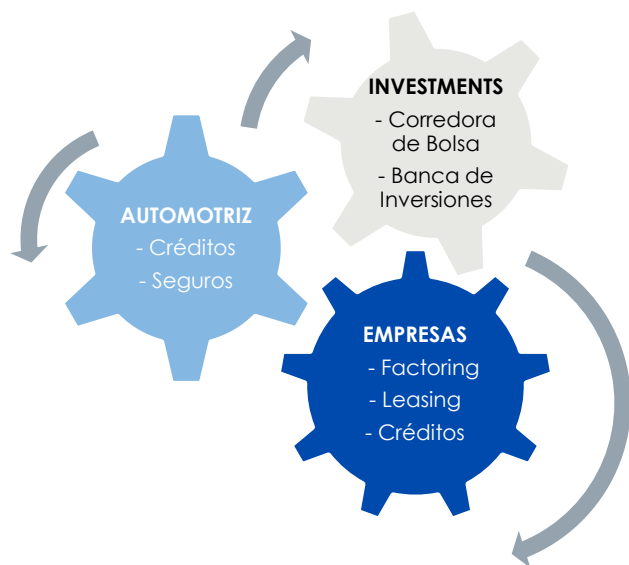




**PRESENTACIÓN DE RESULTADOS  
MARZO 2018**

Con 25 años de presencia en el mercado, Tanner Servicios Financieros S.A. es una de las **principales instituciones financieras no bancarias en Chile y mantiene una posición de liderazgo en el segmento de pequeñas y medianas empresas.**

- Investment Grade, 'BBB-' internacional y 'A+' local
- Cartera de créditos y fuentes de financiamiento altamente diversificadas:
  - Colocaciones distribuidas en **+16** industrias
  - Los cinco mayores clientes no superan el **12%** del portafolio total
  - Ningún acreedor representa más del **6%** de las obligaciones
- Cuenta con **3 principales divisiones** que ofrecen una serie de productos:



## INDICADORES FINANCIEROS

marzo 2018


















ACTIVOS TOTALES	\$ 1.186.306
COLOCACIONES NETAS <sup>1</sup>	\$ 966.572
PATRIMONIO	\$267.615
UTILIDAD NETA	\$ 5.370
ROE <sup>2</sup>	10,1%
ROA <sup>3</sup>	2,5%
CAPITALIZACIÓN	23,0%
MORA > 90 DÍAS	3,9%

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio Promedio.

3) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos Promedio.

	1T17	1T18	Δ a/a	
<b>COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup></b>	<b>\$ 785.709</b>	<b>\$ 966.572</b>	<b>+23,0%</b>	
<i>División Empresas</i>	<i>\$ 514.066</i>	<i>\$ 593.657</i>	<i>+12,2%</i>	
i. Factoring	\$ 214.659	\$ 282.471	+31,6%	
ii. Leasing	\$ 105.676	\$ 102.509	-3,0%	
iii. Créditos	\$ 193.731	\$ 208.678	+7,72%	
<i>División Automotriz</i>	<i>\$ 253.038</i>	<i>\$ 314.225</i>	<i>+24,2%</i>	
<b>MORA &gt; 90 DÍAS<sup>(2)</sup></b>	<b>4,8%</b>	<b>3,9%</b>	<b>-90 pbs</b>	
<i>División Empresas</i>	<i>4,6%</i>	<i>3,5%</i>	<i>-110 pbs</i>	
i. Factoring	5,5%	3,0%	-250 pbs	
ii. Leasing	7,9%	6,9%	-100 pbs	
iii. Créditos	1,8%	2,5%	+70 pbs	
<i>División Automotriz</i>	<i>5,4%</i>	<i>5,6%</i>	<i>+20 pbs</i>	
<b>INGRESOS</b>	<b>\$ 32.543</b>	<b>\$ 44.745</b>	<b>+37,5%</b>	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>\$ 13.162</b>	<b>\$ 16.037</b>	<b>+21,8%</b>	
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>\$ 4.226</b>	<b>\$ 5.370</b>	<b>+27,1%</b>	
<b>ROAA<sup>(3)</sup></b>	<b>2,3%</b>	<b>2,5%</b>	<b>+20 pbs</b>	
<b>ROAE<sup>(4)</sup></b>	<b>8,5%</b>	<b>10,1%</b>	<b>+170 pbs</b>	

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

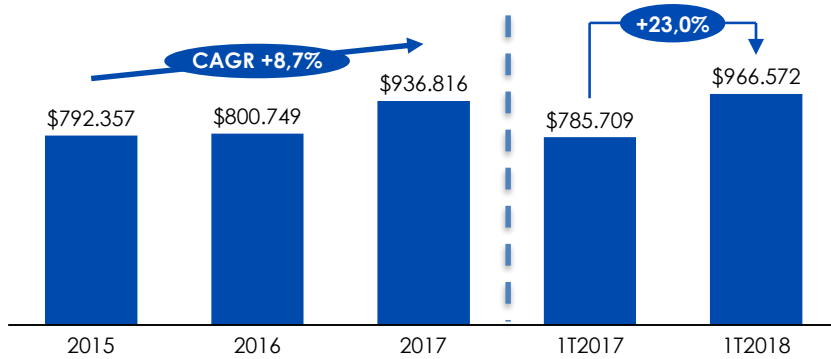
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

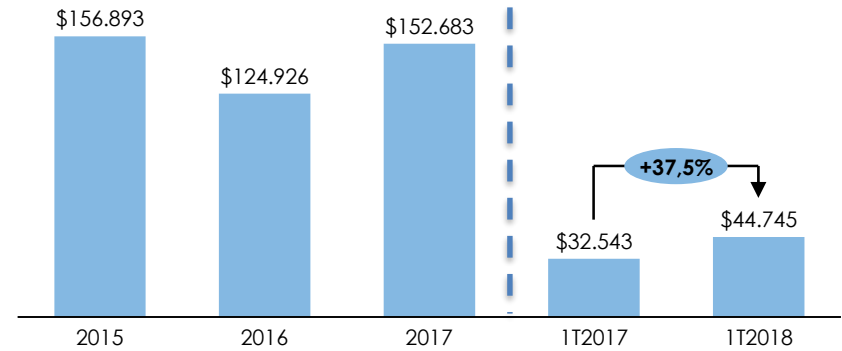
3) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos Promedio.

4) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio Promedio.

