



**Tanner**<sup>®</sup>

**Presentación de Resultados**

**Diciembre de 2018**

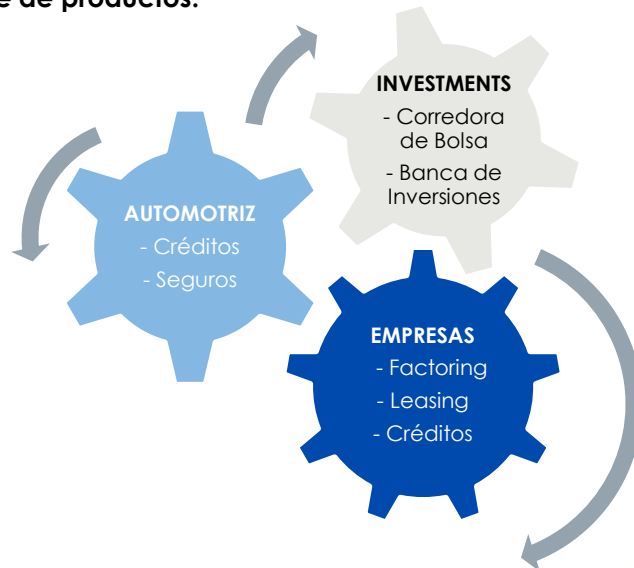




# Tanner en una Mirada

Con 25 años de presencia en el mercado, Tanner Servicios Financieros S.A. es una de las principales instituciones financieras no bancarias en Chile y mantiene una posición de liderazgo en el segmento de pequeñas y medianas empresas.

- Investment Grade, 'BBB-' internacional y 'AA-' local
- Cartera de créditos y fuentes de financiamiento altamente diversificadas:
  - Colocaciones distribuidas en **+16** industrias
  - Los cinco mayores clientes no superan el **13%** del portafolio total
  - Ningún acreedor representa más del **6%** de las obligaciones
- Cuenta con **3 principales divisiones que ofrecen una serie de productos:**



## Indicadores Financieros

Diciembre 2018

Activos Totales	\$ 1.427.546
Colocaciones Netas <sup>1</sup>	\$ 1.182.581
Patrimonio	\$ 283.146
Utilidad Neta	\$ 29.738
ROE <sup>2</sup>	10,8%
ROA <sup>3</sup>	2,3%
Capitalización	19,8%
Mora > 90 días	2,3%

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio Promedio.

3) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos Promedio.



## Nuestro Modelo

## ...Nos Permite

### EXCELENCIA OPERACIONAL

**CLIENTES** SUBSERVIDOS  
POR LA BANCA

#### BALANCE CONSERVADOR:

- ✓ APALANCAMIENTO BAJO
- ✓ GESTIÓN ACTIVA DE LIQUIDEZ (DURATION / FUNDING / CLASIFICACIÓN DE RIESGO)

#### FOCO EN LA **RAPIDEZ**

- APROBACIONES EN <30 MINUTOS
- DISPONIBILIDAD 24/7

ACCIONISTAS CON ALTO COMPROMISO

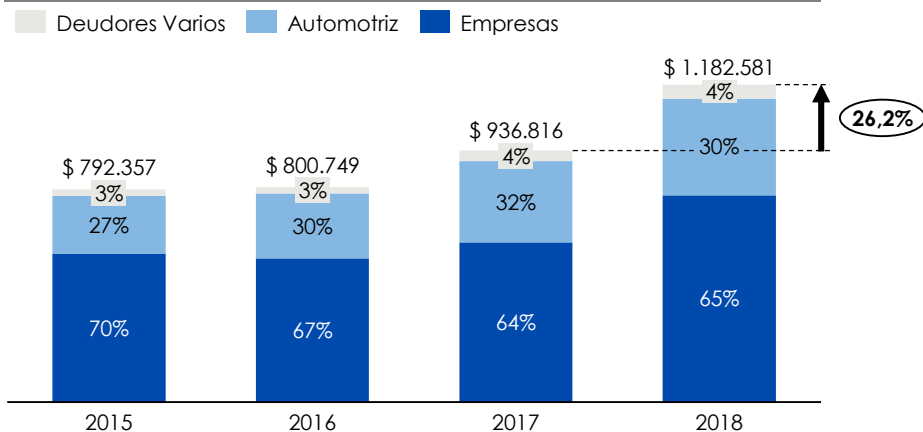
- ✓ **LIDERAR** EN LAS INDUSTRIAS DONDE OPERAMOS
- ✓ TENER **>90%** COLOCACIONES CON 2<sup>DA</sup> FUENTE DE PAGO
- ✓ POSEER UN MODELO **RESILIENTE** Y DE **BAJO RIESGO**
- ✓ ALCANZAR ALTA **RENTABILIDAD** Y **CRECIMIENTO**



## Acontecimientos Relevantes

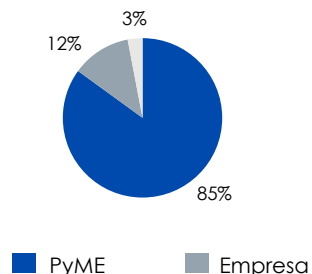
- Alza de clasificación de riesgo local a AA- (S&P y Humphreys).
- Crecimiento en colocaciones 26,2% YoY.
- Caída en mora > 90 días de 179 pbs, llegando a 2,3%.
- Emisiones locales por UF 4 MM a/a.

