



**Tanner**<sup>®</sup>

**Presentación de Resultados**

**Marzo de 2019**

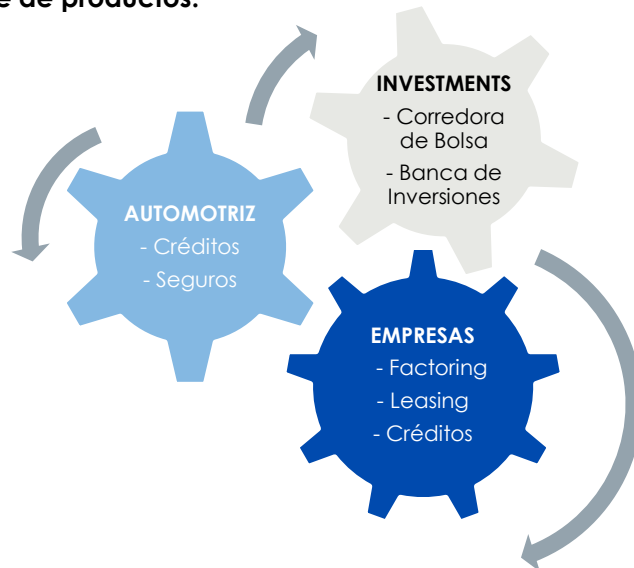




# Tanner en una Mirada

Con 25 años de presencia en el mercado, Tanner Servicios Financieros S.A. es una de las principales instituciones financieras no bancarias en Chile y mantiene una posición de liderazgo en el segmento de pequeñas y medianas empresas.

- Investment Grade, 'BBB-' internacional y 'AA-' local
- Cartera de créditos y fuentes de financiamiento altamente diversificadas:
  - Colocaciones distribuidas en **+16** industrias
  - Los cinco mayores clientes no superan el **10%** del portafolio total
  - Ningún acreedor representa más del **6%** de las obligaciones
- Cuenta con **3 principales divisiones que ofrecen una serie de productos:**



## Indicadores Financieros

Marzo 2019

Activos Totales	\$ 1.366.826
Colocaciones Netas <sup>1</sup>	\$ 1.130.426
Patrimonio	\$ 287.964
Utilidad Neta	\$ 6.352
ROE <sup>2</sup>	10,8%
ROA <sup>3</sup>	2,2%
Capitalización	21,1%
Mora > 90 días	2,5%

Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio Promedio.

3) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos Promedio.



## Nuestro Modelo

## ...Nos Permite

### EXCELENCIA OPERACIONAL

**CLIENTES** SUBSERVIDOS  
POR LA BANCA

#### BALANCE CONSERVADOR:

- ✓ APALANCAMIENTO BAJO
- ✓ GESTIÓN ACTIVA DE LIQUIDEZ  
(DURATION / FUNDING /  
CLASIFICACIÓN DE RIESGO)

#### FOCO EN LA **RAPIDEZ**

- APROBACIONES EN <30  
MINUTOS
- DISPONIBILIDAD 24/7

ACCIONISTAS CON ALTO COMPROMISO

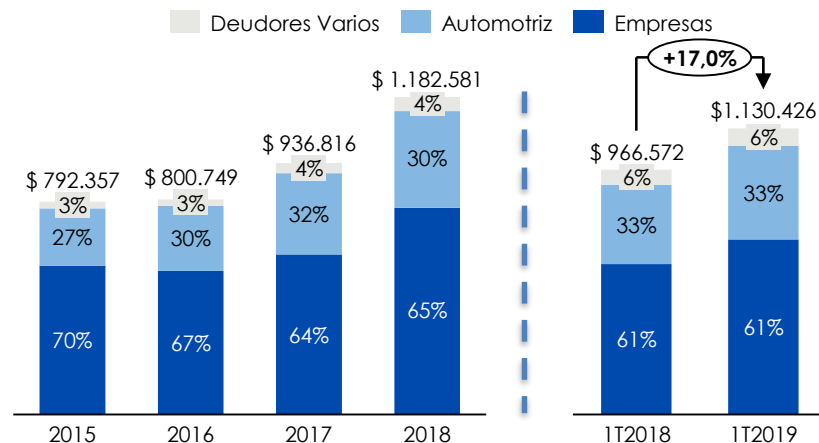
- ✓ **LIDERAR** EN LAS INDUSTRIAS DONDE  
OPERAMOS
- ✓ TENER **>90%** COLOCACIONES CON 2<sup>DA</sup>  
FUENTE DE PAGO
- ✓ POSEER UN MODELO **RESILIENTE** Y DE **BAJO**  
**RIESGO**
- ✓ ALCANZAR ALTA **RENTABILIDAD** Y  
**CRECIMIENTO**



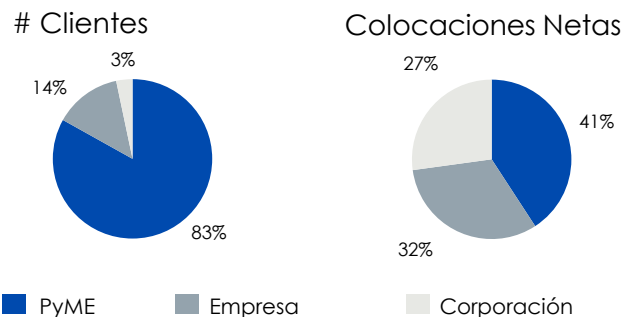
## Acontecimientos Relevantes

- Crecimiento en utilidad 18,3% YoY.
- Caída en mora > 90 días de 139 pbs, llegando a 2,5%.
- Emisiones locales por UF 2 MM,.

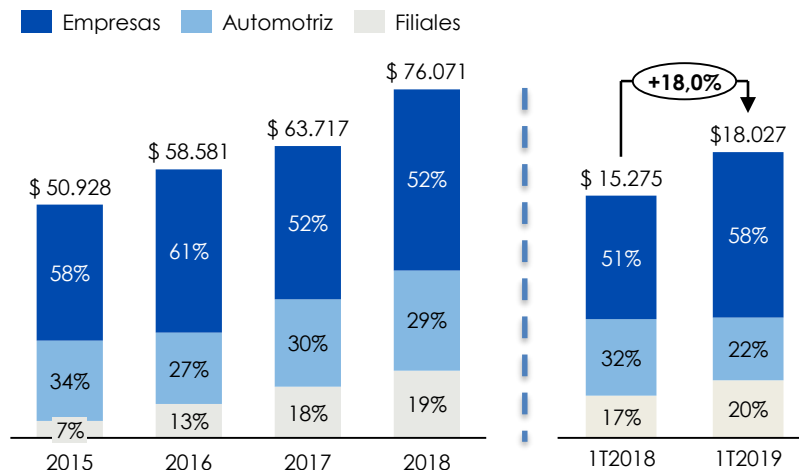
## Distribución de Colocaciones Netas<sup>(1)</sup>



