\$ 880.427	+16,7%	
<i>División Empresas</i>	\$ 503.083	\$ 567.559	+12,8%	
i. Factoring	\$ 205.600	\$ 264.959	+28,9%	
ii. Leasing	\$ 110.869	\$ 97.763	-11,8%	
iii. Créditos	\$ 186.614	\$ 204.836	+9,8%	
<i>División Automotriz</i>	\$ 232.032	\$ 286.402	+23,4%	
MORA > 90 DÍAS⁽²⁾	4,5%	4,2%	-30 pbs	
<i>División Empresas</i>	4,4%	3,8%	-60 pbs	
i. Factoring	5,6%	3,1%	-250 pbs	
ii. Leasing	7,5%	8,9%	+140 pbs	
iii. Créditos	1,2%	2,1%	+90 pbs	
<i>División Automotriz</i>	5,0%	5,3%	+30 pbs	
INGRESOS	\$ 89.165	\$ 108.403	+21,6%	
MARGEN BRUTO	\$ 42.969	\$ 45.804	+6,6%	
UTILIDAD NETA	\$ 15.694	\$ 16.915	+7,8%	
ROAA⁽³⁾	2,2%	2,2%	-	
ROAE⁽⁴⁾	8,6%	8,7%	+10 pbs	

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

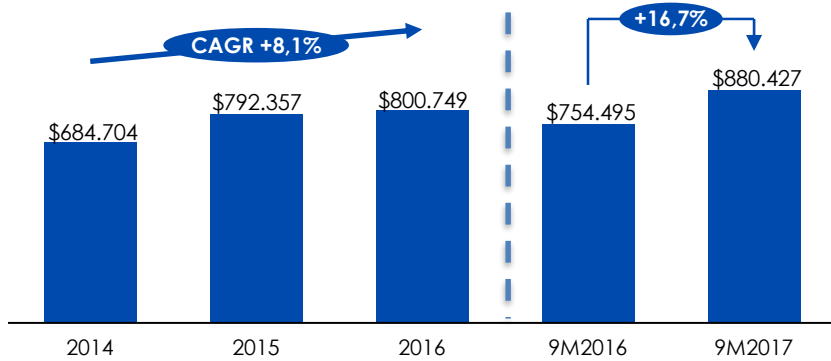
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

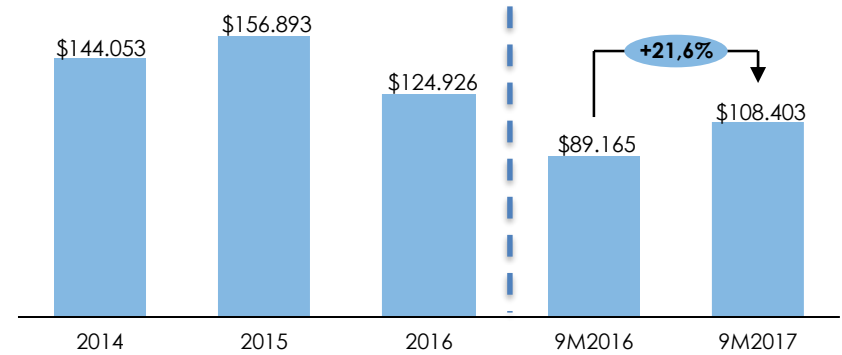
3) ROAA calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Activos promedio del período.

4) ROAE calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Patrimonio promedio del período.

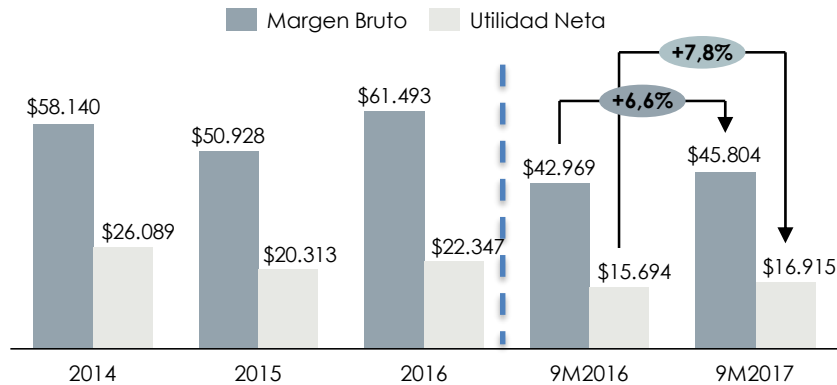
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾



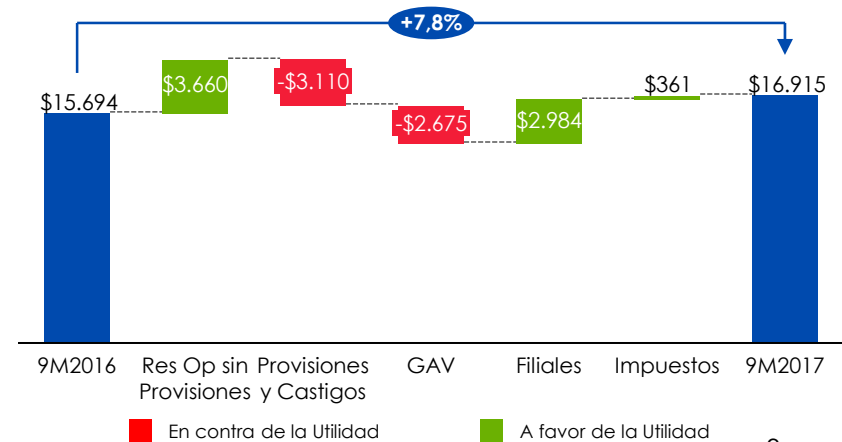
INGRESOS



MARGEN BRUTO Y UTILIDAD NETA



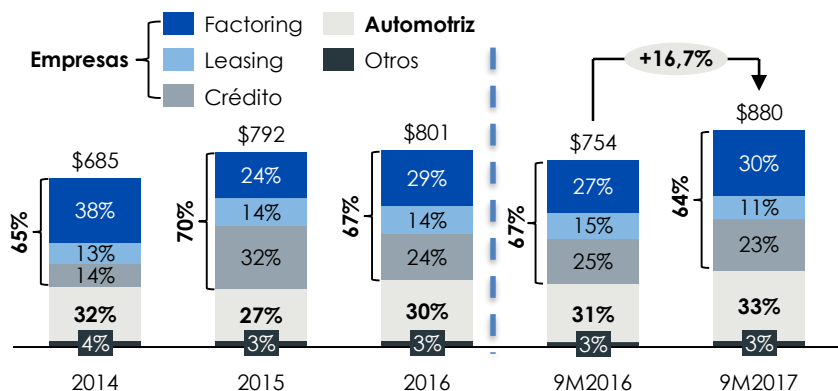
VARIACIÓN DE LA UTILIDAD (9M2016 vs. 9M2017)