## Distribución de Colocaciones Netas<sup>(1)</sup>

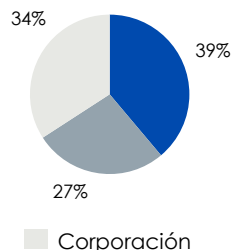


## Distribución del Portafolio

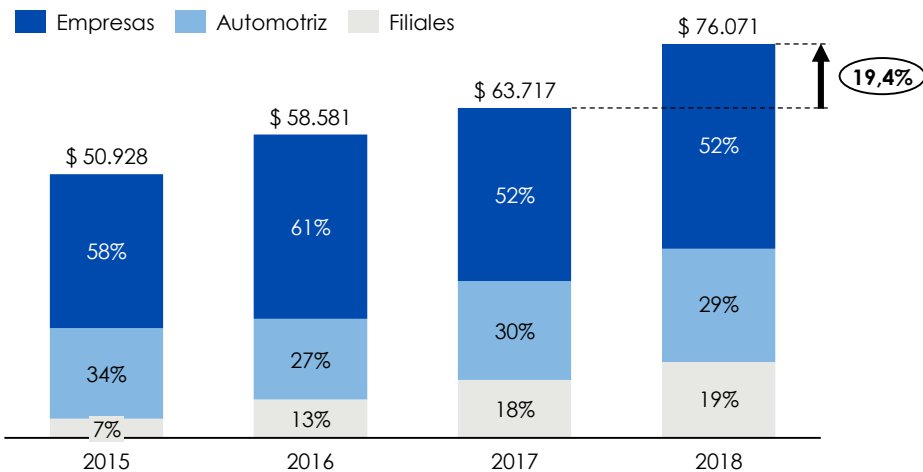
# Clientes



Colocaciones Netas



## Distribución de Margen Bruto<sup>(2)</sup>



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones

2) Margen Bruto definido como (Ingresos – Costos) / Ingresos

## Tanner en Cifras



	12M17	12M18	Δ a/a	
<b>COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup></b>	<b>\$936.816</b>	<b>\$1.182.581</b>	<b>26,20%</b>	
<b>División Empresas</b>	<b>\$595.325</b>	<b>\$770.063</b>	<b>29,40%</b>	
a.Factoring	\$303.699	\$444.939	46,50%	
b.Leasing	\$100.911	\$79.055	-21,70%	
b.1 Leasing Inmobiliario	\$40.696	\$40.923	0,56%	
b.2 Leasing Otros	\$60.215	\$38.132	-36,67%	
c.Créditos	\$190.715	\$246.069	29,00%	
<b>División Automotriz</b>	<b>\$302.728</b>	<b>\$359.817</b>	<b>18,90%</b>	
<b>MORA &gt; 90 DÍAS<sup>(2)</sup></b>	<b>4,10%</b>	<b>2,30%</b>	<b>-179 pbs</b>	
<b>División Empresas</b>	<b>3,60%</b>	<b>1,40%</b>	<b>-220 pbs</b>	
a.Factoring	2,90%	1,10%	-186 pbs	
b.Leasing	8,00%	3,30%	-473 pbs	
c.Créditos	2,30%	1,50%	-88 pbs	
<b>División Automotriz</b>	<b>5,50%</b>	<b>4,40%</b>	<b>-106 pbs</b>	
<b>INGRESOS</b>	<b>\$152,68</b>	<b>\$193,88</b>	<b>27,00%</b>	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>\$63,72</b>	<b>\$76,07</b>	<b>19,40%</b>	
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>\$25,32</b>	<b>\$29,74</b>	<b>17,50%</b>	
<b>ROAA<sup>(3)</sup></b>	<b>2,30%</b>	<b>2,30%</b>	<b>+0 pbs</b>	
<b>ROAE<sup>(4)</sup></b>	<b>9,70%</b>	<b>10,80%</b>	<b>+103 pbs</b>	

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

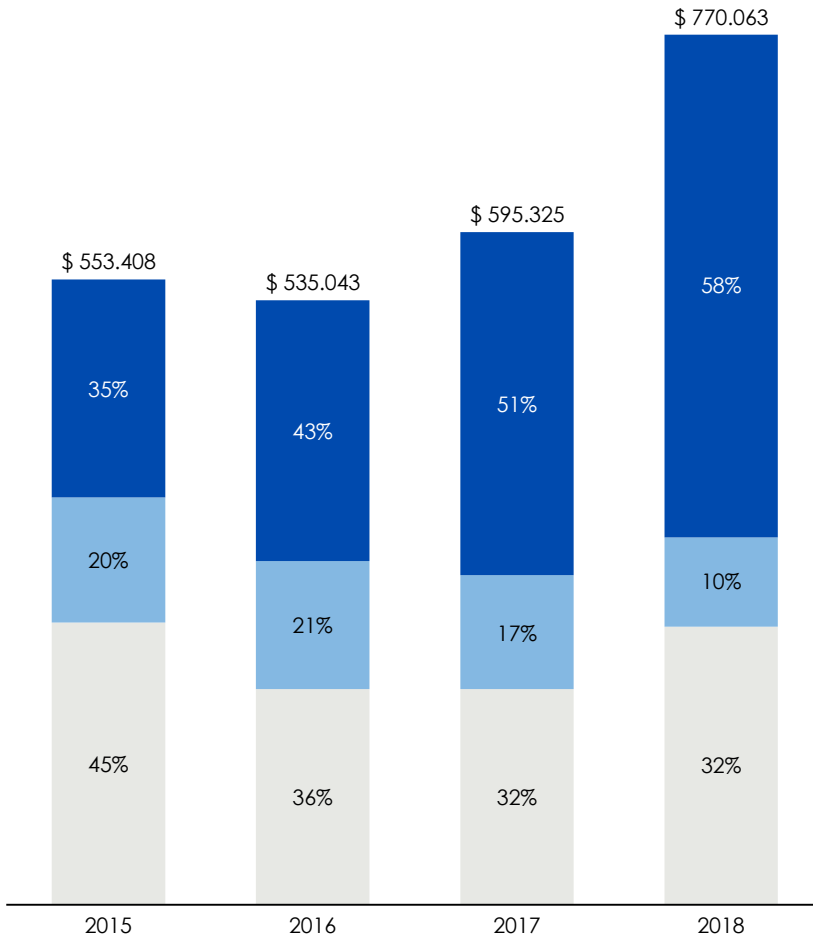
- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.
- 3) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos Promedio.
- 4) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio Promedio.