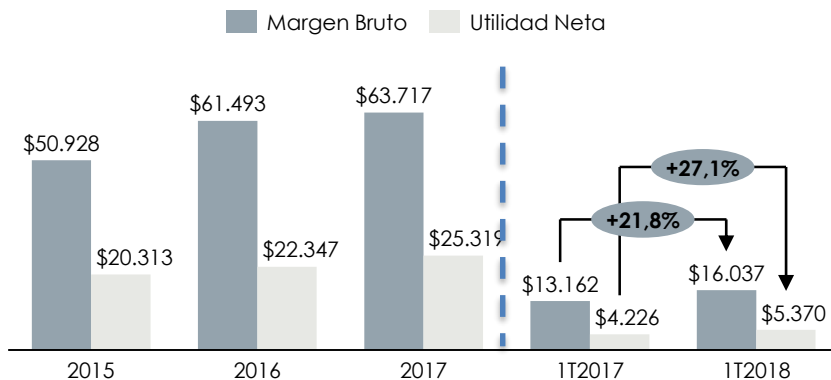
## COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup>



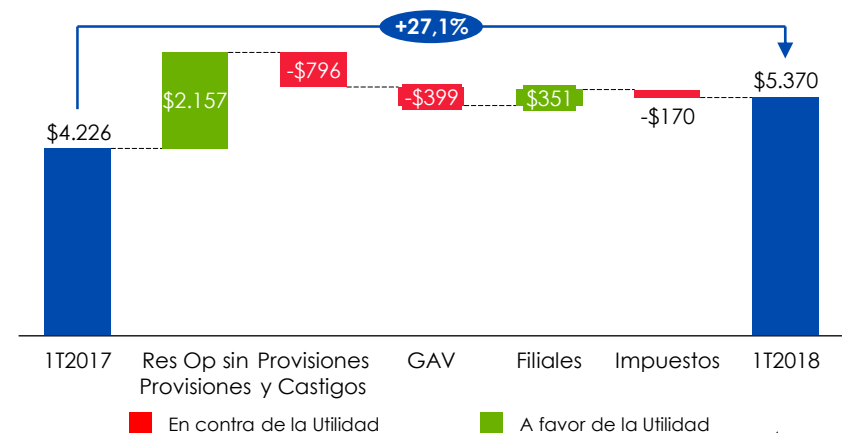
## INGRESOS



## MARGEN BRUTO Y UTILIDAD NETA



## VARIACIÓN DE LA UTILIDAD (1T2017 vs. 1T2018)



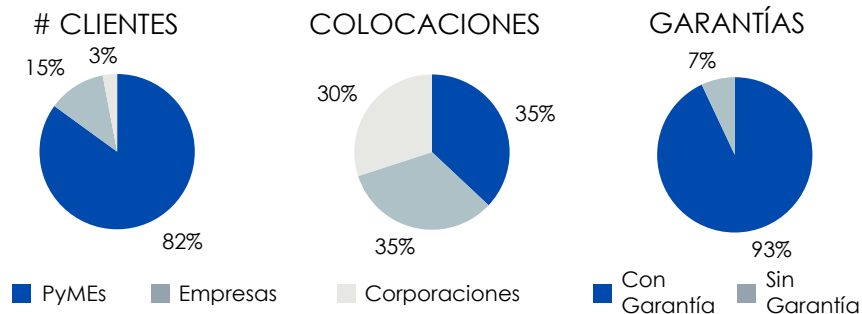
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas - Provisiones.

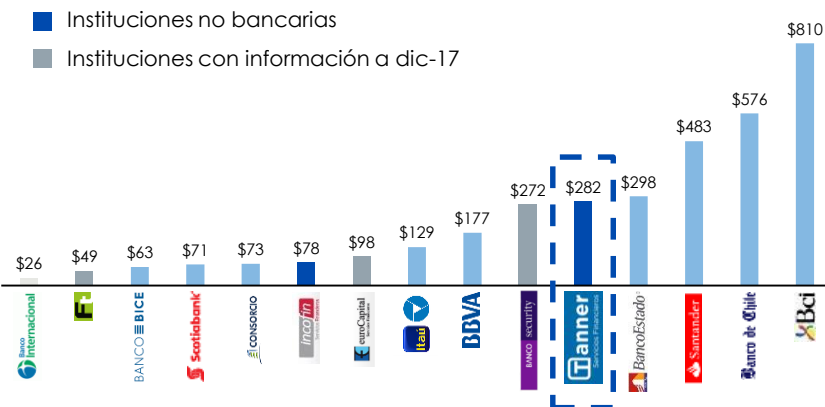
## ASPECTOS RELEVANTES DEL 1T18

- Récord histórico de colocaciones netas con \$ 966.572 millones:
  - +23,0% a/a y +3,2% YTD
- Pago del bono internacional 144-A (US\$ 250 millones) durante el mes de marzo
- Emisión de bono local a 20 años con 125 pbs de spread en marzo
- Implementación de NIIF 9:
  - Nuevos modelos de pérdida esperada para el cálculo de provisiones

## DISTRIBUCIÓN DEL PORTAFOLIO



## FACTORING: COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR ACTOR 1T18

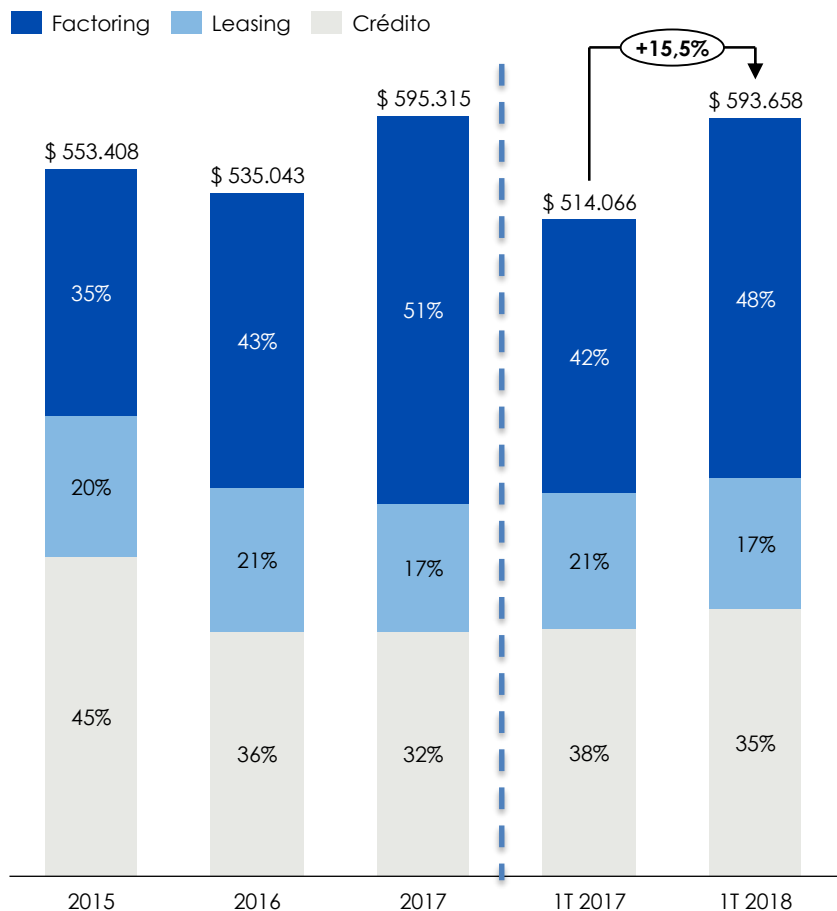


## AUTOMOTRIZ: COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR ACTOR 1T18

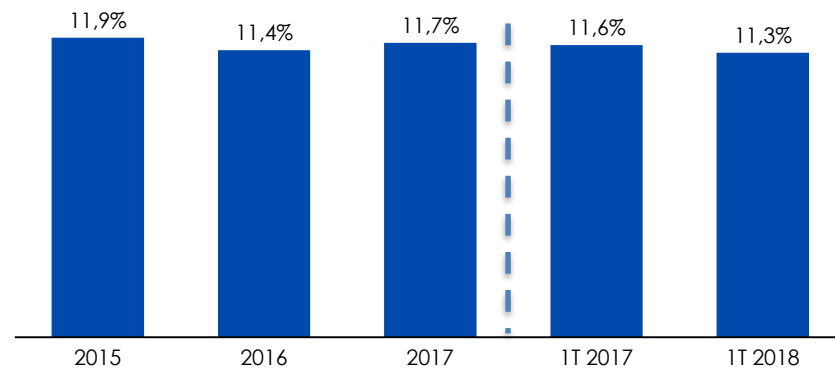


Fuente: Tanner, Estados Financieros Compañías a mar-18 (excepto Factotal, Eurocapital, Factoring Security, GMAC y FORUM que presentan información a dic-17). Cifras en CLP MMM.  
 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