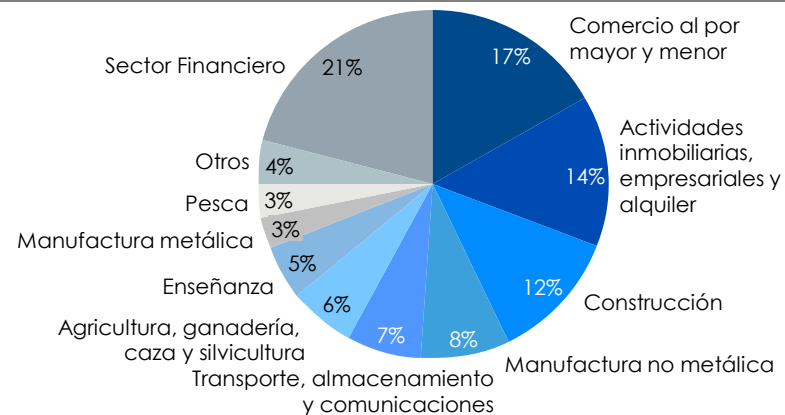
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas - Provisiones.

DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾

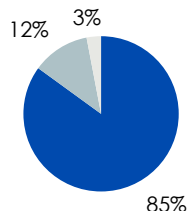


DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES POR SECTOR⁽²⁾ 9M17

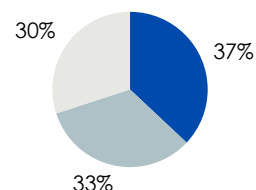


DISTRIBUCIÓN POR TIPO DE CLIENTE⁽²⁾ 9M17

% CLIENTES

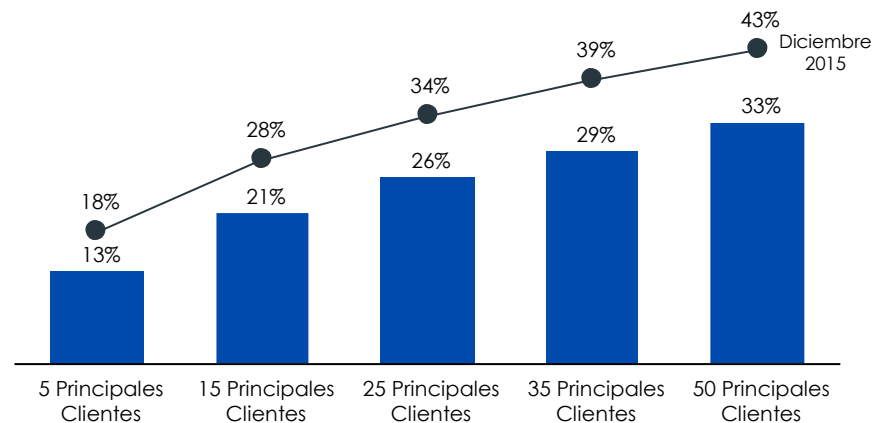


% COLOCACIONES



PyMEs, Grandes Empresas, Corporaciones

CONCENTRACIÓN DE CARTERA⁽³⁾ 9M17



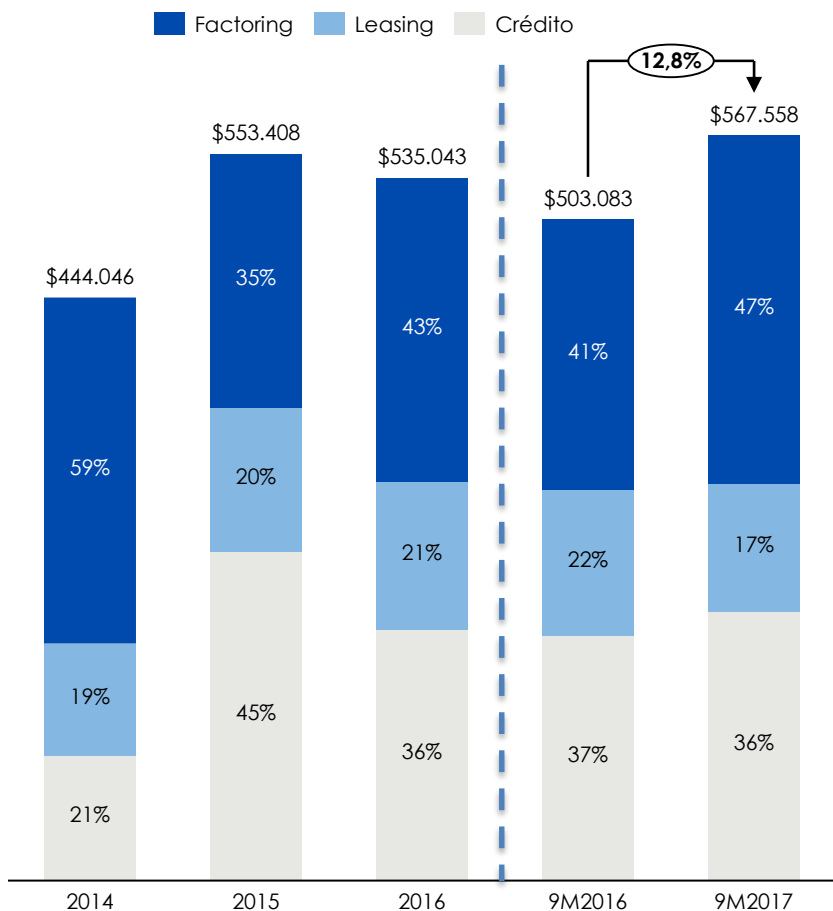
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

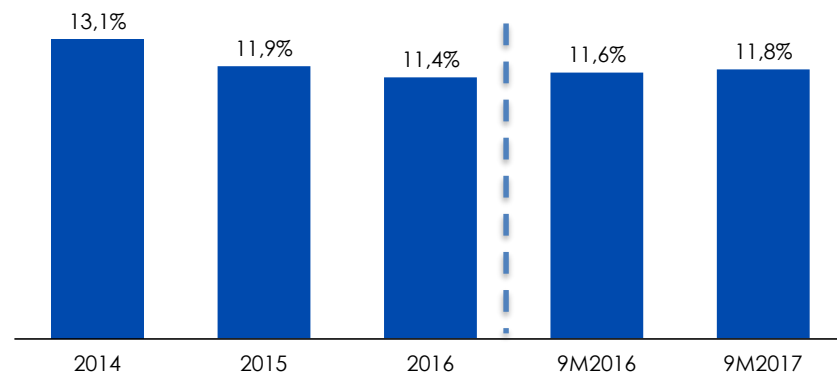
2) No considera las colocaciones de Crédito Automotriz. De acuerdo a clasificación del SII.