# I. División Empresas

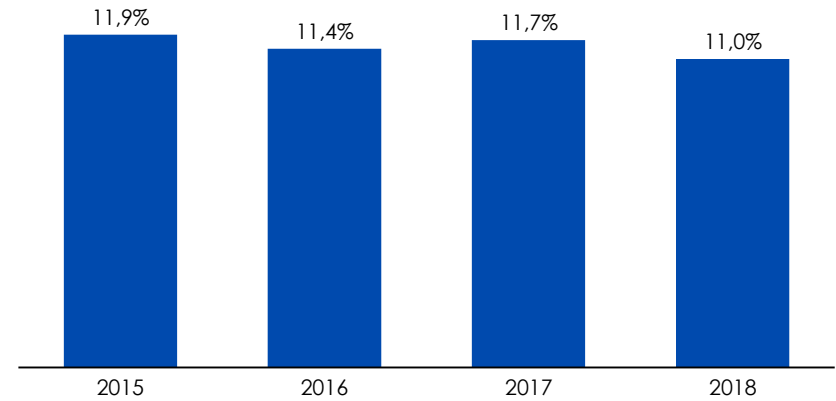


## Distribución de Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> por Producto

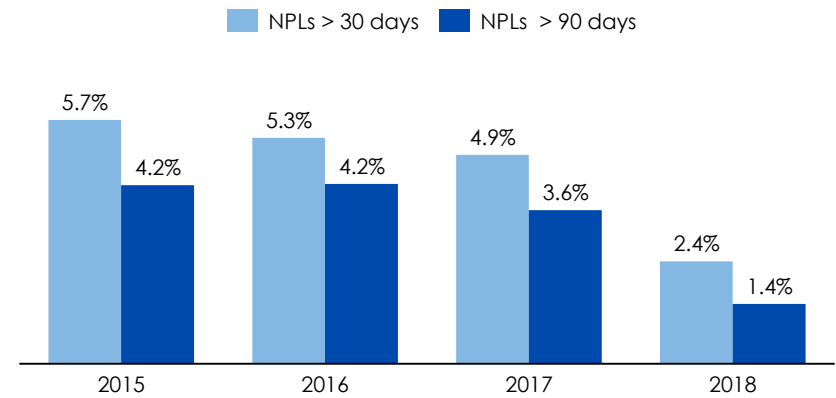
■ Factoring ■ Leasing ■ Crédito



## Retorno<sup>(2)</sup>



## NPLs<sup>(3)</sup>



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

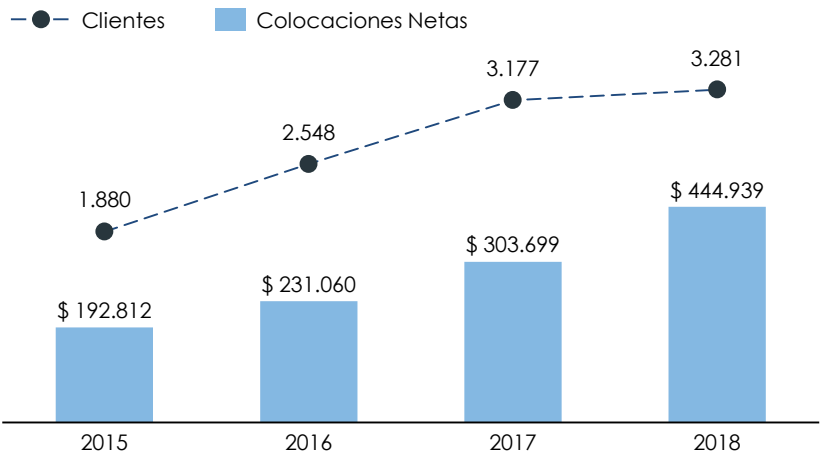
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Mora > 30/90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 30/90 días / Colocaciones Brutas.