## Distribución del Portafolio



## Distribución de Margen Bruto<sup>(2)</sup>



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones

2) Margen Bruto definido como (Ingresos – Costos) / Ingresos



	1T 2018	1T 2019	Δ a/a	
<b>COLOCACIONES NETAS<sup>(1)</sup></b>	<b>\$966.572</b>	<b>\$1.130.426</b>	<b>+17,0%</b>	
<i>División Empresas</i>	<b>\$593.657</b>	<b>\$691.477</b>	<b>+16,5%</b>	
i.Factoring	\$282.471	\$372.609	+31,9%	
ii.Leasing	\$102.509	\$92.300	-10,0%	
iii.Créditos	\$212.821	\$230.320	+8,2%	
<i>División Automotriz</i>	<b>\$314.225</b>	<b>\$370.530</b>	<b>+17,9%</b>	
<b>Mora &gt; 90 DÍAS<sup>(2)</sup></b>	<b>3,9%</b>	<b>2,5%</b>	<b>-139 pbs</b>	
<i>División Empresas</i>	<b>3,5%</b>	<b>1,6%</b>	<b>-191 pbs</b>	
i.Factoring	3,0%	1,4%	-160 pbs	
ii.Leasing	6,9%	3,4%	-349 pbs	
iii.Créditos	2,5%	1,2%	-130 pbs	
<i>División Automotriz</i>	<b>5,6%</b>	<b>4,7%</b>	<b>-94 pbs</b>	
<b>INGRESOS</b>	<b>\$44.745</b>	<b>\$76.146</b>	<b>+70,2%</b>	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>\$16.037</b>	<b>\$18.289</b>	<b>+14,0%</b>	
<b>UTILIDAD NETA</b>	<b>\$5.370</b>	<b>\$6.352</b>	<b>+18,3%</b>	
<b>ROAA<sup>(3)</sup></b>	<b>2,5%</b>	<b>2,2%</b>	<b>-26 pbs</b>	
<b>ROAE<sup>(4)</sup></b>	<b>10,1%</b>	<b>10,8%</b>	<b>+65 pbs</b>	

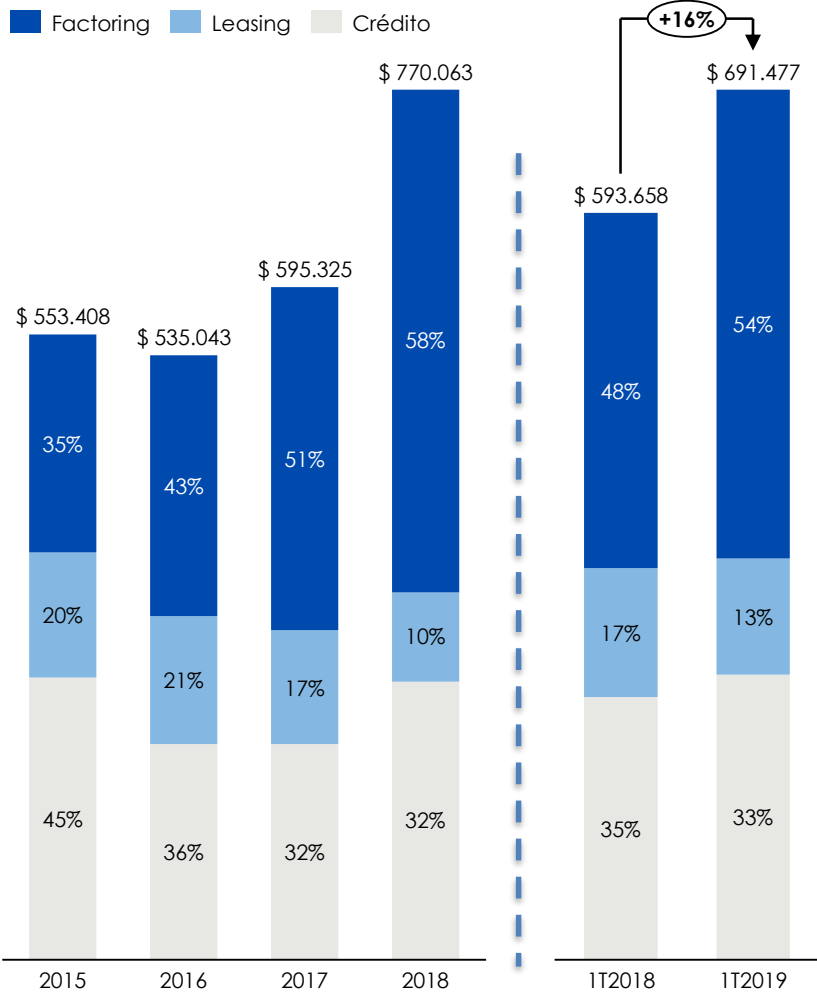
Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Mora > 90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 90 días / Colocaciones Brutas.
- 3) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos Promedio.
- 4) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio Promedio.

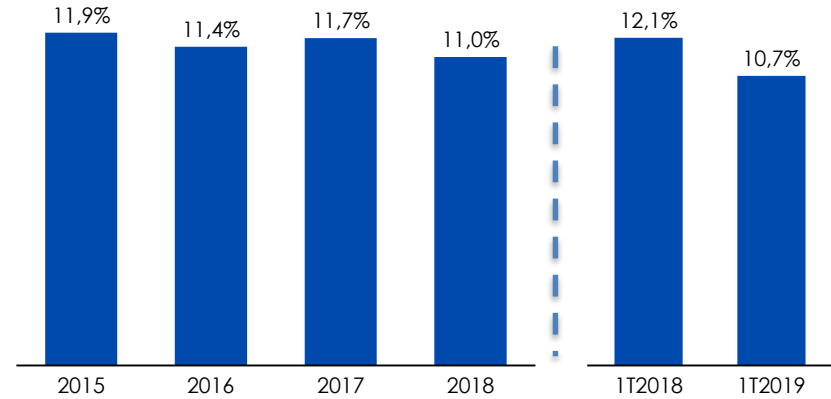


# I. División Empresas

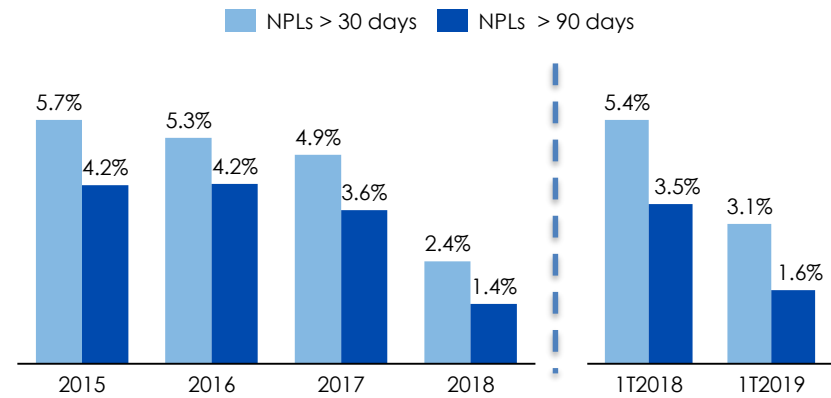
## Distribución de Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> por Producto



## Retorno<sup>(2)</sup>



## NPLs<sup>(3)</sup>



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MM.