3) Considera las colocaciones de todos los negocios de la Compañía: factoring, leasing, créditos y automotriz.

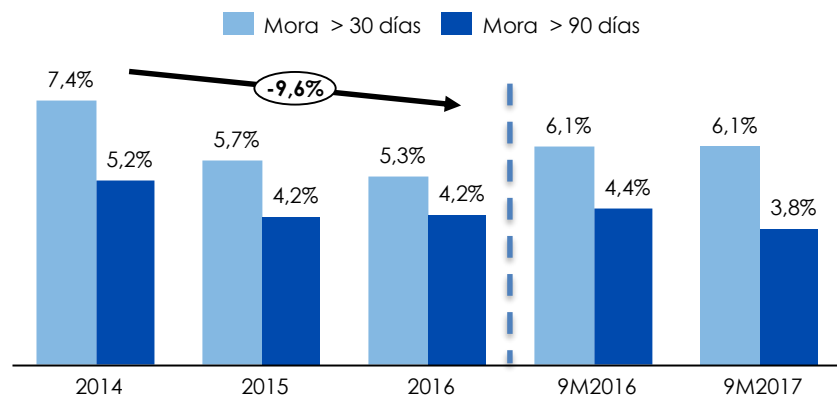
DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR PRODUCTO



RETORNO⁽²⁾



MORA⁽³⁾



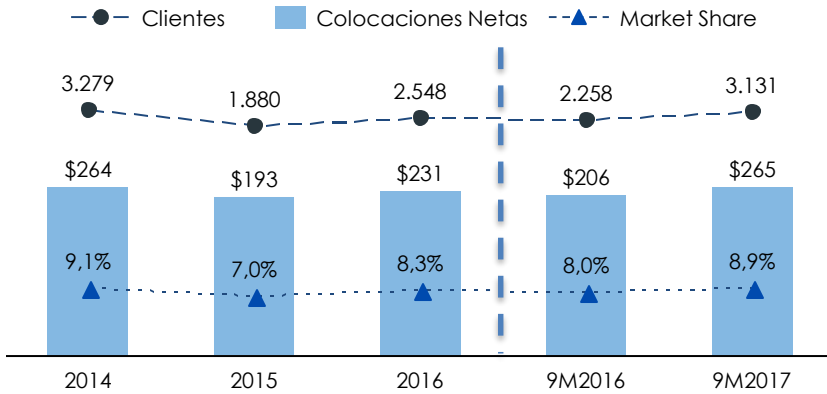
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

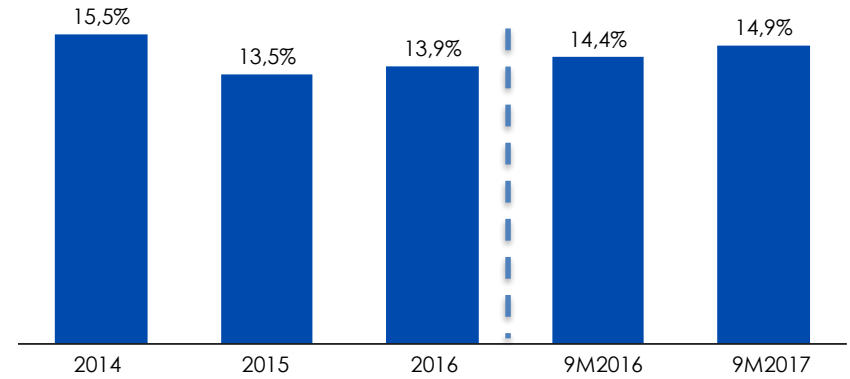
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Mora > 30/90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 30/90 días / Colocaciones Brutas.

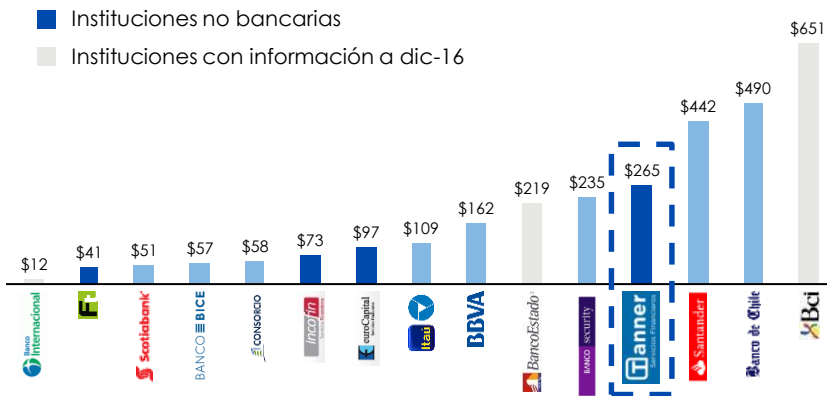
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾, # CLIENTES Y MARKET SHARE⁽²⁾



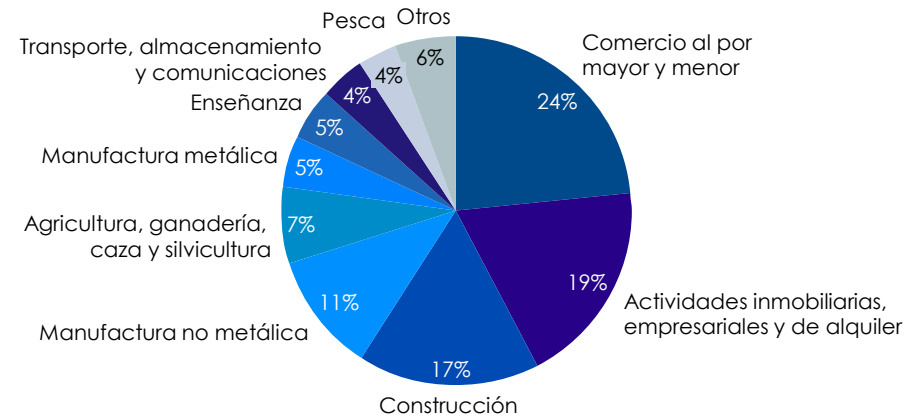
RETORNO⁽³⁾



COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR ACTOR 9M17



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR SECTOR⁽⁴⁾ 9M17



Fuente: Tanner, EEFF compañías. Cifras en CLP MMM.