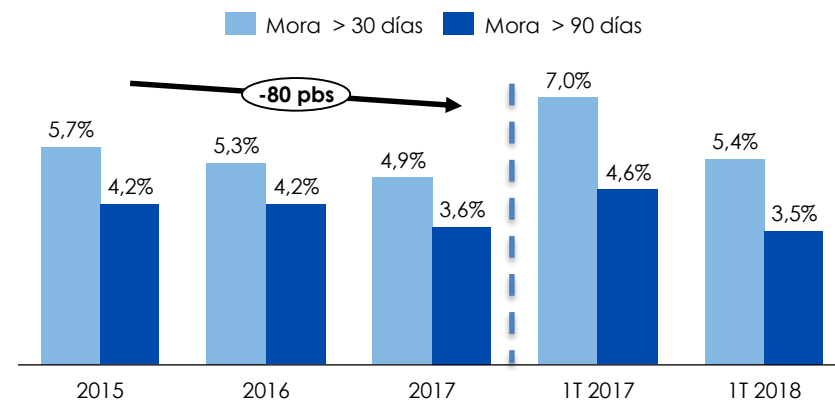
## DISTRIBUCIÓN DE COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR PRODUCTO



## RETORNO<sup>(2)</sup>



## MORA<sup>(3)</sup>



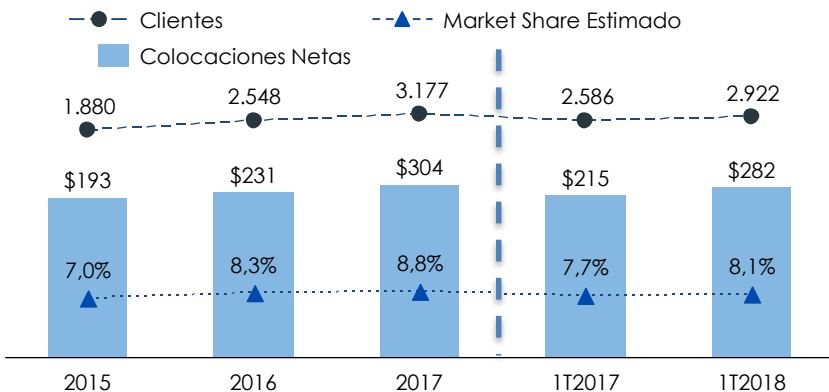
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

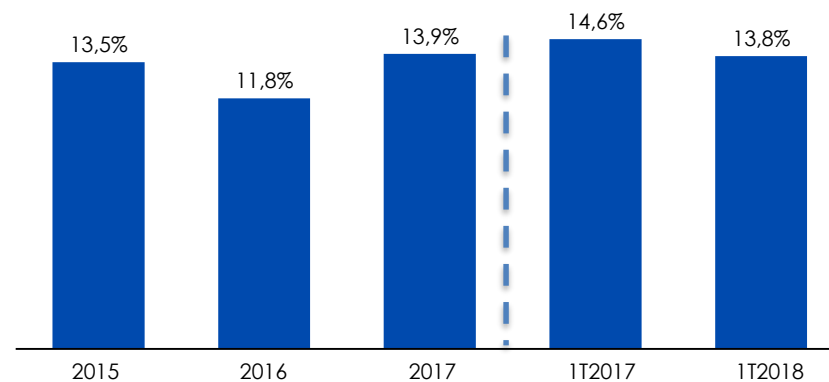
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Mora > 30/90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 30/90 días / Colocaciones Brutas.

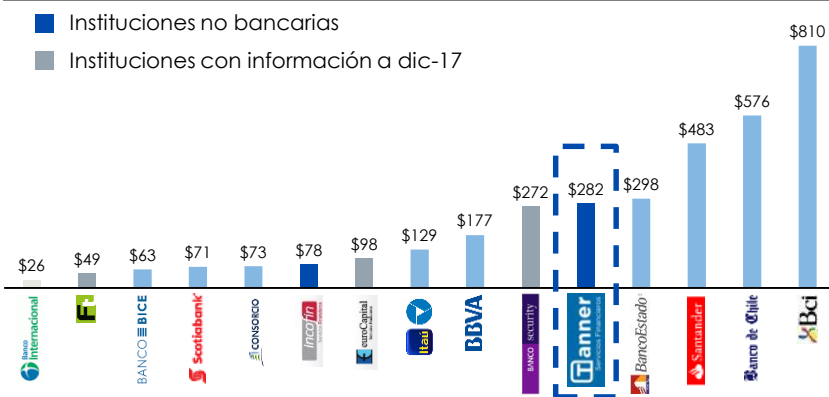
## COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup>, # CLIENTES Y MARKET SHARE<sup>(2)</sup>



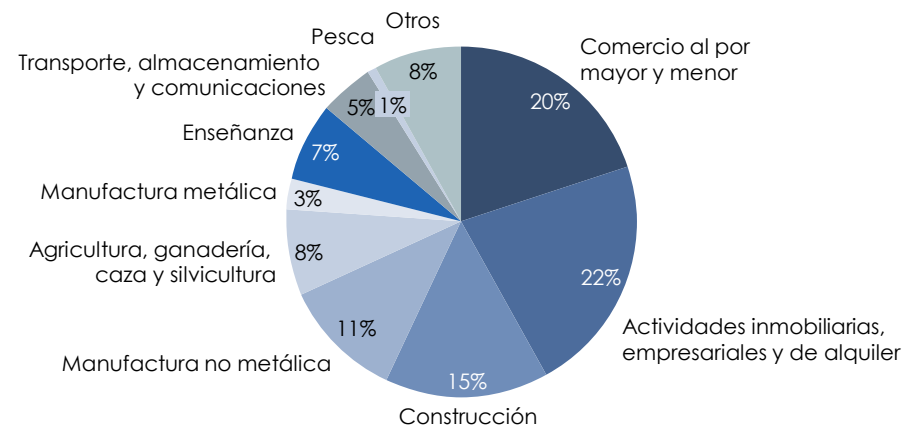
## RETORNO<sup>(3)</sup>



## COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR ACTOR 1T18



## DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR SECTOR<sup>(4)</sup> 1T18



Fuente: Tanner, Estados Financieros Compañías a mar-18 (excepto Factotal, Eurocapital y Factoring Security. Cifras en CLP MMM.

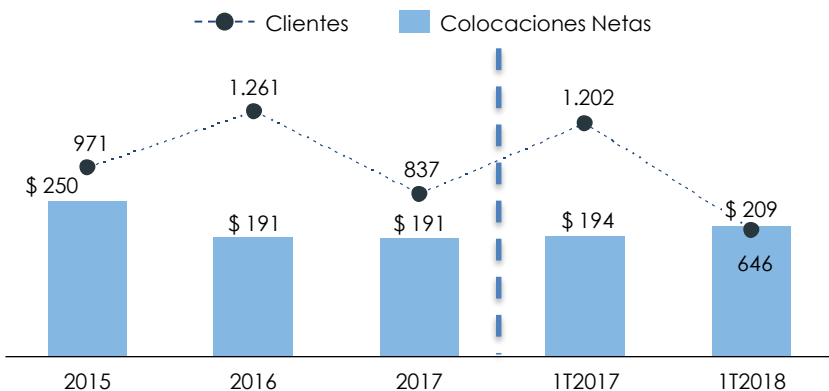
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Market Share estimado utilizando las Colocaciones Netas de Tanner sobre total de Colocaciones de la industria, considerando las instituciones que aparecen en el gráfico "Colocaciones Netas por Actor".