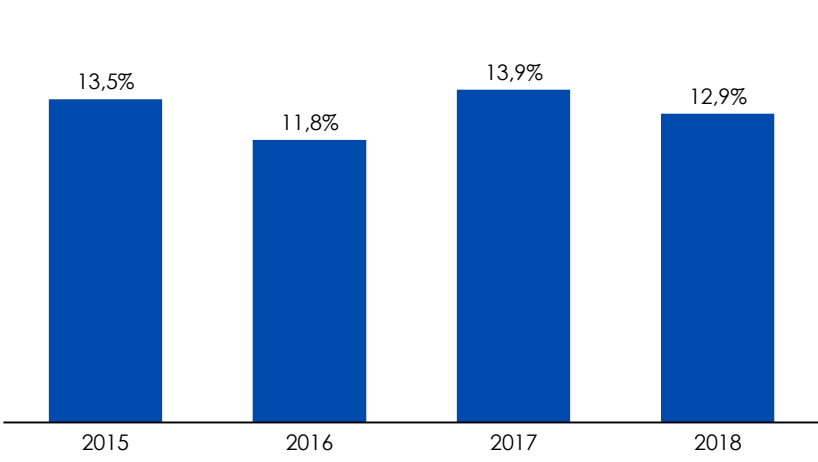


# (i) Factoring

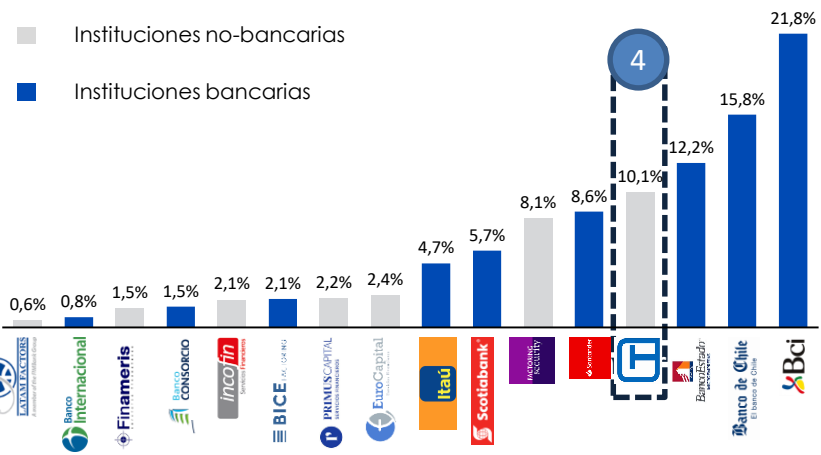
## Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes



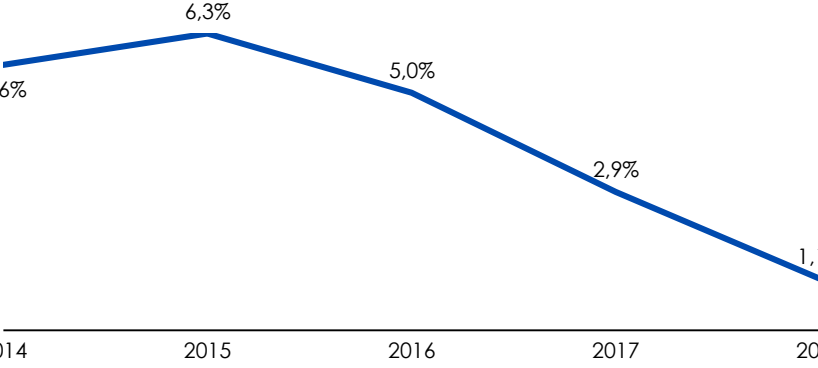
## Retorno<sup>(2)</sup>



## Participación de Mercado



## Mora > 90 Días<sup>(3)</sup>

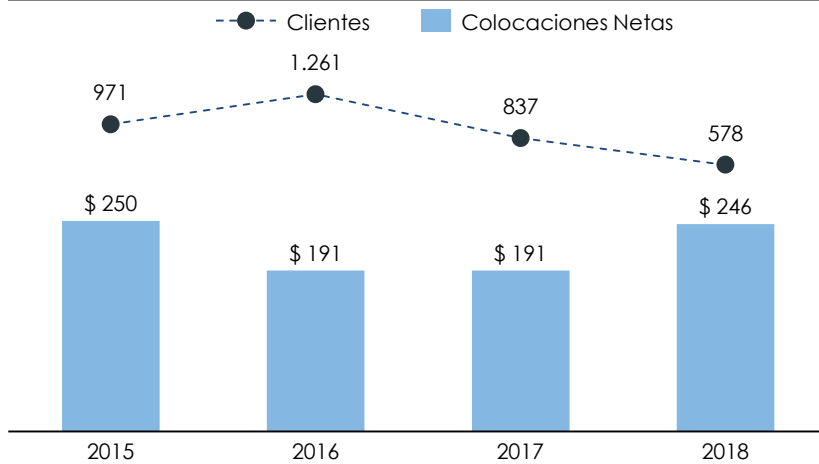


Fuente: Tanner, Estados Financieros, forecastconsultores.cl para Achef a diciembre 2018. Cifras en CLP MM.  
 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.  
 2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.  
 3) Mora definida como saldo insoluto mayor a 90 días / colocaciones brutas.

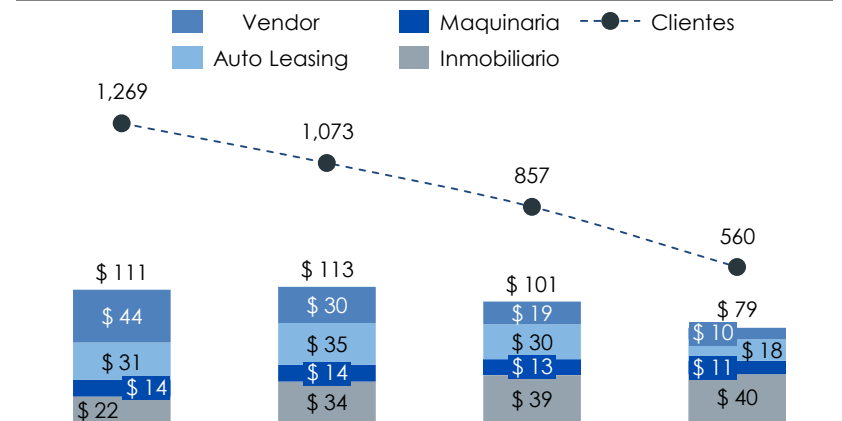


## (ii) Créditos y Leasing

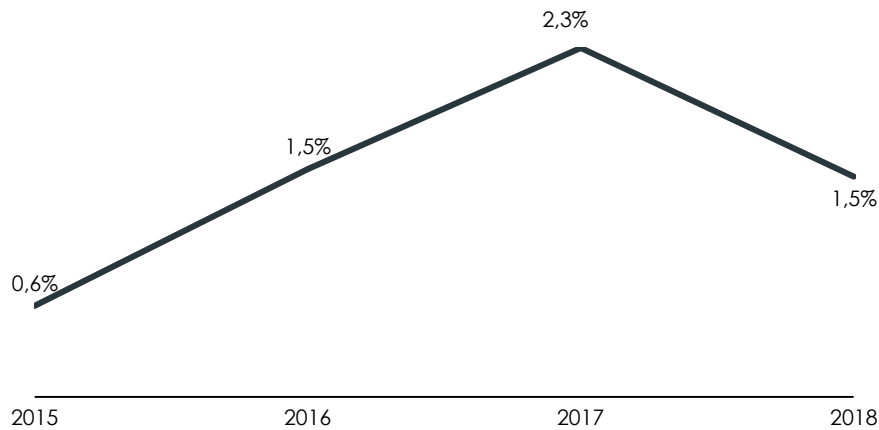
Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes – Créditos