1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

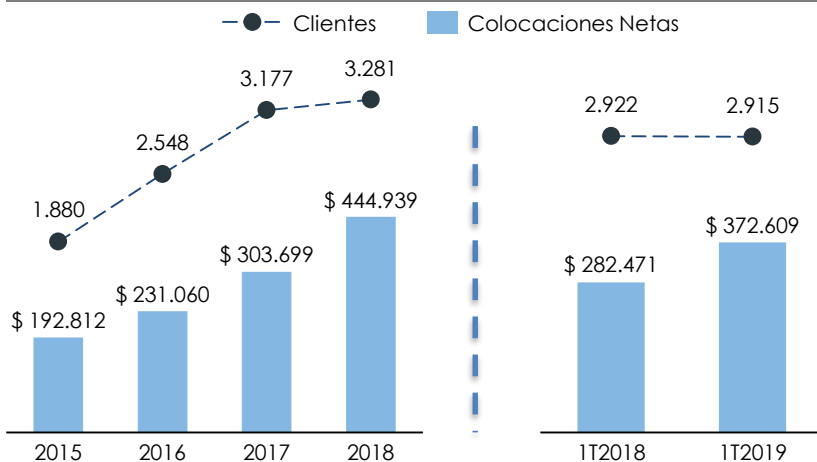
2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

3) Mora > 30/90 días definida como Saldo Insoluto en Mora > 30/90 días / Colocaciones Brutas.

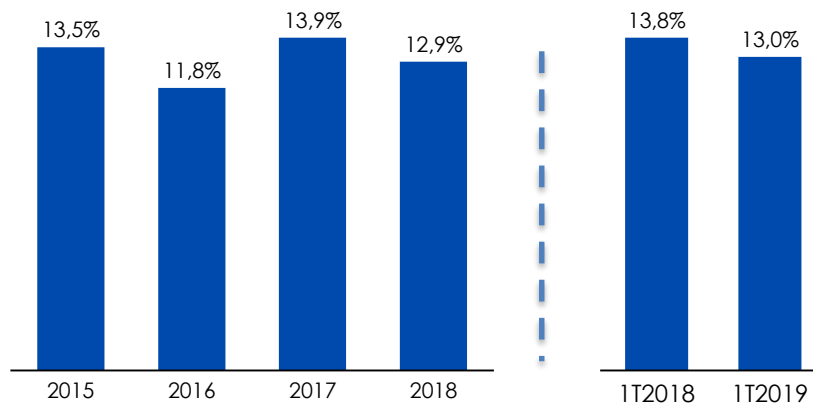
# (i) Factoring



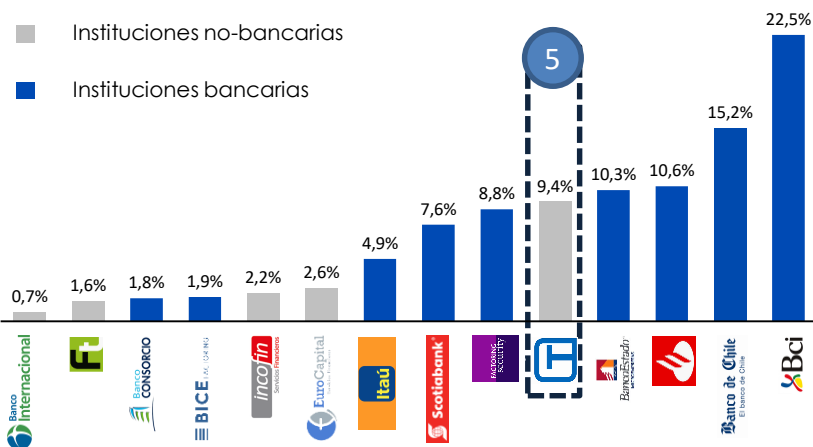
## Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes



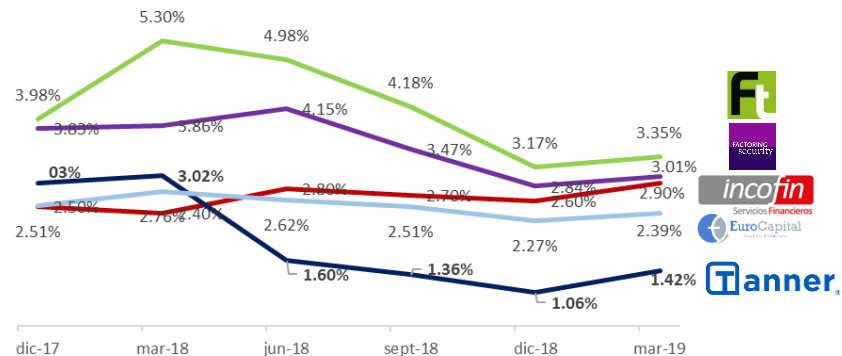
## Retorno<sup>(2)</sup>



## Participación de Mercado



## Mora > 90 Días<sup>(3)</sup>



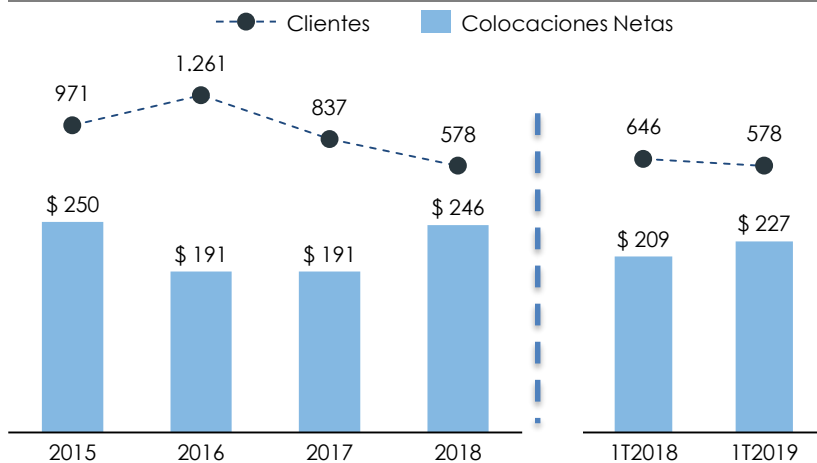
Fuente: Tanner, Estados Financieros, forecastconsultores.cl para Achef a diciembre 2018. Cifras en CLP MM.

- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.
- 3) Mora definida como saldo insoluto mayor a 90 días / colocaciones brutas.

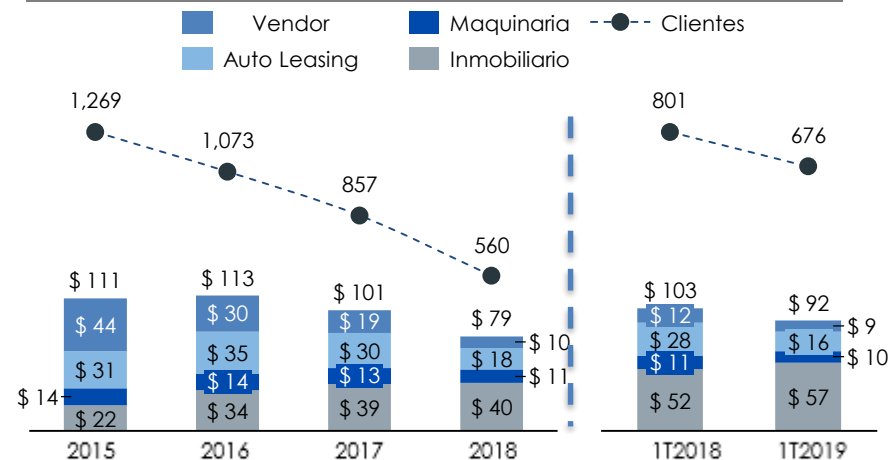


## (ii) Créditos y Leasing

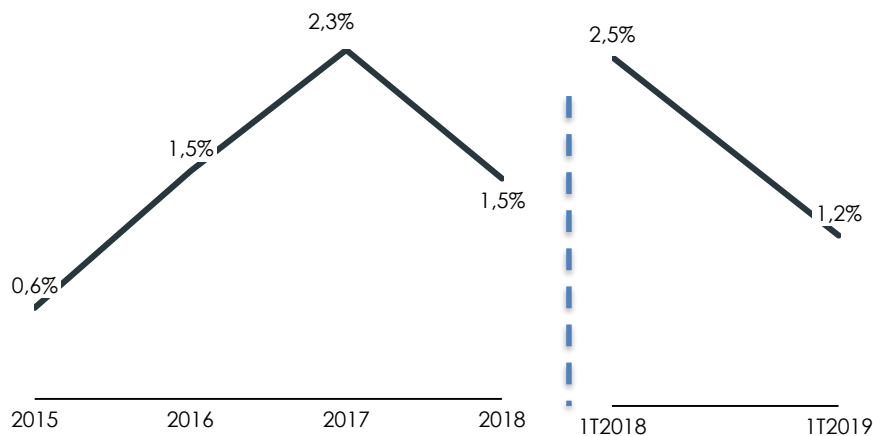
### Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes – Créditos



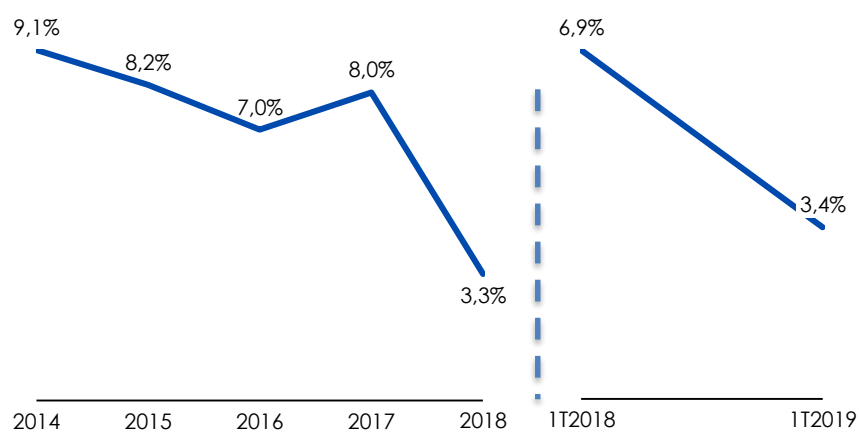
### Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes – Leasing



### Mora<sup>(2)</sup> > 90 Días - Créditos



### Mora<sup>(2)</sup> > 90 Días - Leasing



Fuente: Tanner. Cifras en CLP MMM.

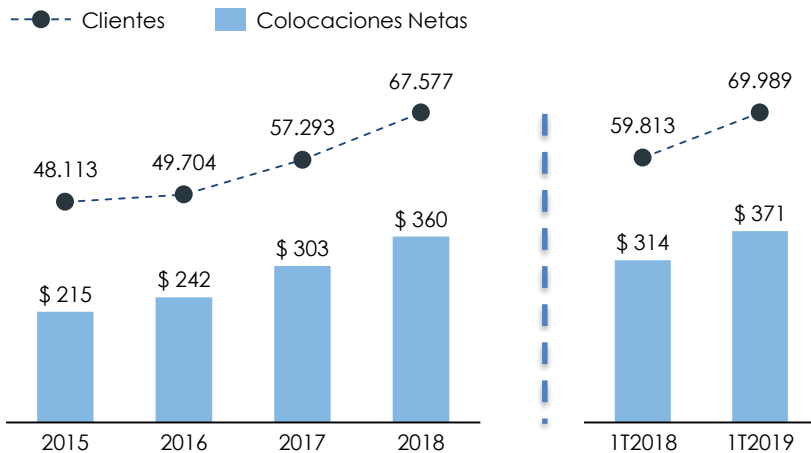
- 1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.
- 2) Mora definida como saldo insoluto mayor a 90 días / colocaciones brutas