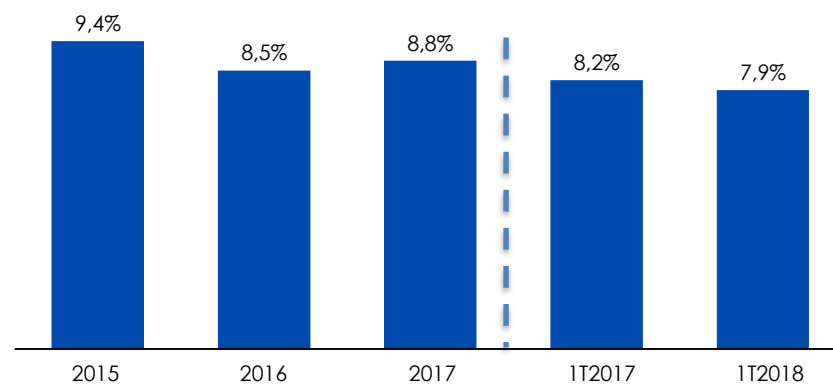
3) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

4) De acuerdo a clasificación del SII.

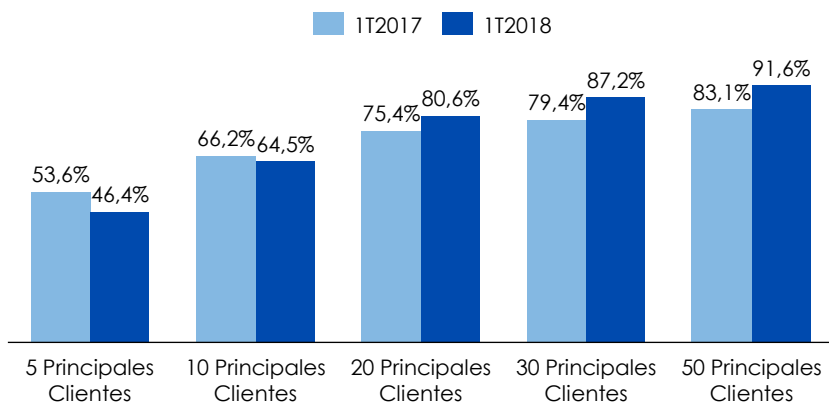
## COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> Y # CLIENTES



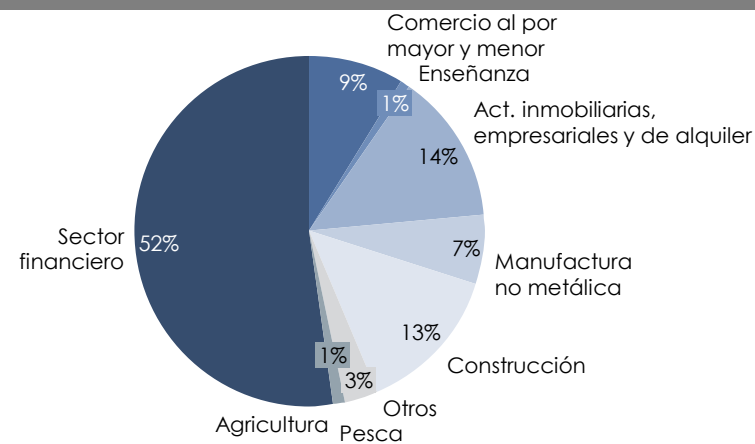
## RETORNO<sup>(2)</sup>



## CONCENTRACIÓN<sup>(3)</sup> DE CARTERA 1T18



## DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR SECTOR<sup>(4)</sup> 1T18

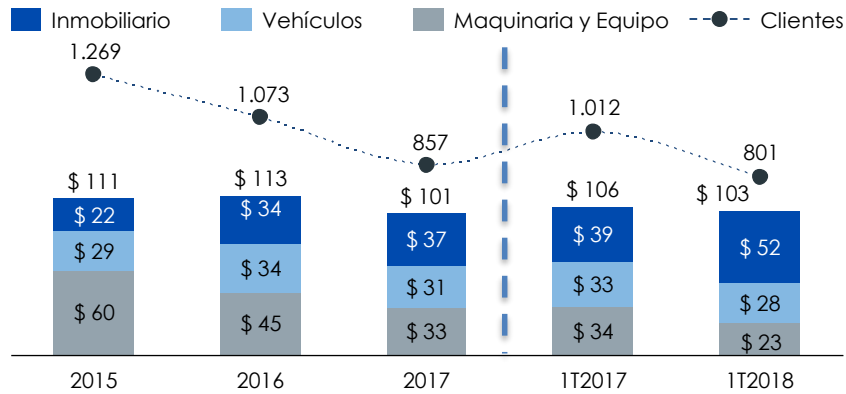


Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

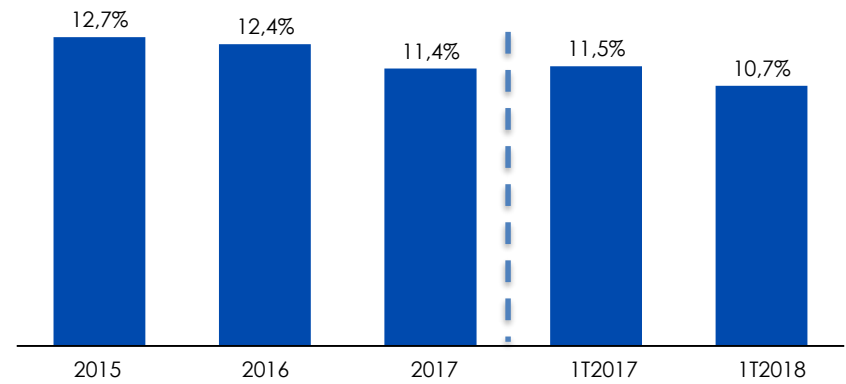
- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.
- 3) Concentración calculada como Exposición Mayores (5/10/20/30/50) Clientes / Colocaciones Segmento Créditos.
- 4) De acuerdo a clasificación del SII.