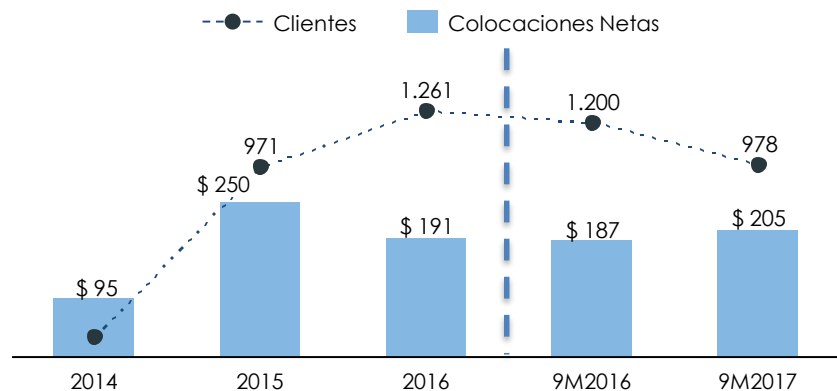
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Market Share estimado utilizando las Colocaciones Netas de Tanner sobre total de Colocaciones de la industria, considerando las instituciones que aparecen en el gráfico "Colocaciones Netas por Actor".

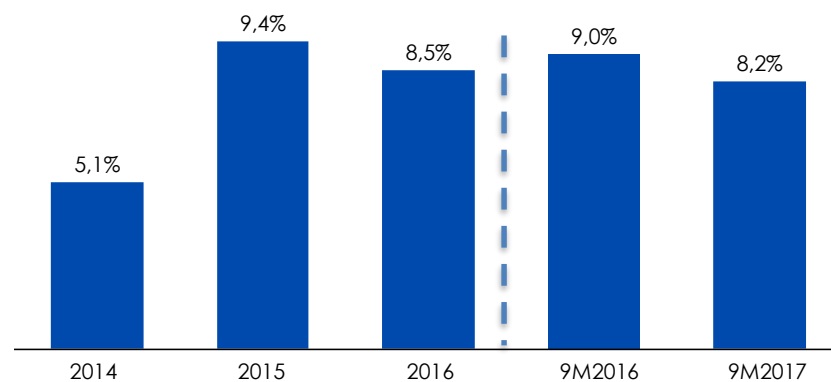
3) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

4) De acuerdo a clasificación del SII.

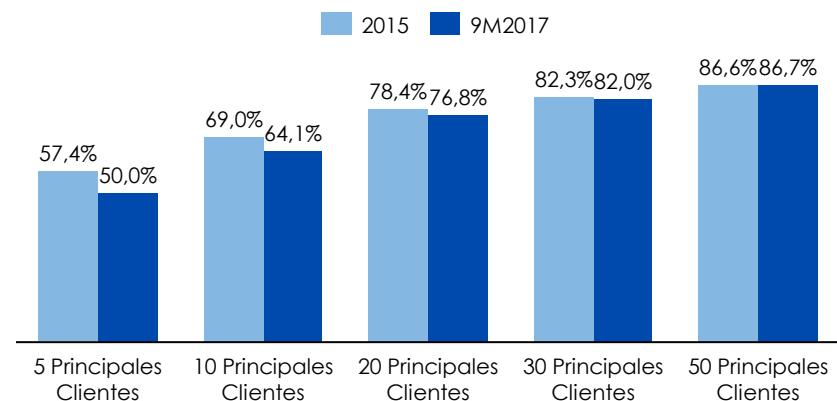
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ Y # CLIENTES



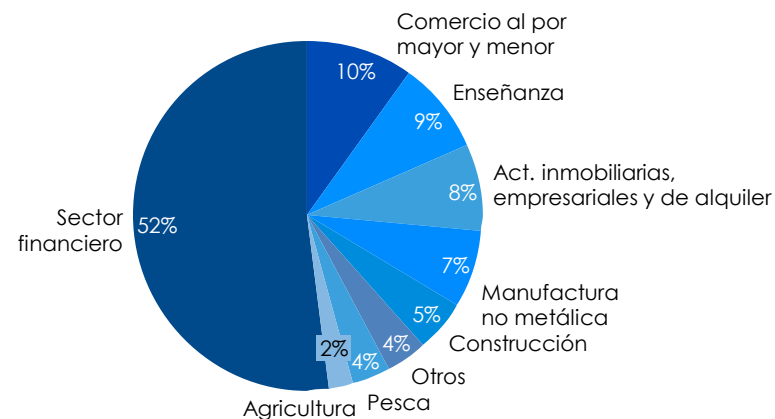
RETORNO⁽²⁾



CONCENTRACIÓN⁽³⁾ DE CARTERA 9M17



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR SECTOR⁽⁴⁾ 9M17



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

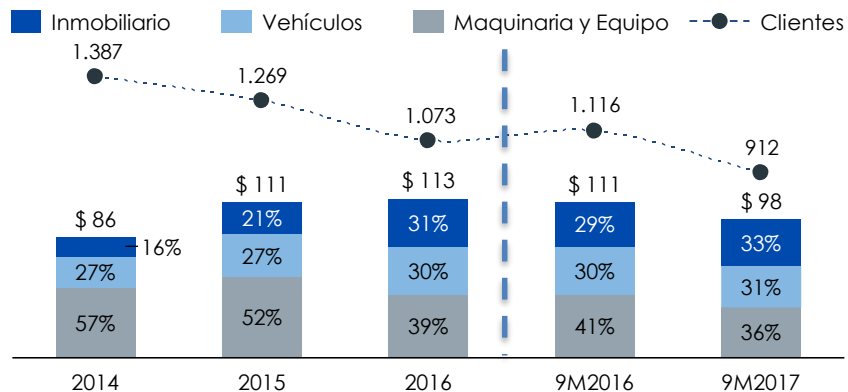
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

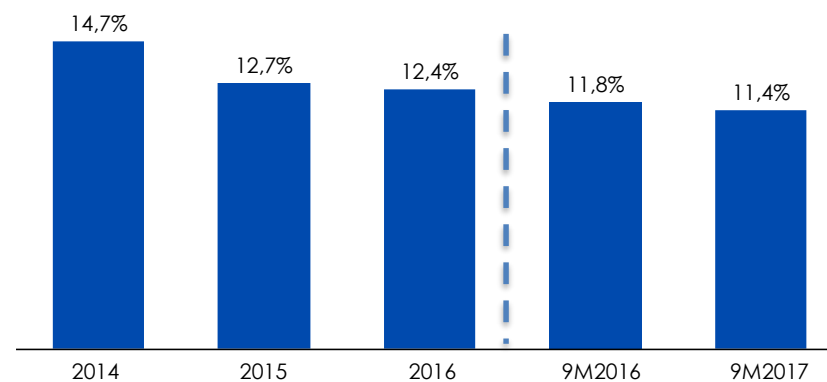
3) Concentración calculada como Exposición Mayores (5/10/20/30/50) Clientes / Colocaciones Segmento Créditos.