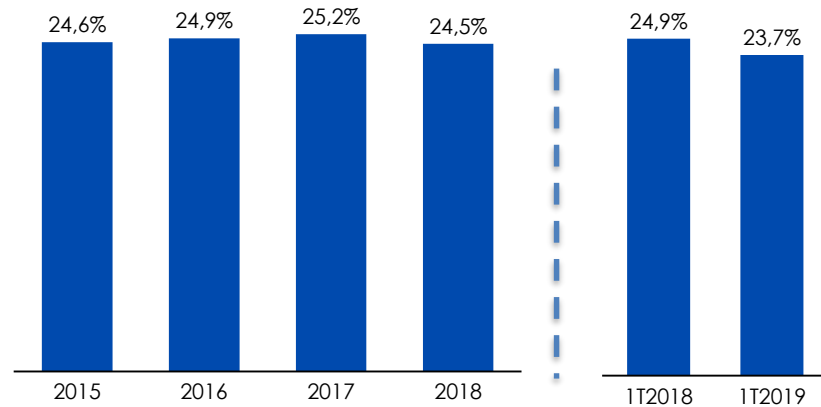
## II. División Automotriz



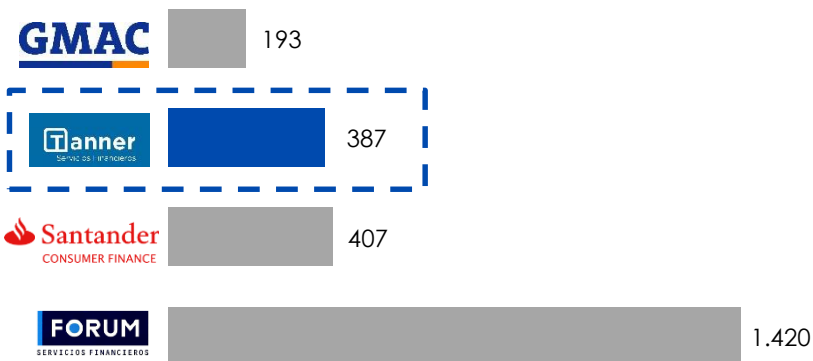
### Colocaciones Netas<sup>(1)</sup> Y # Clientes



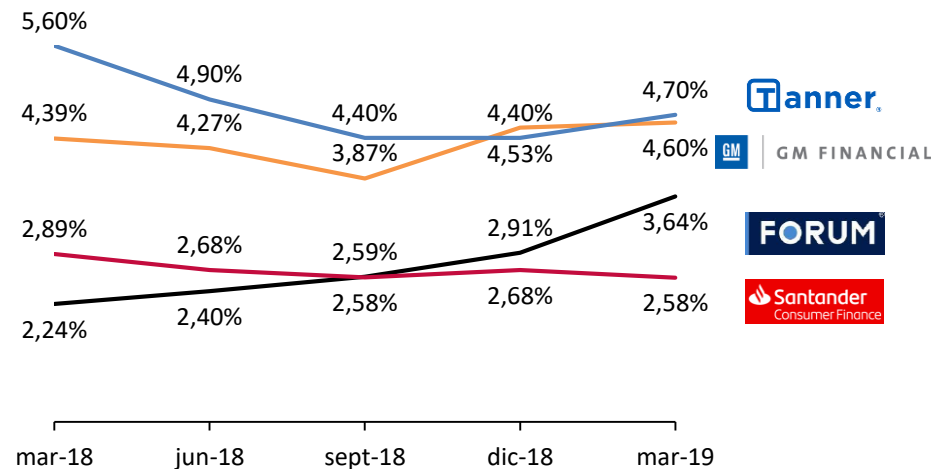
### Retorno<sup>(2)</sup>



### Colocaciones Brutas por Actor 1T 2019



### Mora > 90 Días<sup>(3)</sup>



Fuente: Tanner, ANAC, CMF. Cifras en CLP MMM.

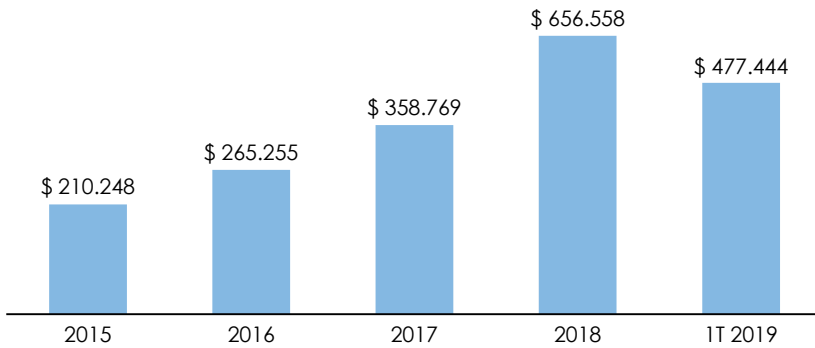
1) Colocaciones Netas definidas como Colocaciones Brutas – Provisiones.

2) Retorno definido como Ingresos Anualizados / Colocaciones Netas Promedio.

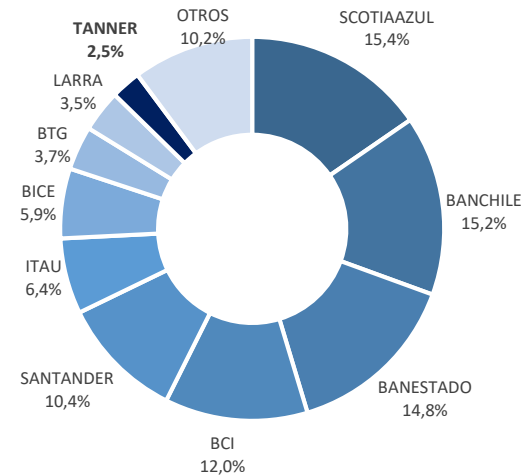
3) Mora definida como saldo insoluto sobre 90 días / colocaciones brutas