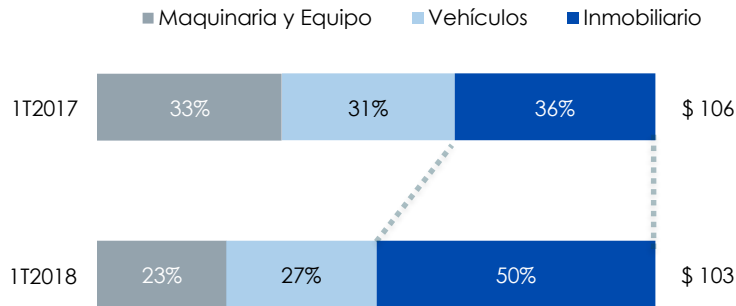
COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> Y # CLIENTES



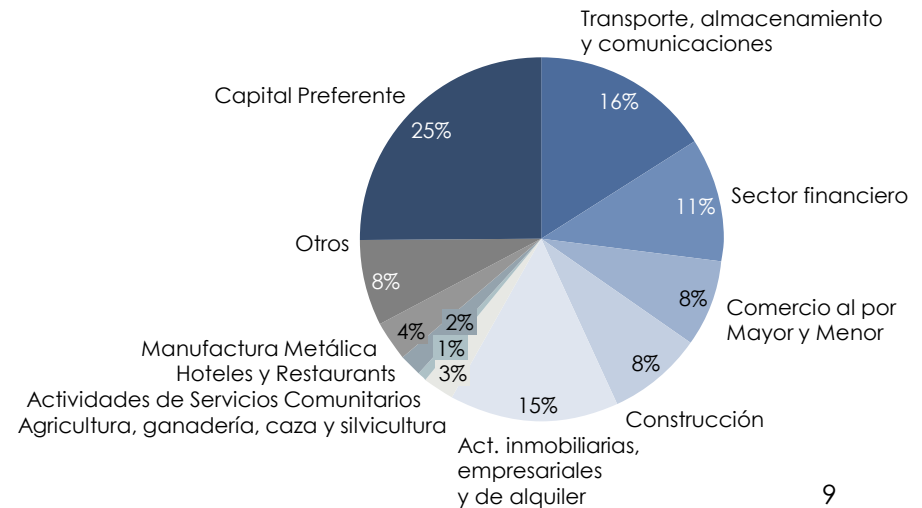
RETORNO<sup>(2)</sup>



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR PRODUCTO



DISTRIBUCIÓN COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> POR SECTOR<sup>(3)</sup> 1T18



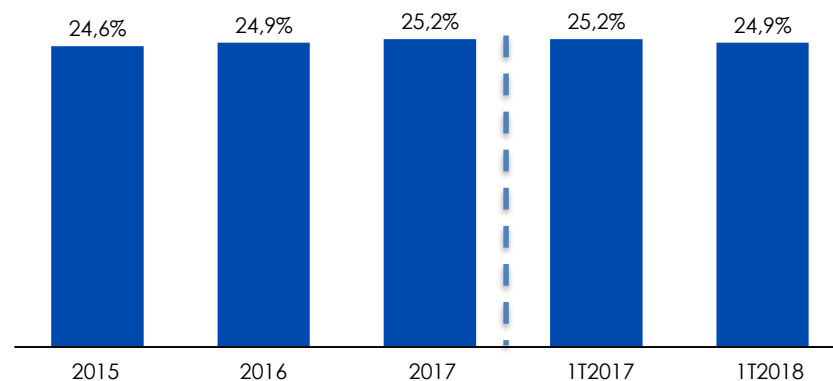
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como colocaciones netas de provisiones.  
 2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.  
 3) De acuerdo a clasificación del SII.

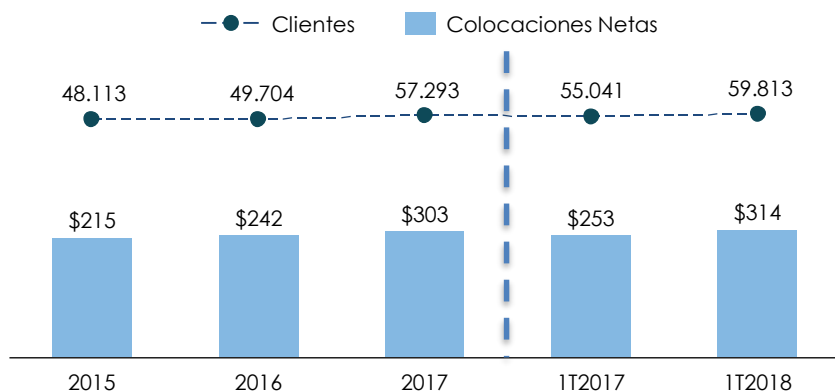
## ASPECTOS RELEVANTES 1T18

- Récord histórico de colocaciones netas con \$ 314.225 millones:
  - +24,2% a/a y +3,8% YTD
- Crecimiento en participación dentro del portafolio de la Compañía:
  - 1T17: 32,2%
  - 2017: 32,3%
  - 1T18: 32,5%
- Récord histórico de clientes con 59.813
  - +19,4% a/a y +4,4% YTD

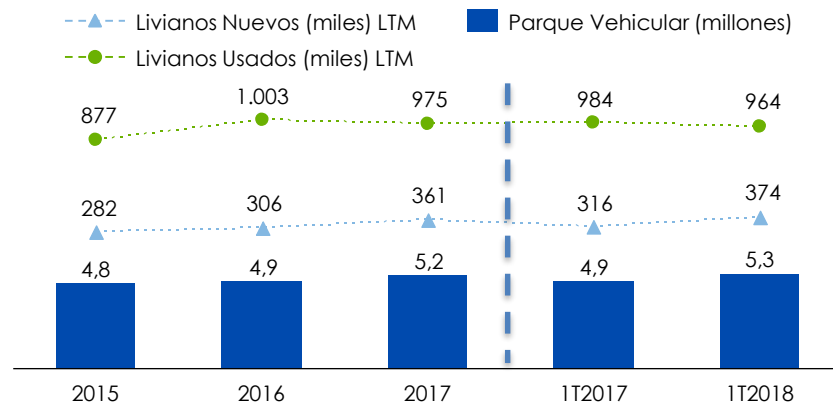
## RETORNO<sup>(2)</sup>



## COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup> Y # CLIENTES



## INDUSTRIA<sup>(3)</sup>



Fuente: Tanner, ANAC, CAVEM, INE. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

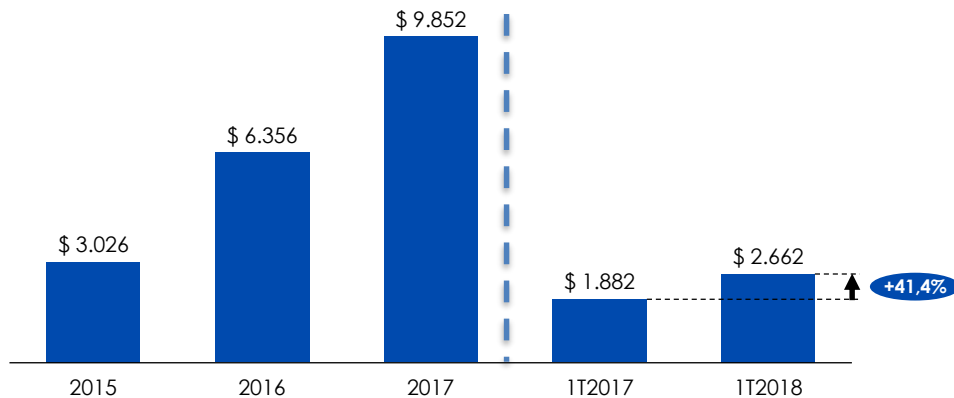
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Venta de vehículos livianos nuevos según ANAC. Venta de vehículos livianos usados según CAVEM.