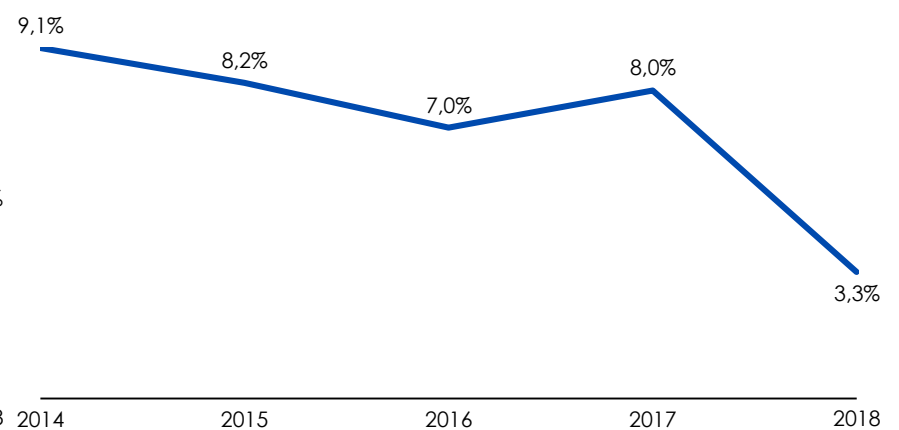
Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes – Leasing



Mora<sup>(2)</sup> > 90 Días - Créditos



Mora<sup>(2)</sup> > 90 Días - Leasing



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

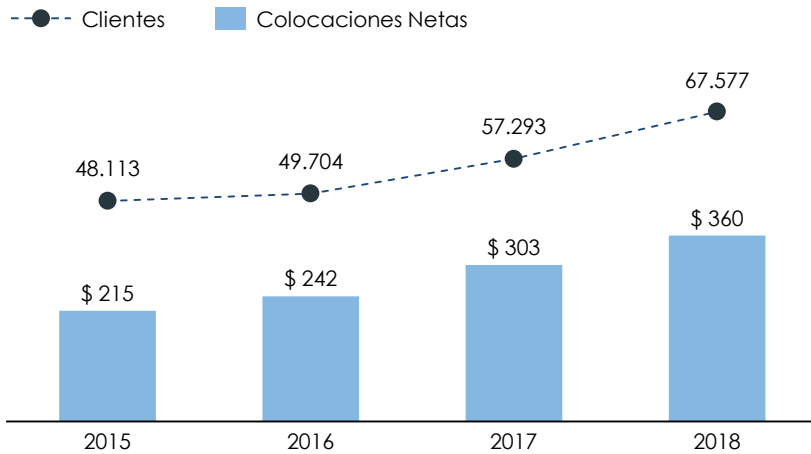
- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Mora definida como saldo insoluto mayor a 90 días / colocaciones brutas



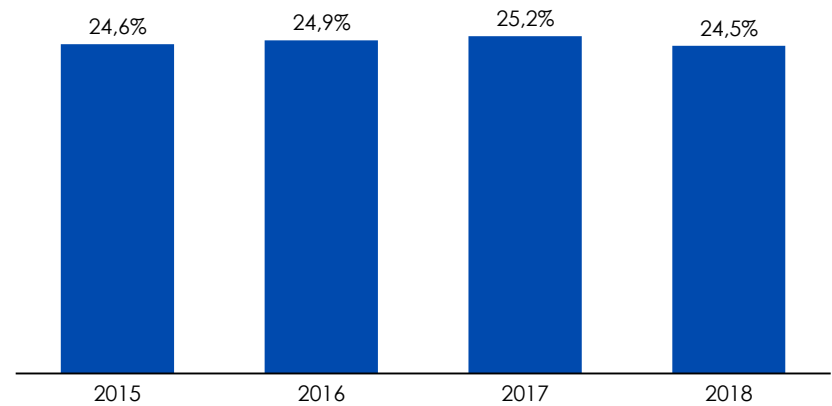


## II. División Automotriz

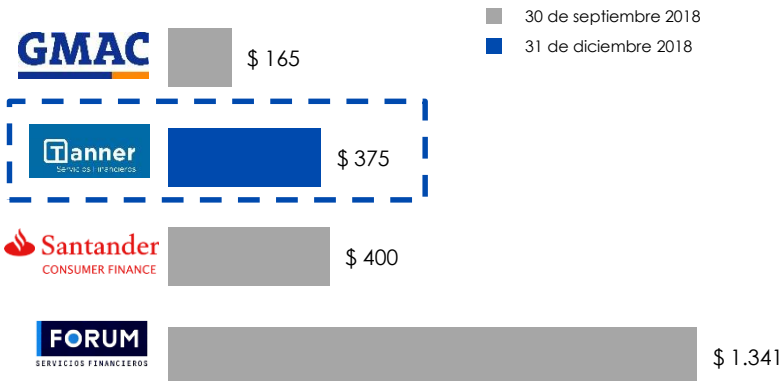
### Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes