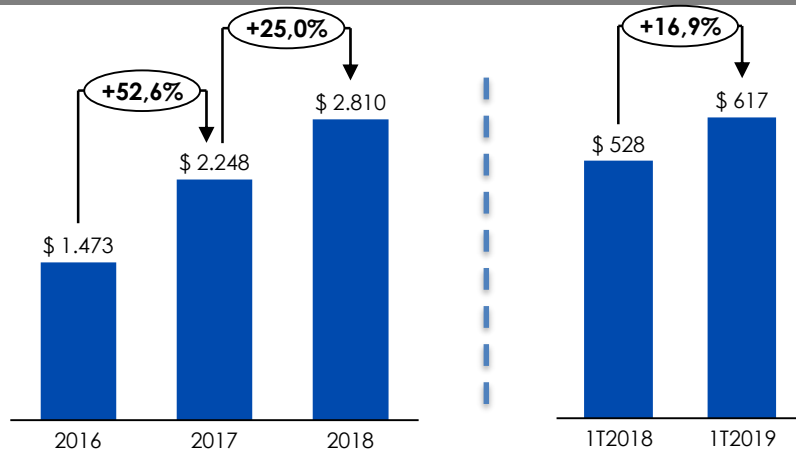
## AuM



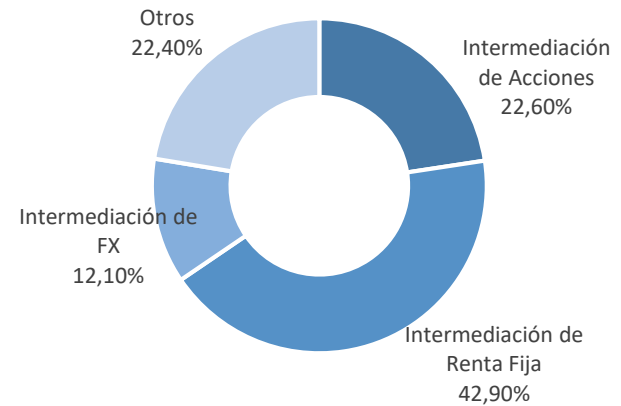
## Participación de Mercado<sup>(1)</sup> por Volumen Transado TCB 2018



## Utilidad Neta<sup>(2)</sup>



## Distribución de Ingresos 1T 2019



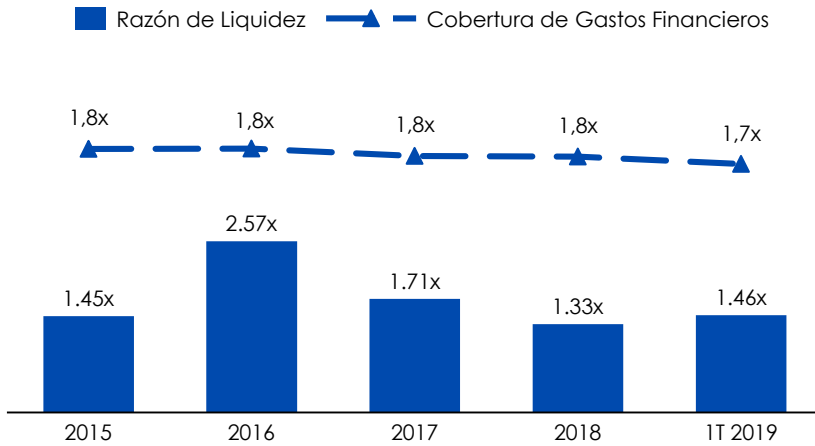
Fuente: Tanner. Bolsa de Comercio de Santiago. Cifras en CLP MM.

1) Participación de mercado según Bolsa de Santiago.

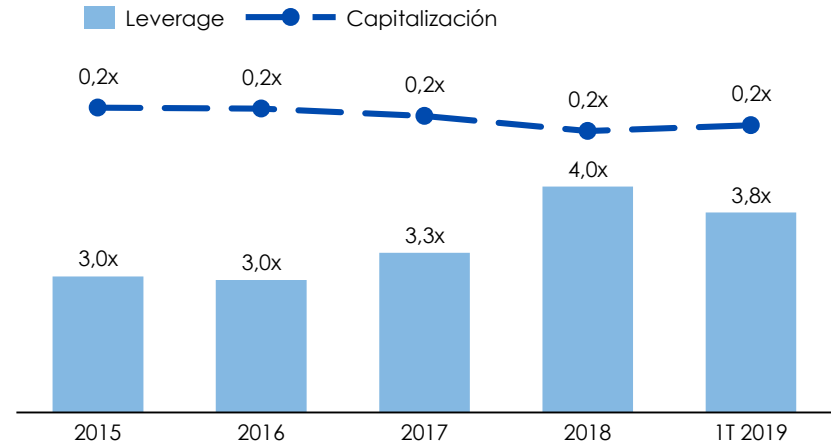
2) Utilidad después de impuestos.



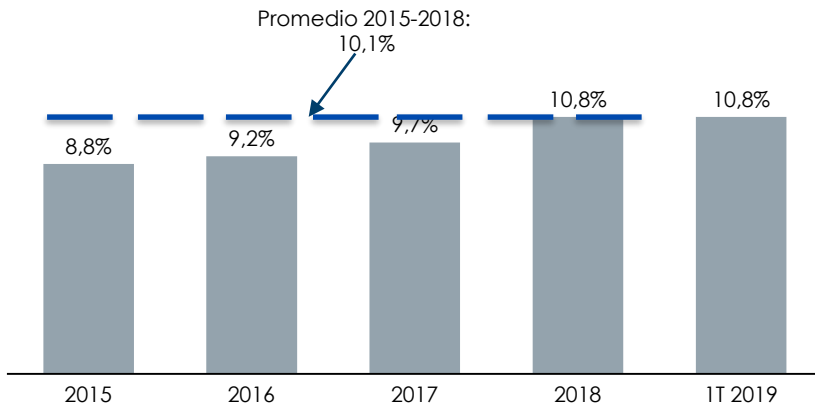
## Liquidez<sup>(1)</sup> Y Cobertura de Gastos Financieros<sup>(2)</sup>



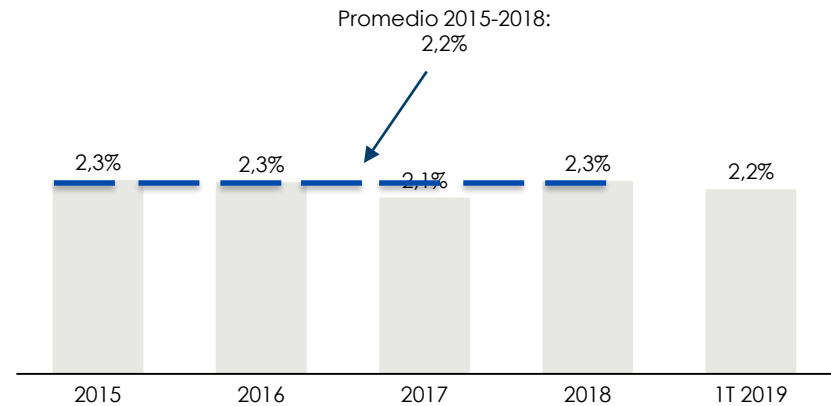
## Leverage<sup>(3)</sup> Y Capitalización<sup>(4)</sup>



## ROE<sup>(5)</sup>



## ROA<sup>(6)</sup>



Fuente: Tanner.