## FUNDAMENTOS

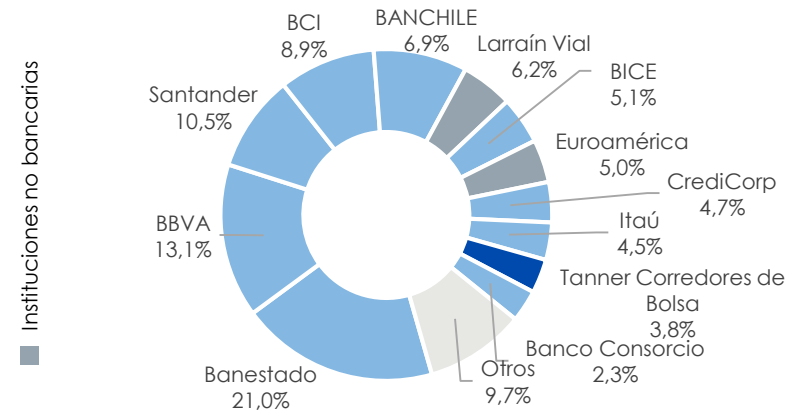
- Mejora en el ranking de corredoras de acuerdo al volumen transado, ubicándose en el #11 a nivel global y #3 entre las entidades no asociadas a bancos
- AUMs superan los US\$ 500 millones
- Exitosa actuación como agente colocador del bono local a 20 años de TSF

## MARGEN BRUTO<sup>(1)</sup>

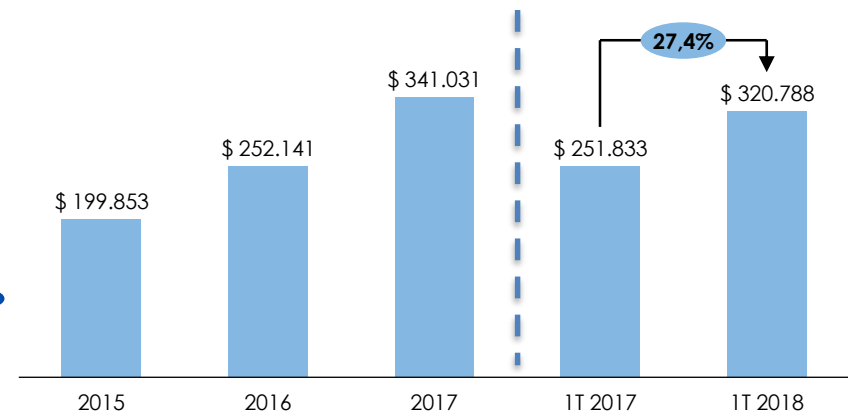


Fuente: Tanner. Bolsa de Comercio de Santiago. Cifras en CLP MM.  
1) Margen bruto definido como ingresos menos costos.

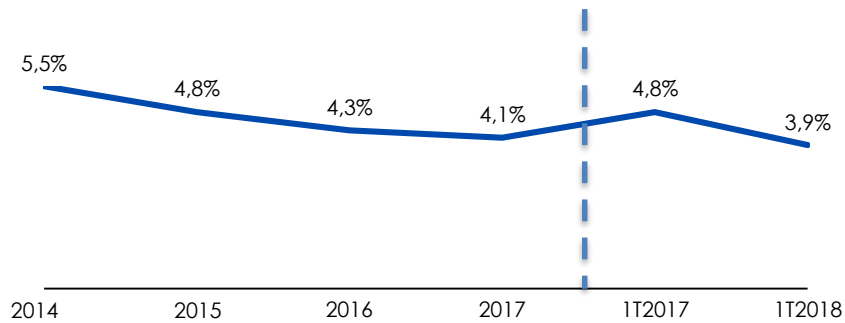
## MARKET SHARE POR VOLUMEN TRANSADO 1T18



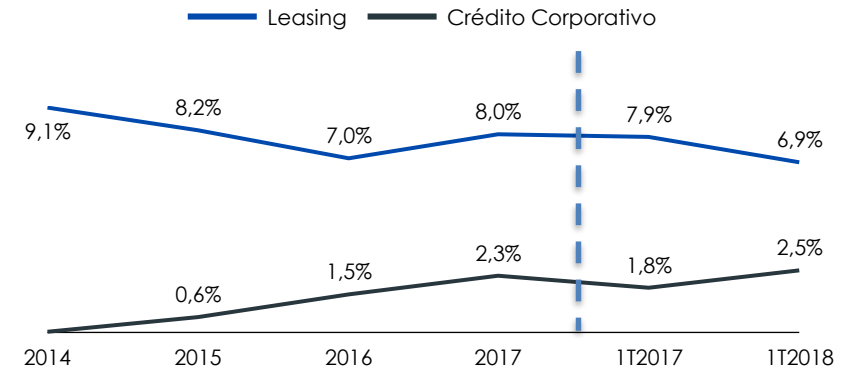
## ASSETS UNDER MANAGEMENT



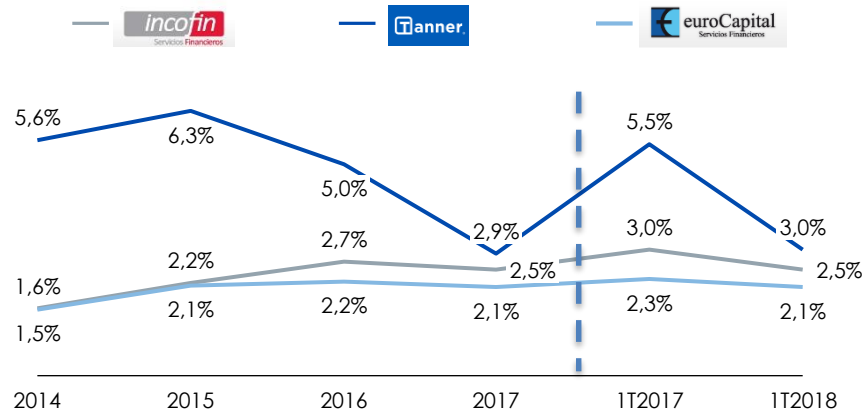
## MORA > 90 DÍAS<sup>(1)</sup> – TANNER CONSOLIDADO



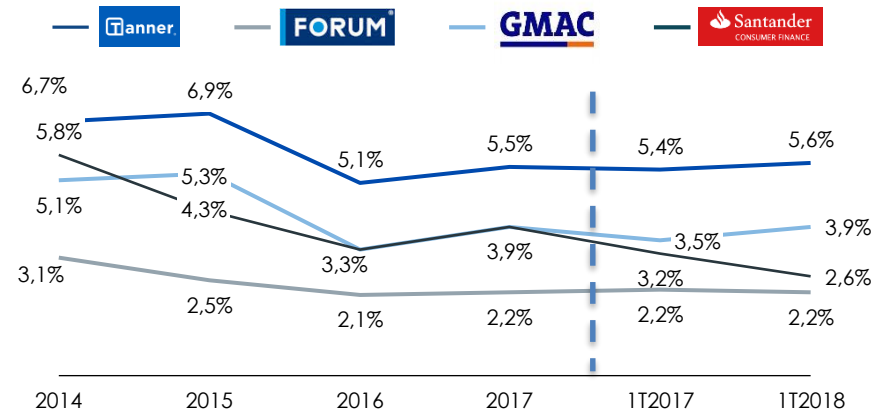
## MORA > 90 DÍAS<sup>(1)</sup> – LEASING Y CRÉDITOS