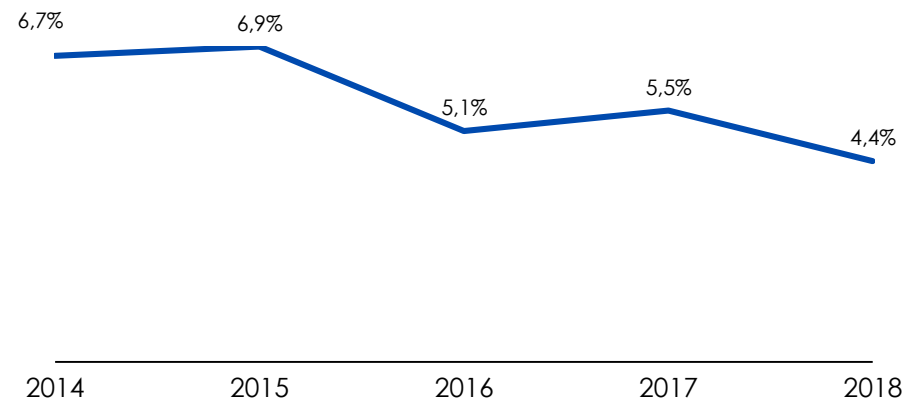
### Retorno<sup>(2)</sup>



### Colocaciones Brutas por Actor 2018



### Mora > 90 Días<sup>(3)</sup>

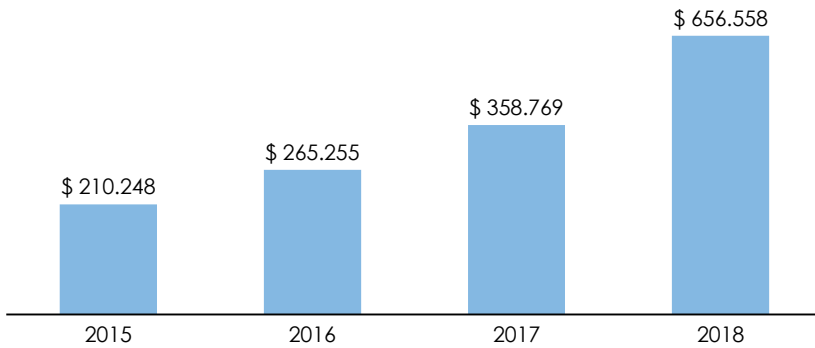


Fuente: Tanner, ANAC, CMF. Cifras en CLP MMM.

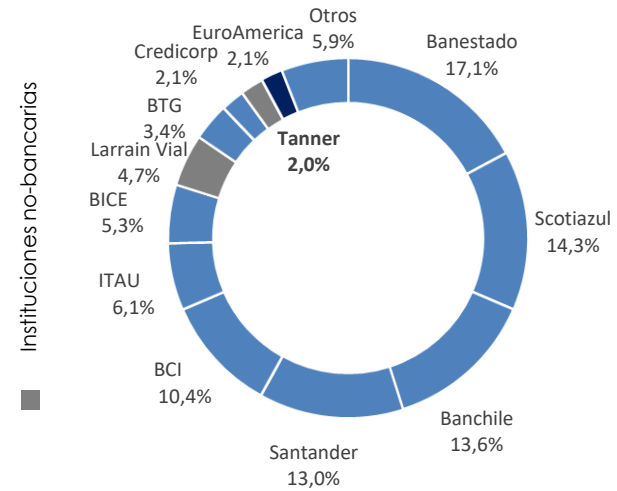
- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.
- 3) Mora definida como saldo insoluto sobre 90 días / colocaciones brutas



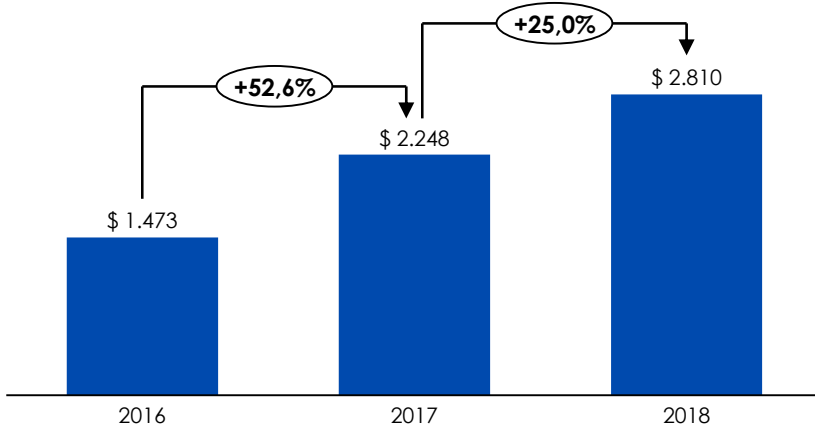
## AuM



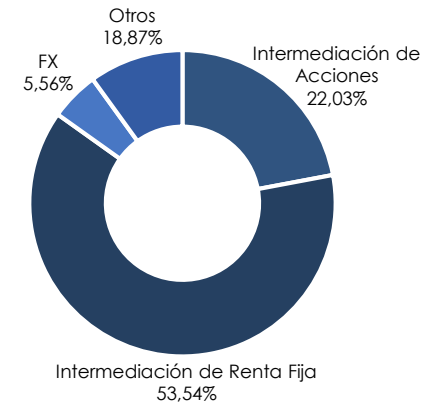
## Participación de Mercado<sup>(1)</sup> por Volumen Transado 2018



## Utilidad Neta<sup>(2)</sup>



## Distribución de Ingresos 2018

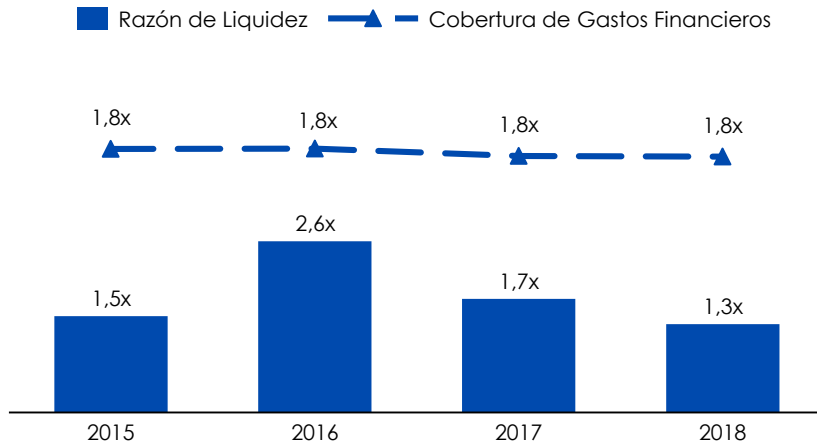


Fuente: Tanner. Bolsa de Comercio de Santiago. Cifras en CLP MM.