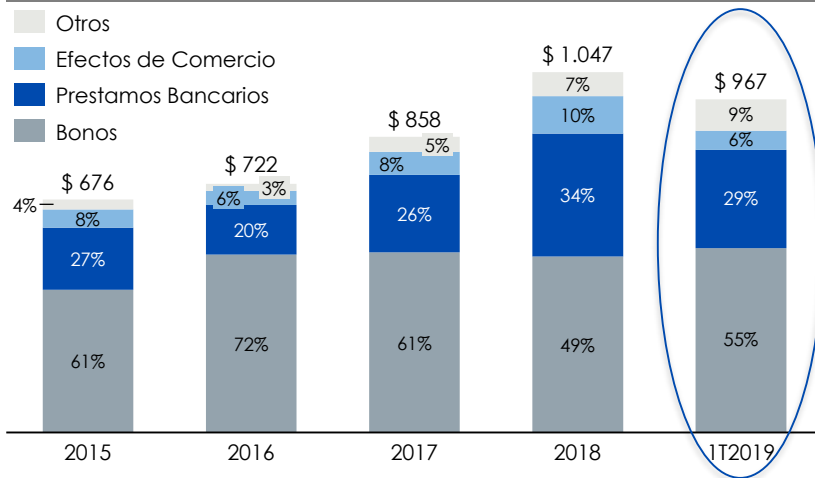
- 1) Liquidez calculada como Activos Corrientes / Pasivos Corrientes.
- 2) Cobertura calculada como (Utilidad antes de Impuestos + Gastos Financieros) / Gastos Financieros.
- 3) Leverage calculado como Total de Pasivos / Patrimonio.

- 4) Capitalización calculada como Patrimonio / Total de Activos.
- 5) ROE calculado como Utilidad Neta LTM / Patrimonio.
- 6) ROA calculado como Utilidad Neta LTM / Activos.

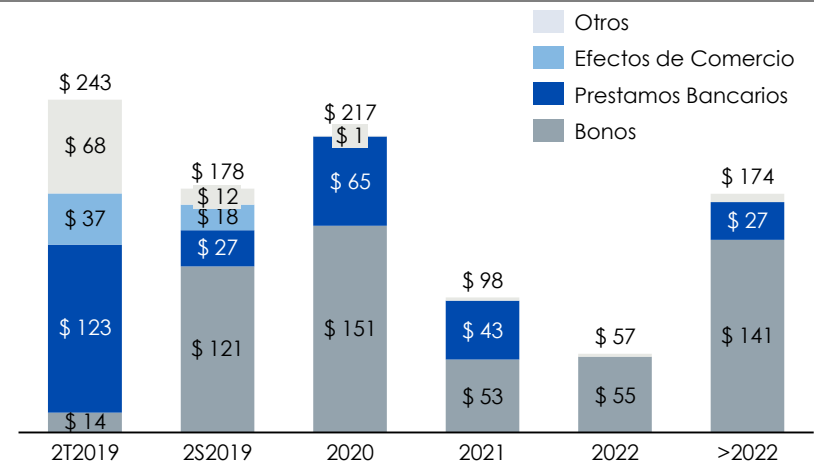


# Perfil de Deuda y Balance

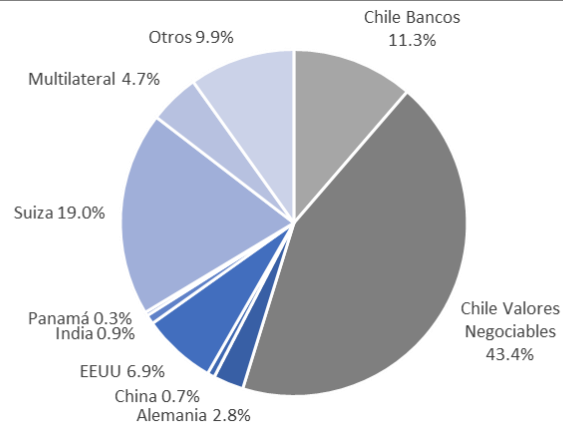
## Composición del Financiamiento



## Perfil de Vencimientos



## Distribución Geográfica



## Estructura del Balance y Coberturas

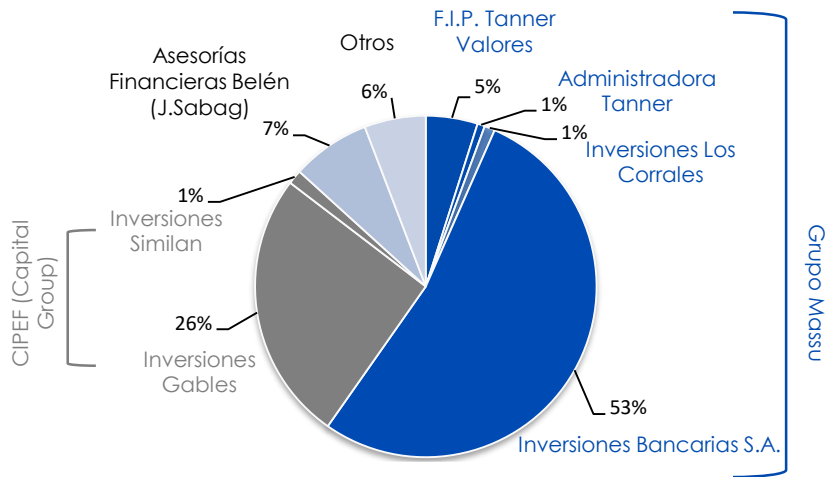
- Duración promedio de activos: 0,87 años.
- Duración promedio de pasivos: 2,50 años.

Partida	CLP	USD	EUR	CHF	UF	TOTAL
Total Activos	\$994	\$156	\$0	\$0	\$216	\$1.367
Total Pasivos + Patrimonio	\$590	\$226	\$-	\$171	\$380	\$1.367
Diferencial por Moneda	\$404	\$-70	\$0	\$-171	\$-163	\$-
Coberturas	\$-458	\$67	\$-	\$171	\$220	\$-
Exposición Neta	\$-53	\$-3	\$0	\$-	\$56	\$-

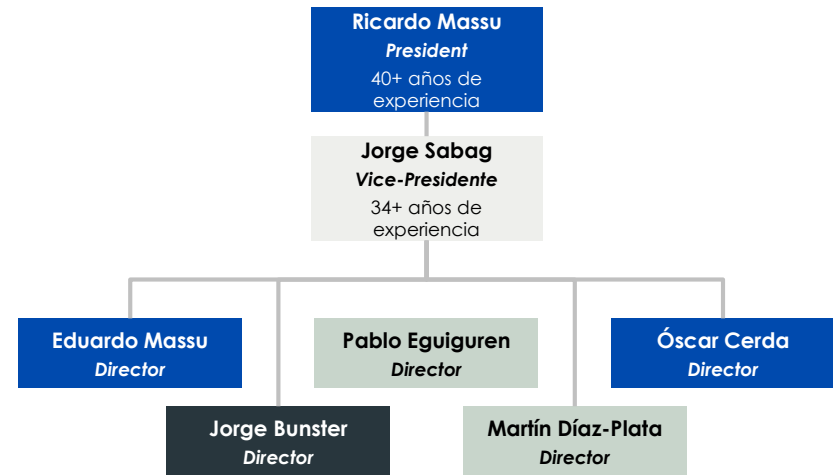


# Accionistas

## Composición de Propiedad



## Miembros del Directorio



## Perfil de los Principales Accionistas

### Grupo Massu

- Manejada por Ricardo Massu, fundador y actual Presidente del directorio.
- Grupo Massu tiene 100% de las acciones de Inversiones Bancarias S.A.