4) De acuerdo a clasificación del SII.

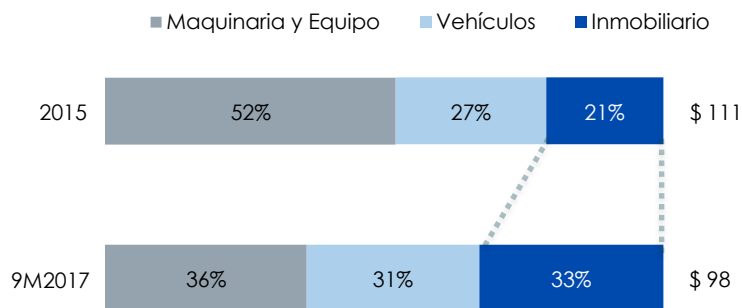
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ Y # CLIENTES



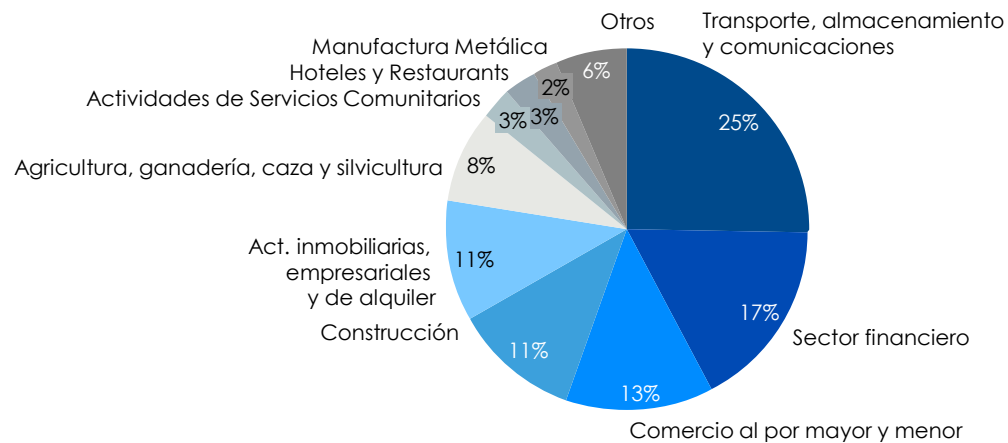
RETORNO⁽²⁾



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR PRODUCTO



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR SECTOR⁽³⁾ 9M17



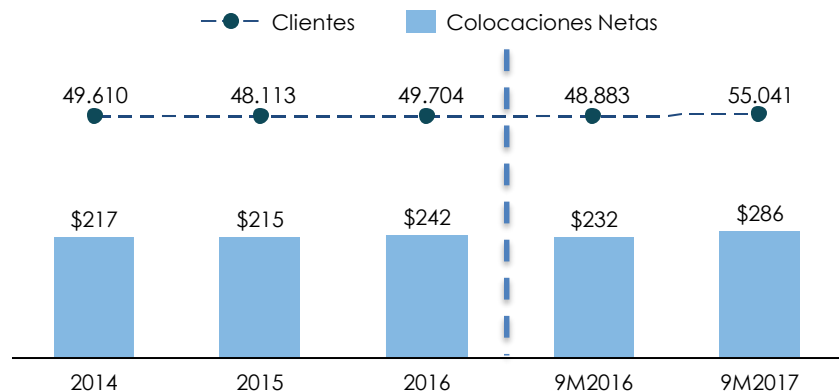
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones.

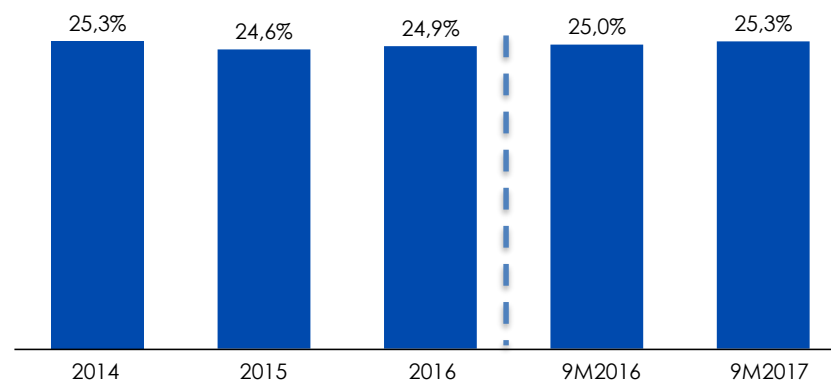
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) De acuerdo a clasificación del SII.

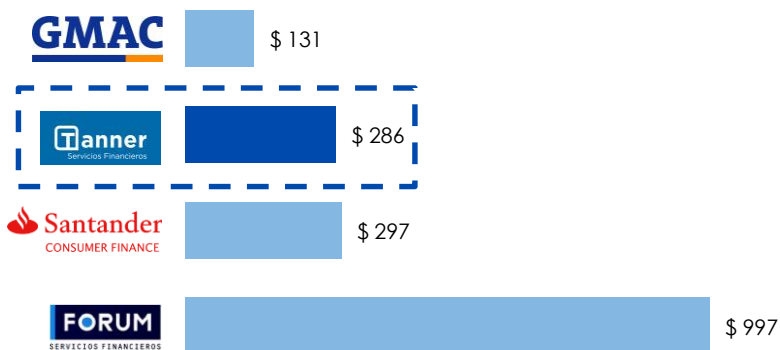
COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ Y # CLIENTES



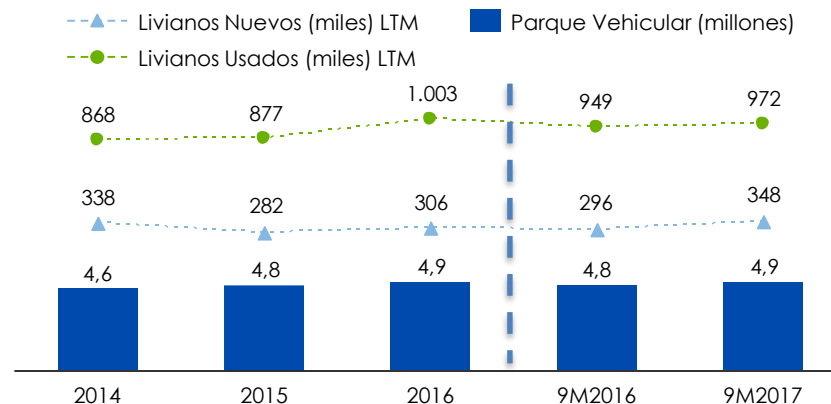
RETORNO⁽²⁾



COLOCACIONES NETAS⁽¹⁾ POR ACTOR 9M17



INDUSTRIA⁽³⁾



Fuente: Tanner, ANAC, CAVEM, EEFF compañías. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas - Provisiones.