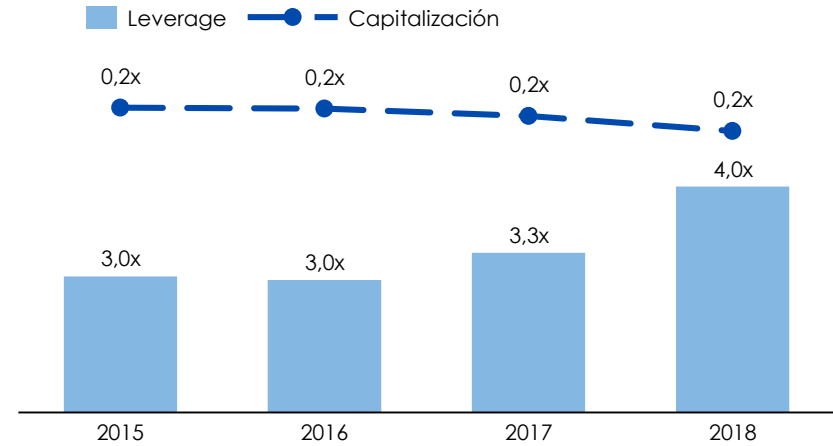
- 1) Participación de mercado según Bolsa de Santiago.
- 2) Utilidad después de impuestos.



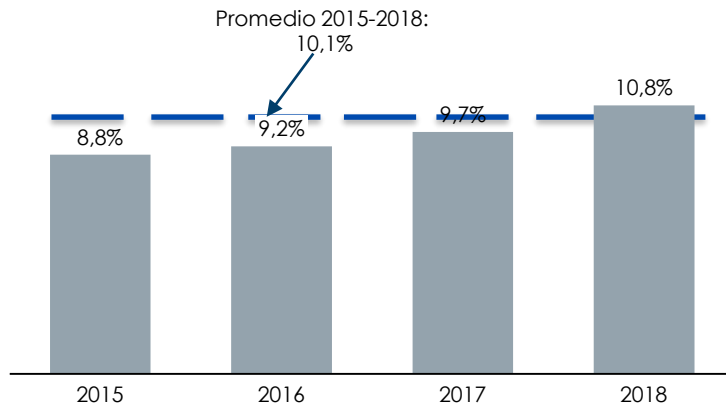
## Liquidez<sup>(1)</sup> Y Cobertura de Gastos Financieros<sup>(2)</sup>



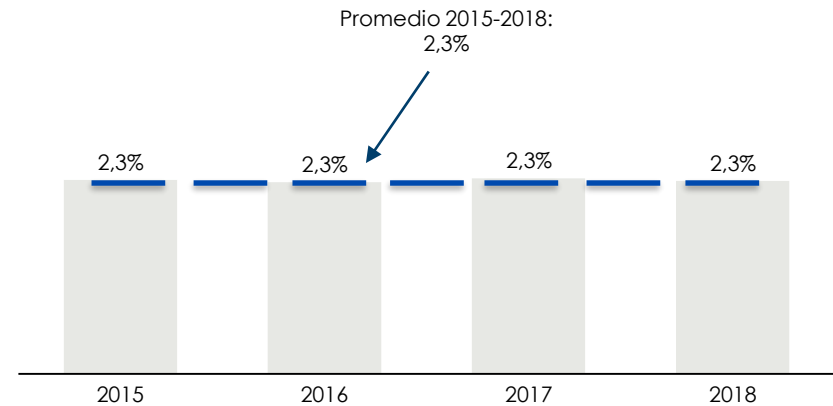
## Leverage<sup>(3)</sup> Y Capitalización<sup>(4)</sup>



## ROE<sup>(5)</sup>



## ROA<sup>(6)</sup>



Fuente: Tanner.

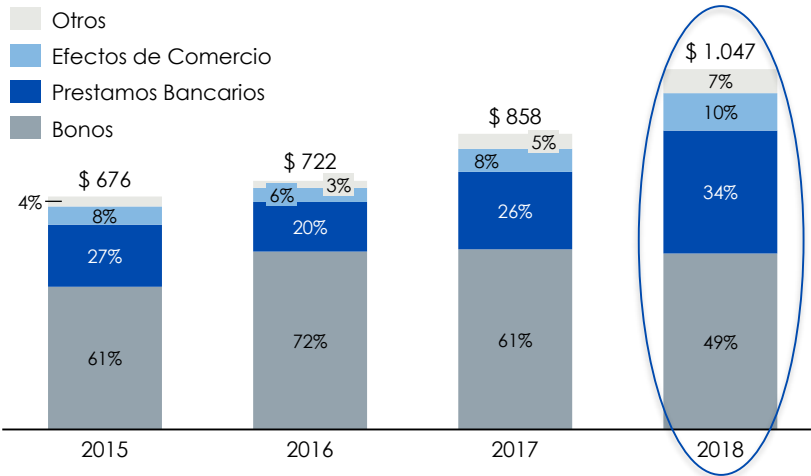
- 1) Liquidez calculada como Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.
- 2) Cobertura calculada como (Utilidad antes de Impuestos + Gastos Financieros) / Gastos Financieros.
- 3) Leverage calculado como Total de Pasivos / Patrimonio.