### Capital Group

- **Capital International Private Equity Fund (CIPEF)** es el brazo de patrimonio privado de Capital Group, una empresa con ~US\$ 1.4 billones en AUM con más de 80 años de experiencia.
- **Con foco en mercados emergentes.** Ha invertido más de US \$ 4,5 mil millones en 82 compañías en 25 países y 35 industrias.

### Asesorías Financieras Belén

- Controlada por Jorge Sabag, actual Vice-presidente del directorio.



# ANEXOS

## Balance (1/2)



Activos (MM\$)	31-03-2019	31-12-2018	Δ \$	Δ %
<b>Activos Corrientes</b>				
Efectivo y equivalente al efectivo	23.888	25.474	(1.586)	-6,2%
Otros activos financieros corrientes	93.821	104.324	(10.504)	-10,1%
Otros activos no financieros corrientes	1.812	1.765	47	2,6%
Deudores comerciales y otras cuentas por cobrar corrientes	705.508	770.975	(65.467)	-8,5%
Cuentas por cobrar entidades relacionadas	425	458	(34)	-7,3%
Activos por impuestos corrientes	12.364	12.851	(487)	-3,8%
Activos no corrientes o grupos de activos para su disposición clasificados como mantenidos para la venta	8.390	7.968	422	5,3%
<b>Total Activos Corrientes</b>	<b>846.207</b>	<b>923.816</b>	<b>(77.608)</b>	<b>-8,4%</b>
<b>Activos No Corrientes</b>				
Otros activos financieros no corrientes	30.789	37.555	(6.766)	-18,0%
Otros activos no financieros no corrientes	5.655	2.822	2.833	100,4%
Deudores Comerciales y otras cuentas por cobrar no corrientes	424.918	411.606	13.312	3,2%
Cuentas por cobrar a entidades relacionadas no corriente	681	681	-	0,0%
Activos intangibles distintos de la plusvalía	5.802	5.520	282	5,1%
Plusvalía	1.764	1.764	-	0,0%
Propiedades, planta y equipo	11.086	3.189	7.897	247,7%
Propiedades de inversión	9.251	9.316	(65)	-0,7%
Activos por impuestos diferidos	30.672	31.278	(606)	-1,9%
<b>Total Activos No Corrientes</b>	<b>520.619</b>	<b>503.730</b>	<b>16.888</b>	<b>3,4%</b>
<b>Total Activos</b>	<b>1.366.826</b>	<b>1.427.546</b>	<b>(60.720)</b>	<b>-4,3%</b>

## Balance (2/2)



<b>Pasivos (MM\$)</b>	<b>31-03-2019</b>	<b>31-12-2018</b>	<b>Δ \$</b>	<b>Δ %</b>
<b>Pasivos Corrientes</b>				
Otros pasivos financieros corrientes	469.331	597.596	(128.264)	-21,5%
Cuentas comerciales y otras cuentas por pagar corrientes	106.041	90.908	15.133	16,6%
Otras provisiones a corto plazo	538	306	232	75,8%
Provisiones corrientes por beneficios a los empleados	4.020	3.957	62	1,6%
Pasivos por impuestos corrientes	1.063	2.306	(1.243)	-53,9%
Otros pasivos no financieros corrientes	-	-	-	
<b>Total Pasivos Corrientes</b>	<b>580.993</b>	<b>695.073</b>	<b>(114.080)</b>	<b>-16,4%</b>
<b>Pasivos No Corrientes</b>				
Otros pasivos financieros no corrientes	497.756	449.213	48.543	10,8%
Provisiones no corrientes por beneficios a los empleados	113	113	-	0,0%
<b>Total Pasivos No Corrientes</b>	<b>497.870</b>	<b>449.327</b>	<b>48.543</b>	<b>10,8%</b>
<b>Total Pasivos</b>	<b>1.078.862</b>	<b>1.144.400</b>	<b>(65.538)</b>	<b>-5,7%</b>
Patrimonio	287.964	283.146	4.818	1,7%
<b>Total Pasivos Más Patrimonio</b>	<b>1.366.826</b>	<b>1.427.546</b>	<b>(60.720)</b>	<b>-4,3%</b>



# Estado de Resultados



ESTADO DE RESULTADOS CONSOLIDADO MM\$	01-01-2019	01-01-2018	Δ \$	Δ %
	31-03-2019	31-03-2018		
Ingresos de actividades ordinarias	76.146	44.745	31.401	70,2%
Costo de ventas	(57.858)	(28.708)	(29.149)	101,5%
Ganancia bruta	18.289	16.037	2.252	14,0%
Otros ingresos por función	268	60	208	344,9%
Gastos de administración	(10.766)	(10.029)	(737)	7,4%
Otras ganancias (pérdidas)	-	-	-	
Margen operacional	7.791	6.069	1.722	28,4%
Ingresos financieros	17	(1)	17	1982,8%
Costos financieros	(91)	(72)	(19)	26,3%
Diferencias de cambio	20	(2)	22	894,7%
Resultado por unidades de reajuste	1	7	(7)	-87,4%
Ganancia (pérdida) antes de impuesto	7.737	6.001	1.736	28,9%
(Gasto) Ingreso por impuesto a las ganancias	(1.385)	(631)	(755)	119,6%
Ganancia (pérdida)	6.352	5.370	982	18,3%
Ganancia (pérdida), atribuible a los propietarios de la controladora	6.274	5.288	986	18,7%
Ganancia (pérdida), atribuible a participaciones no controladoras	77	82	(5)	-5,6%



**Información de Contacto:**

***Maria Paz Merino***

***Subgerente de Relación con Inversionistas***

*El Golf 40, piso 9r, Las Condes, Santiago – Chile*

*Teléfono: + 562 2731 8810*

*E-mail: [maria.merino@tanner.cl](mailto:maria.merino@tanner.cl)*