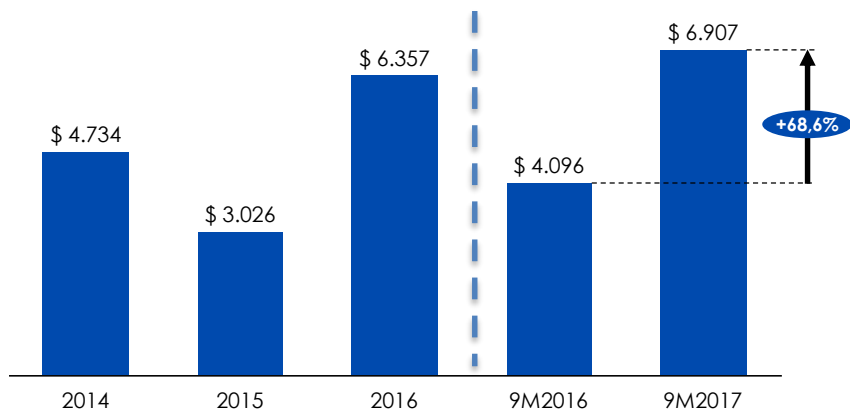
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Venta de vehículos livianos nuevos según ANAC. Venta de vehículos livianos usados según CAVEM.

FUNDAMENTOS

- Servicios de corretaje y gestión de activos a través de tres entidades:
 - Corredores de Bolsa (TCB): servicios de corretaje, ubicado en el 12° lugar en el mercado
 - Asset Management (TAM): distribución de fondos de terceros
 - Asesorías e Inversiones (TAI): servicios de asesoría financiera a empresas
- >\$ 450 USD MM en AUMs y más de 2.000 clientes

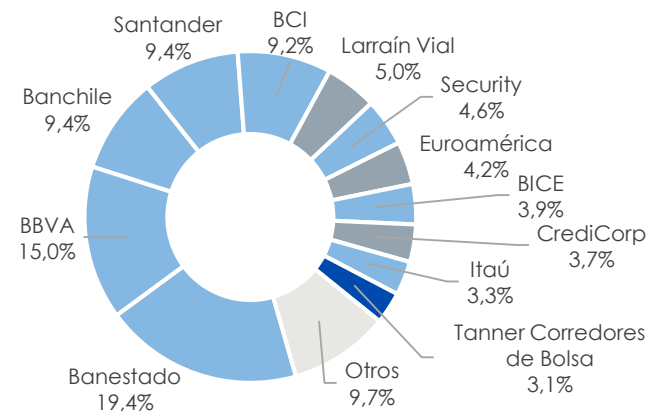
MARGEN BRUTO⁽¹⁾



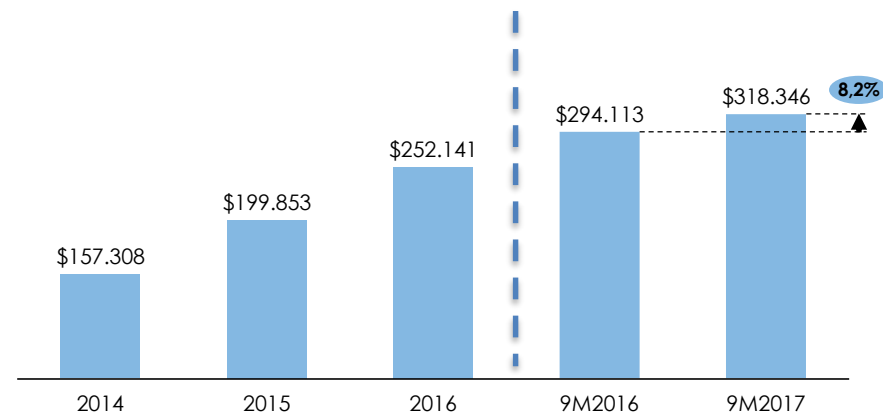
Fuente: Tanner. Bolsa de Comercio de Santiago. Cifras en CLP MM.

1) Margen bruto definido como ingresos menos costos.