## MORA > 90 DÍAS<sup>(1)</sup> – FACTORING



## MORA > 90 DÍAS<sup>(1)</sup> – AUTOMOTRIZ



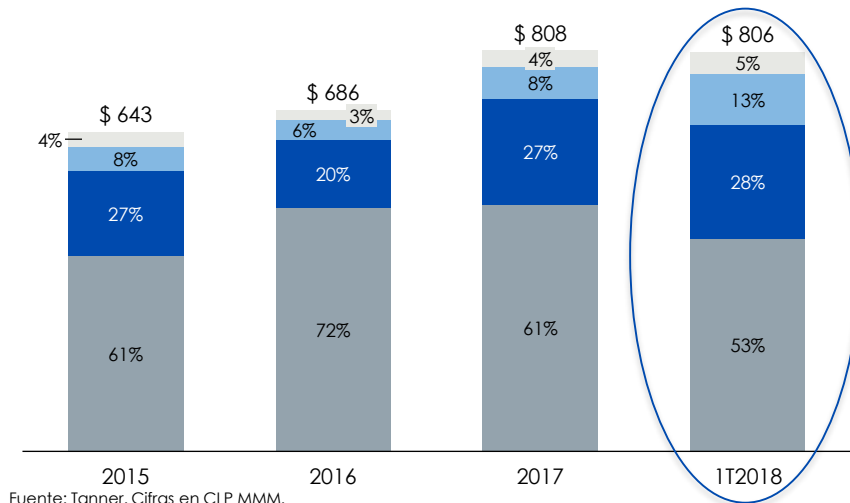
Fuente: Tanner, Estados Financieros Compañías a mar-18 (excepto Eurocapital, GMAC y FORUM que presentan información a dic-17). Cifras en CLP MMM.

1) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.

## ADMINISTRACIÓN DE ACTIVOS Y PASIVOS

- Descalce conservador en duración de activos y pasivos:
  - Duración promedio de los activos: 1,04 años
  - Duración promedio de los pasivos: 2,13 años
- Sin exposición relevante a tasas de interés o moneda extranjera:

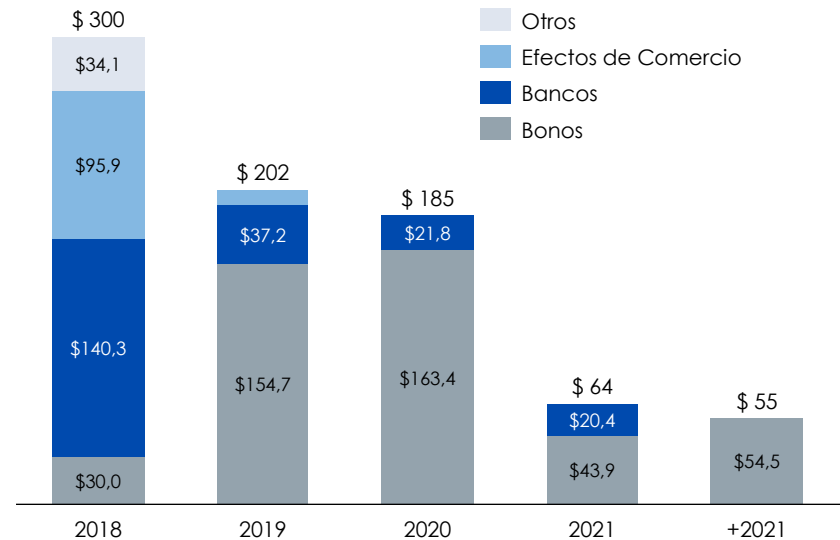
Partida	CLP	USD	CHF	UF	TOTAL
Total Activos	\$ 854	\$ 111	\$ -	\$ 217	\$ 1.182
Total Pasivos + Patrimonio	\$ 584	\$ 171	\$ 158	\$ 273	\$ 915
Diferencial por Moneda	\$ 270	-\$ 60	-\$ 158	-\$ 56	\$ 268
Coberturas	-\$ 345	\$ 60	\$ 158	\$ 127	\$ -
Exposición Neta	-\$ 71	\$ -	\$ -	\$ 71	\$ -



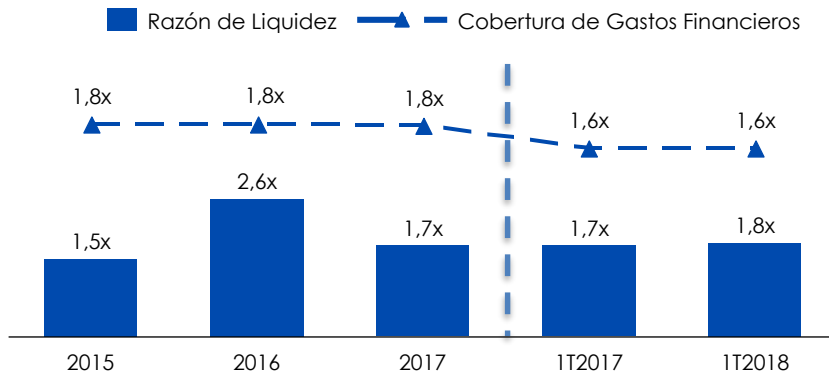
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

## POSICIÓN FINANCIERA

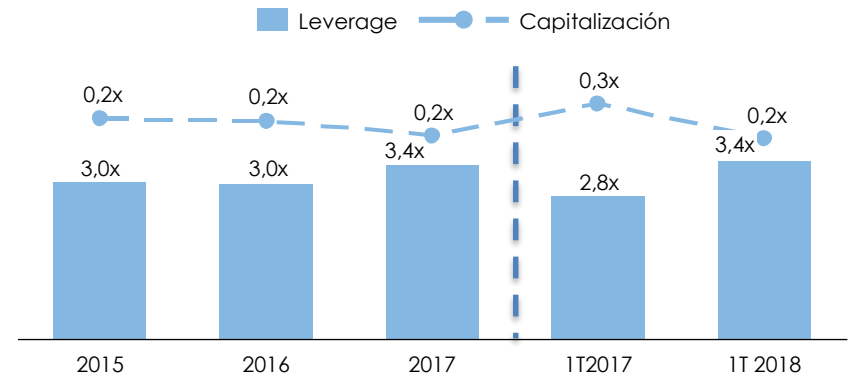
- Fuentes de financiamiento diversificadas:
  - **Bonos:** 8 bonos locales y 2 bonos internacionales
  - **Efectos de Comercio:** primer emisor de este tipo de instrumentos, #1 en montos colocados en el mercado
  - **Líneas Bancarias:** relación con gran parte de los bancos locales y crecimiento en el acceso a instituciones financieras internacionales
- Total Pasivos Financieros al 1T2018: \$ 806.015 millones



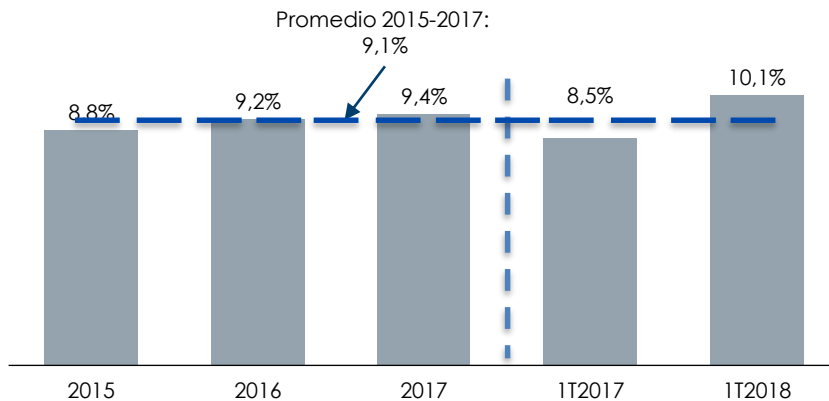
## LIQUIDEZ<sup>(1)</sup> Y COBERTURA DE GASTOS FINANCIEROS<sup>(2)</sup>