- 4) Capitalización calculada como Patrimonio / Total de Activos.
- 5) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio.
- 6) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos.

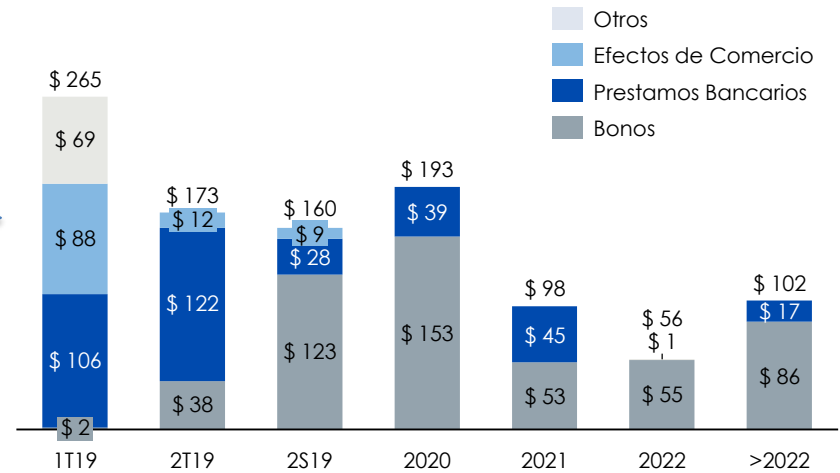


# Perfil de Deuda y Balance

## Composición del Financiamiento



## Perfil de Vencimientos



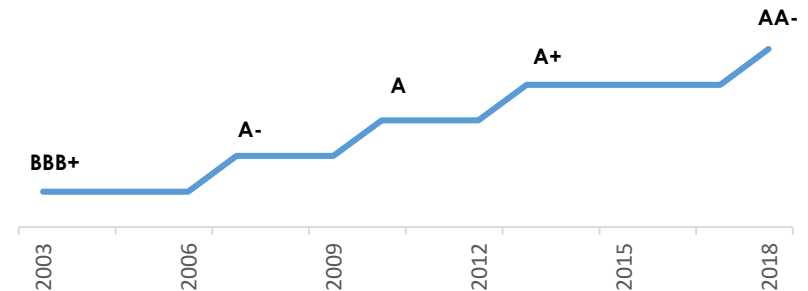
## Estructura del Balance y Coberturas

- Duración promedio de activos: 0,78 años.
- Duración promedio de pasivos: 2,09 años.

Partida	CLP	USD	CHF	UF	TOTAL
Total Activos	\$ 1.027	\$ 187	\$ -	\$ 214	\$ 1.428
Total Pasivos + Patrimonio	\$ 630	\$ 271	\$ 176	\$ 351	\$ 1.428
Diferencial por Moneda	\$ 397	-\$ 84	-\$ 176	-\$ 137	\$ -
Coberturas	-\$ 448	\$ 80	\$ -	\$ 192	\$ -
Exposición Neta	-\$ 51	-\$ 4	\$ -	\$ 55	\$ -

## Clasificación de Riesgo Local

- AA- Humphreys
- AA- Feller Strategic Insights
- A+ FitchRatings

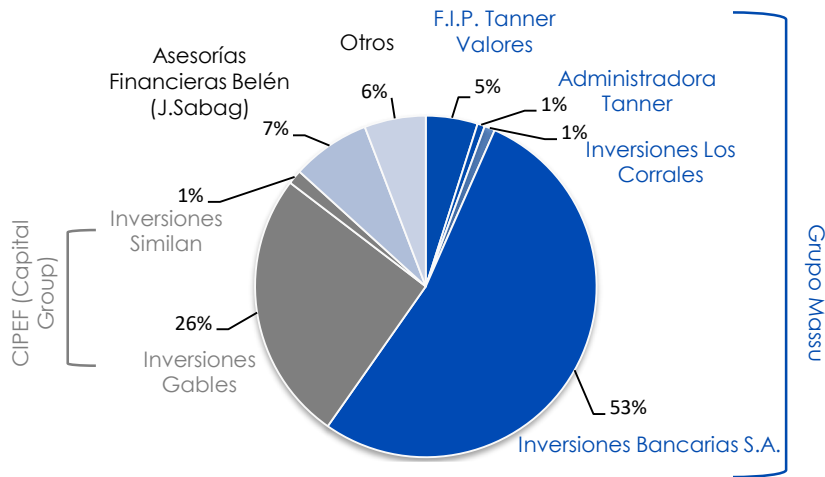


Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.



# Accionistas

## Composición de Propiedad



## Miembros del Directorio



## Perfil de los Principales Accionistas

### Grupo Massu

- Manejada por Ricardo Massu, fundador y actual Presidente del directorio.
- Grupo Massu tiene 100% de las acciones de Inversiones Bancarias S.A.

### Capital Group

- **Capital International Private Equity Fund (CIPEF)** es el brazo de patrimonio privado de Capital Group, una empresa con ~US\$ 1.4 billones en AUM con más de 80 años de experiencia.
- **Con foco en mercados emergentes.** Ha invertido más de US \$ 4,5 mil millones en 82 compañías en 25 países y 35 industrias.

### Asesorías Financieras Belén

- Controlada por Jorge Sabag, actual Vice-presidente del directorio.



**Información de Contacto:**

***Maria Paz Merino***

***Subgerente de Relación con Inversionistas***

*El Golf 40, piso 9r, Las Condes, Santiago – Chile*

*Teléfono: + 562 2731 8810*

*E-mail: [maria.merino@tanner.cl](mailto:maria.merino@tanner.cl)*