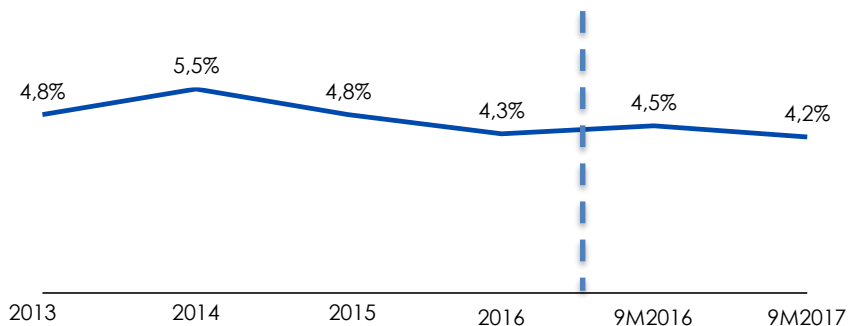
MARKET SHARE POR VOLUMEN TRANSADO 9M17



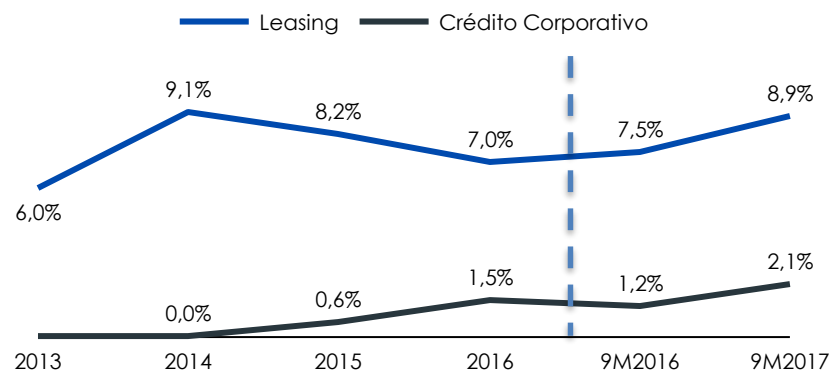
ASSETS UNDER MANAGEMENT



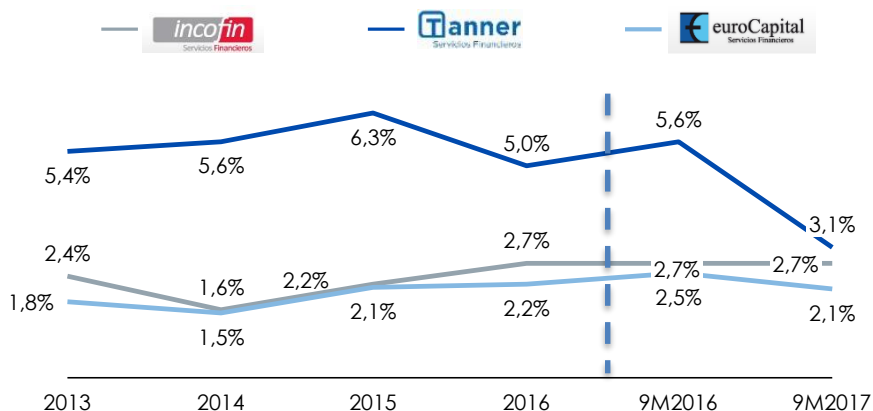
MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – TANNER CONSOLIDADO



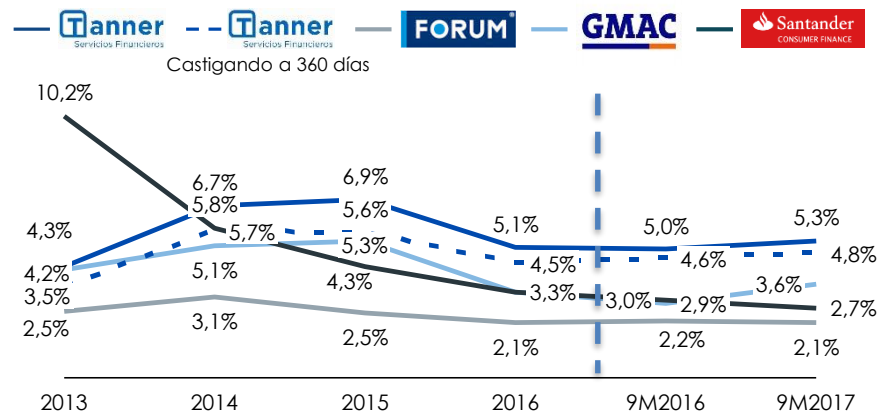
MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – LEASING Y CRÉDITOS



MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – FACTORING



MORA > 90 DÍAS⁽¹⁾ – AUTOMOTRIZ

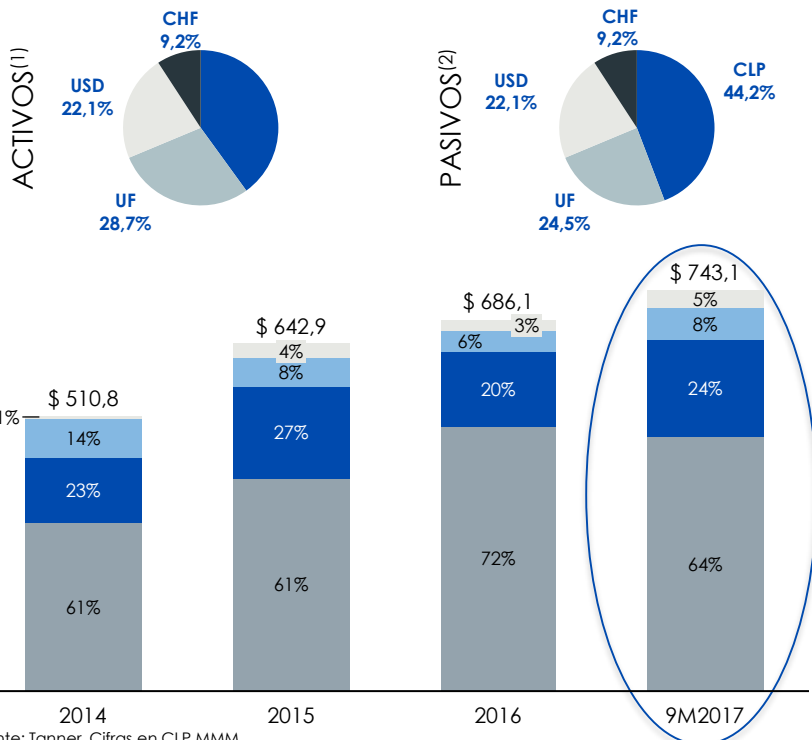


Fuente: Tanner, EEFF compañías.

1) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

ADMINISTRACIÓN DE ACTIVOS Y PASIVOS

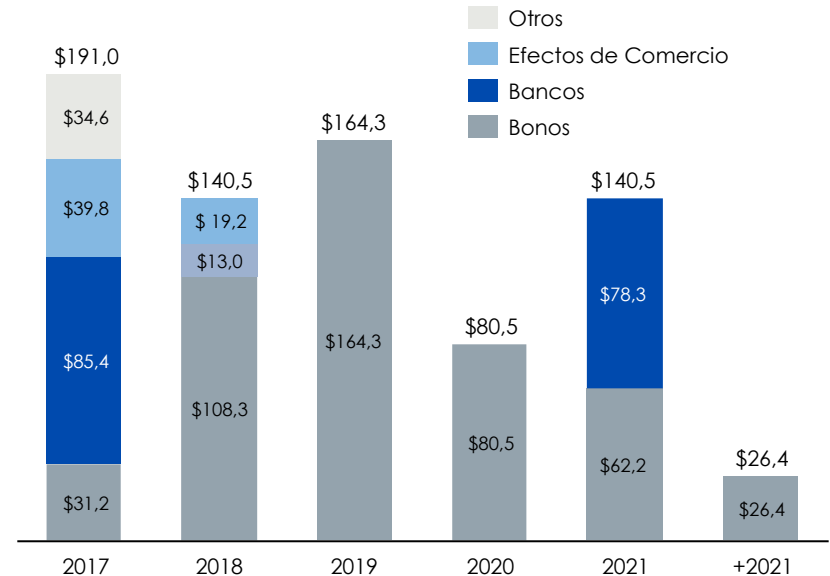
- Descalce conservador en duración de activos y pasivos, sin exposición relevante a tasas de interés o moneda extranjera
 - Duración promedio de los activos: 1,0 años
 - Duración promedio de los pasivos: 1,7 años



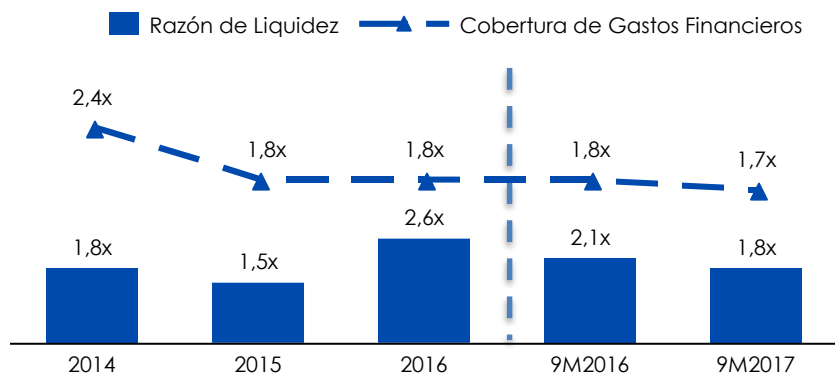
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.
1) Activos consideran Coberturas.
2) Pasivos consideran Patrimonio.