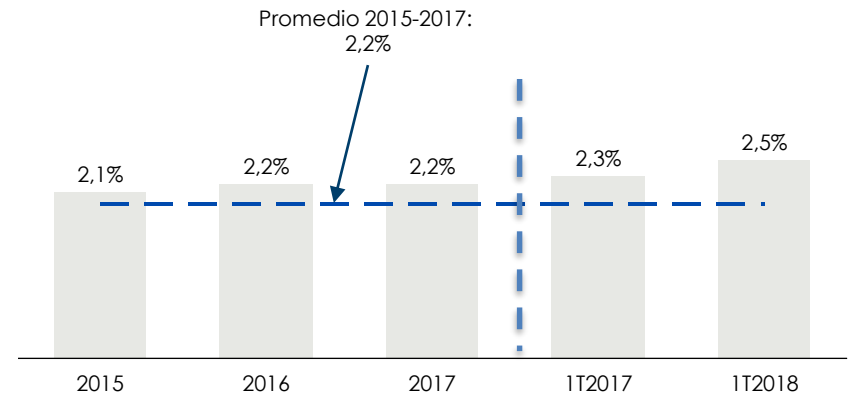
## LEVERAGE<sup>(3)</sup> Y CAPITALIZACIÓN<sup>(4)</sup>



## ROE<sup>(5)</sup>



## ROA<sup>(6)</sup>



Fuente: Tanner.

- 1) Liquidez calculada como Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.
- 2) Cobertura calculada como (Utilidad antes de Impuestos + Gastos Financieros) / Gastos Financieros.
- 3) Leverage calculado como Total de Pasivos / Patrimonio.

- 4) Capitalización calculada como Patrimonio / Total de Activos.
- 5) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio.
- 6) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos.

A large version of the Tanner logo, featuring a blue square with a white 'T' and the word 'anner' in blue, with a registered trademark symbol (®) at the end.

Tanner®

**Información de Contacto:**

***María Gloria Timmermann***

***Gerente de Relaciones con Inversionistas***

*Huérfanos 863, Piso 10, Santiago – Chile*

*Mesa Central: + 562 2674 7500*

*E-mail: [maria.timmermann@tanner.cl](mailto:maria.timmermann@tanner.cl)*

# ANEXOS



ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO MM\$	01-01-2018	01-01-2017	Δ %
	31-03-2018	31-03-2017	
Ingresos de actividades ordinarias	44.745.351	32.543.443	37,5%
Costo de ventas	(28.708.398)	(19.381.341)	48,1%
Ganancia bruta	16.036.953	13.162.102	21,8%
Otros ingresos por función	60.312	911.481	-93,4%
Gastos de administración	-10.028.624	-9.440.819	6,2%
Otras ganancias (pérdidas)	-	322	-100,0%
Margen operacional	6.068.641	4.633.086	31,0%
Ingresos financieros	-880	63.366	-101,4%
Costos financieros	-72.225	-44.279	63,1%
Diferencias de cambio	-2.495	5.566	-144,8%
Resultado por unidades de reajuste	7.462	29.210	-74,5%
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	6.000.503	4.686.949	28,0%
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	-630.725	-461.107	36,8%
Ganancia (pérdida)	5.369.778	4.225.842	27,1%
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	5.287.995	4.088.488	29,3%
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	81.783	137.354	-40,5%

Activos (MM\$)	31-03-2018	31-12-2017	Δ \$	Δ %
<b>Activos Corrientes</b>				
Efectivo y equivalente al efectivo	64.298	84.636	(20.338)	-24,0%
Otros activos financieros corrientes	48.959	49.120	(161)	-0,3%
Otros activos no financieros corrientes	1.567	1.547	20	1,3%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	598.200	602.984	(4.783)	-0,8%
Cuentas por cobrar entidades relacionadas	401	452	(51)	-11,3%
Activos por impuestos corrientes	13.373	13.839	(465)	-3,4%
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	7.747	6.216	1.531	24,6%
<b>Total Activos Corrientes</b>	<b>734.546</b>	<b>758.793</b>	<b>(24.247)</b>	<b>-3,2%</b>
<b>Activos No Corrientes</b>				
Otros activos financieros no corrientes	25.326	22.286	3.041	13,6%
Otros activos no financieros no corrientes	5.834	6.217	(383)	-6,2%
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar no corrientes	368.372	333.832	34.540	10,3%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	611	611	-	0,0%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	3.802	3.509	293	8,4%
Plusvalía	1.764	1.764	-	0,0%
Propiedades, planta y equipo	3.411	3.341	70	2,1%
Propiedades de inversión	3.230	3.146	85	2,7%
Activos por impuestos diferidos	39.410	38.347	1.062	2,8%
<b>Total Activos No Corrientes</b>	<b>451.760</b>	<b>413.052</b>	<b>38.708</b>	<b>9,4%</b>
<b>Total Activos</b>	<b>1.186.306</b>	<b>1.171.846</b>	<b>14.460</b>	<b>1,2%</b>

Pasivos (MM\$)	31-03-2018	31-12-2017	Δ \$	Δ %
<b>Pasivos Corrientes</b>				
Otros pasivos financieros corrientes	310.030	364.875	(54.846)	-15,0%
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	97.740	70.655	27.085	38,3%
Otras provisiones a corto plazo	1.029	1.658	(629)	-37,9%
Pasivos por impuestos corrientes	8.906	5.598	3.308	59,1%
Otros pasivos no financieros corrientes	9	9	-	0,0%
<b>Total Pasivos Corrientes</b>	<b>417.713</b>	<b>442.796</b>	<b>(25.082)</b>	<b>-5,7%</b>
<b>Pasivos No Corrientes</b>				
Otros pasivos financieros no corrientes	495.986	451.114	44.872	9,9%
Cuentas por pagar no corrientes	-	-	-	-
Pasivo por impuestos diferidos	4.993	8.456	(3.463)	-41,0%
<b>Total Pasivos No Corrientes</b>	<b>500.978</b>	<b>459.570</b>	<b>41.409</b>	<b>9,0%</b>
<b>Total Pasivos</b>	<b>918.691</b>	<b>902.365</b>	<b>16.326</b>	<b>1,8%</b>
Patrimonio	267.615	269.481	(1.866)	-0,7%
<b>Total Pasivos Más Patrimonio</b>	<b>1.186.306</b>	<b>1.171.846</b>	<b>14.460</b>	<b>1,2%</b>

NUESTRO MODELO...

EXCELENCIA OPERACIONAL

**CLIENTES** SUBSERVIDOS  
POR LA BANCA

**BALANCE CONSERVADOR:**

- ✓ LEVERAGE < 3,0 x
- ✓ GESTIÓN ACTIVA DE LIQUIDEZ  
(DURATION / FUNDING /  
CLASIFICACIÓN DE RIESGO)

**FOCO EN LA RAPIDEZ**

- APROBACIONES EN <30  
MINUTOS
- DISPONIBILIDAD 24/7

ACCIONISTAS CON ALTO COMPROMISO

...NOS PERMITE

- ✓ **LIDERAR** EN LAS INDUSTRIAS DONDE  
OPERAMOS
- ✓ TENER **>80%** COLOCACIONES CON 2<sup>DA</sup>  
FUENTE DE PAGO
- ✓ POSEER UN MODELO **RESILIENTE** Y DE  
**BAJO RIESGO**
- ✓ ALCANZAR ALTA **RENTABILIDAD** Y  
**CRECIMIENTO**