POSICIÓN FINANCIERA

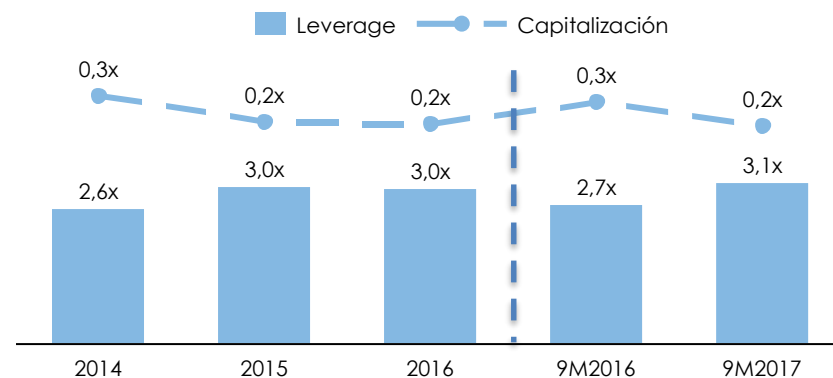
- Fuentes de financiamiento diversificadas:
 - **Bonos:** 8 bonos locales y 2 bonos internacionales
 - **Efectos de Comercio:** primer emisor de este tipo de instrumentos, #1 en montos colocados en el mercado
 - **Líneas Bancarias:** relación con gran parte de los bancos locales y crecimiento en el acceso a instituciones financieras internacionales
- Total Pasivos Financieros al 9M2017: \$ 743.128 millones



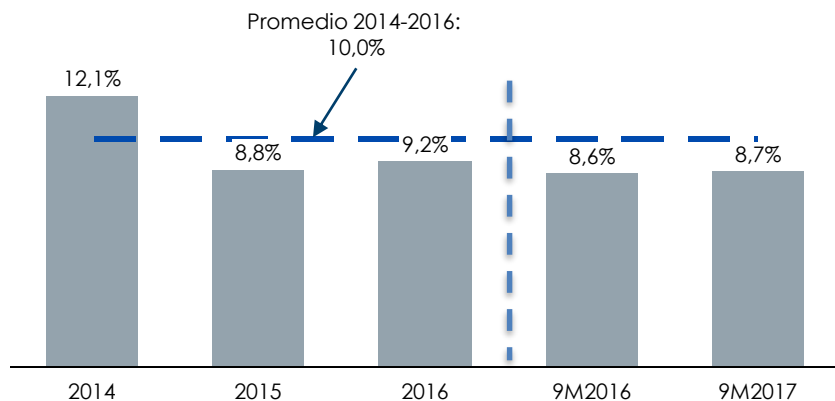
LIQUIDEZ⁽¹⁾ Y COBERTURA DE GASTOS FINANCIEROS⁽²⁾



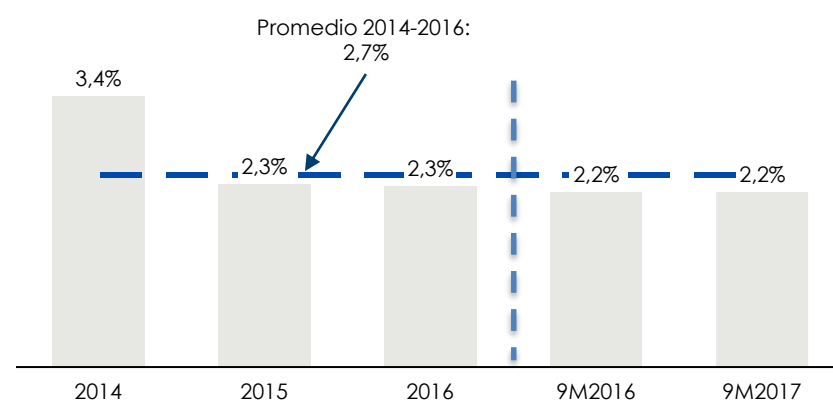
LEVERAGE⁽³⁾ Y CAPITALIZACIÓN⁽⁴⁾



ROAE⁽⁵⁾



ROAA⁽⁶⁾



Fuente: Tanner.

- 1) Liquidez calculada como Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.
- 2) Cobertura calculada como (Utilidad antes de Impuestos + Gastos Financieros) / Gastos Financieros.
- 3) Leverage calculado como Total de Pasivos / Patrimonio.

- 4) Capitalización calculada como Patrimonio / Total de Activos.
- 5) ROAE calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Patrimonio promedio del período.
- 6) ROAA calculado como Utilidad Neta anualizada del período / Activos promedio del período.

NUESTRO MODELO...

EXCELENCIA OPERACIONAL

CLIENTES SUBSERVIDOS
POR LA BANCA

BALANCE CONSERVADOR:

- ✓ LEVERAGE < 3,0 x
- ✓ GESTIÓN ACTIVA DE LIQUIDEZ
(DURATION / FUNDING /
CLASIFICACIÓN DE RIESGO)

FOCO EN LA RAPIDEZ

- APROBACIONES EN <30
MINUTOS
- DISPONIBILIDAD 24/7

ACCIONISTAS CON ALTO COMPROMISO

...NOS PERMITE

- ✓ **LIDERAR** EN LAS INDUSTRIAS DONDE
OPERAMOS
- ✓ TENER **>80%** COLOCACIONES CON 2^{DA}
FUENTE DE PAGO
- ✓ POSEER UN MODELO **RESILIENTE** Y DE
BAJO RIESGO
- ✓ ALCANZAR ALTA **RENTABILIDAD** Y
CRECIMIENTO



Información de Contacto:

María Gloria Timmermann

Gerente de Relaciones con Inversionistas

Huérfanos 863, Piso 10, Santiago – Chile

Mesa Central: + 562 2674 7500

E-mail: maria.timmermann@tanner.cl